

Національний університет «Острозька академія»
Економічний факультет
Кафедра фінансів, обліку і аудиту

Кваліфікаційна робота

на здобуття освітнього ступеня магістра

на тему: «**ФІНАНСОВА КРИЗА ТА БАНКРУТСТВО ПІДПРИЄМСТВА**»

Виконала: студентка 6 курсу, групи МФК-61
спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа та
страхування»
освітньо-професійної програми
«ФІНАНСИ, БАНКІВСЬКА СПРАВА ТА
СТРАХУВАННЯ»
другого (магістерського) рівня вищої освіти
Лисак Сніжана Сергіївна

Керівник – доцент кафедри фінансів, обліку і аудиту
Іванчук Наталія Володимирівна
Рецензент – доктор економічних наук, професор
Антонюк Олена Ростиславівна

"РОБОТА ДОПУЩЕНА ДО ЗАХИСТУ"

Завідувач кафедри фінансів,
обліку і аудиту

_____ (проф., д.е.н. Мамонтова Н.А.)
(підпис)

Протокол № _____ від « ____ » _____ 2021 р.

Острог – 2021

Міністерство освіти і науки України
Національний університет «Острозька академія»

Факультет економічний

кафедра фінансів, обліку і аудиту

Спеціальність 072 Фінанси, банківська справа та страхування

ЗАТВЕРДЖУЮ

Завідувач кафедри фінансів, обліку і аудиту

проф., д.е.н. Мамонтова Н.А.

“.....”

2021 р.

ЗАВДАННЯ
на кваліфікаційну роботу студента

Лисак Сніжани Сергіївни

(прізвище, ім'я, по батькові)

1. Тема роботи: «Фінансова криза та банкрутство підприємства»

Керівник роботи: ...кандидат економічних наук, доцент Іванчук Наталія Володимирівна
(прізвище, ім'я, по батькові, науковий ступінь, вчене звання)

Затверджено наказом по Академії від “.....”.....202...р. №.....

2. Термін здачі студентом закінченої роботи:.....

3. Вихідні дані до роботи: при написанні роботи, як інформаційна база, використовувалися нормативно-правові акти, законодавство України, наукові публікації, внутрішні документи та фінансова звітність.....

4. Перелік завдань, які належить виконати: розглянути сутність фінансової кризи та методичний інструментарій її виявлення на підприємстві; дослідити банкрутство, як наслідок фінансової кризи на підприємстві; визначити теоретичні засади подолання фінансової кризи в системі антикризового управління підприємством; оцінити стадію розвитку фінансової кризи на підприємствах металургійної промисловості.

5. Перелік статистичного, графічного матеріалу

У процесі дослідження використовувалися прийоми аналізу та синтезу, абстрактно-логічний метод, графічний та метод обробки рядів динаміки.

При написанні роботи, нами було розроблено таблиці та рисунки аналізу та оцінки фінансової стійкості досліджуваних підприємств.

6. Консультанти розділів роботи

Розділ	Прізвище, ініціали та посада консультанта	Підпис, дата	
		завдання видав	завдання прийняв
Розділ 1	<i>Іванчук Н. В., кандидат економічних наук, доцент</i>	02.03.2021	02.03.2021
Розділ 2	<i>Іванчук Н. В., кандидат економічних наук, доцент</i>	04.05.2021	04.05.2021
Розділ 3	<i>Іванчук Н. В., кандидат економічних наук, доцент</i>	29.05.2021	29.05.2021

7. Дата видачі завдання _____

КАЛЕНДАРНИЙ ПЛАН

№ з/п	Назва етапів кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	Примітка
1.	Вивчення літератури	до 03.02.2021	
2.	Розробка змісту (плану)	до 02.03.2021	
3.	Ознайомлення керівника із текстом кваліфікаційної роботи (чорновий варіант):		
3.1	Розділ 1	до 04.05.2021	
3.2	Розділ 2	до 29.05.2021	
3.3	Розділ 3	до 30.09.2021	
4.	Ознайомлення керівника із текстом кваліфікаційної роботи із врахуванням зауважень	до 16.11.2021	
5.	Попередній захист кваліфікаційної роботи	до 23.11.2021	
6.	Рецензування кваліфікаційної роботи	до 07.12.2021	
7.	Здача кваліфікаційної роботи на кафедрі Реєстрація на Moodle	до 07.12.2021	

Студент _____ Лисак С. С.
(підпис) (прізвище та ініціали)

Керівник роботи _____ Іванчук Н. В.
(підпис) (прізвище та ініціали)

АНОТАЦІЯ
кваліфікаційної роботи

на здобуття освітнього ступеня магістра

Тема: «Фінансова криза та банкрутство підприємства».

Автор: Лисак Сніжана Сергіївна

Науковий керівник: доцент кафедри фінансів, обліку і аудиту Іванчук Наталія Володимирівна

Захищена “.....”.....2021 року.

Короткий зміст праці: У кваліфікаційній роботі досліджено трактування таких явищ, як банкрутство та фінансова криза, причини їх виникнення та виявлення на підприємстві, охарактеризовано банкрутство, як наслідок фінансової кризи, описано зарубіжні та вітчизняні моделі діагностики ймовірності настання банкрутства та подолання фінансової кризи в системі антикризового управління підприємством.

Проведено комплексний аналіз фінансового стану Приватного акціонерного товариства «Металургійний комбінат «Азовсталь», Публічного акціонерного товариства «Дніпровський металургійний комбінат», Приватного акціонерного товариства «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя». Досліджено фінансово-майновий стан підприємств, розраховано динаміку показників ліквідності, платоспроможності та рентабельності.

Запропоновано шляхи відновлення платоспроможності підприємств, фінансово-економічне оздоровлення та забезпечення їх безкризового розвитку.

(підпис автора)

ANNOTATION

qualification work

for a master's degree

Topic: «Financial crisis and bankruptcy of the enterprise».

Author: Lysak Snizhana Serhiivna

Scientific adviser: associate Professor of finance, accounting and auditing Ivanchuk Natalia Vladimirovna

Protected by «.....» 2021.

Summary of work: The qualification work examines the interpretation of such phenomena as bankruptcy and financial crisis, the causes of their occurrence and detection in the enterprise, describes bankruptcy as a consequence of the financial crisis, describes foreign and domestic models for diagnosing the probability of bankruptcy and overcoming financial crisis in the crisis management system.

A comprehensive analysis of the financial condition of the Private Joint-Stock Company "Azovstal Metallurgical Plant", the Public Joint-Stock Company "Dnieper Metallurgical Plant", the Private Joint-Stock Company "Metal Structures Plant Ukrstal Zaporozhye". The financial and property condition of enterprises is studied, the dynamics of liquidity, solvency and profitability indicators are calculated.

Ways to restore the solvency of enterprises, financial and economic recovery and ensure their crisis-free development are proposed.

(author's signature)

ЗМІСТ

ВСТУП	4
РОЗДІЛ 1	
ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ ДОСЛІДЖЕННЯ ФІНАНСОВОЇ КРИЗИ ТА БАНКРУТСТВА ПІДПРИЄМСТВА	8
1.1. Фінансова криза та методичний інструментарій її виявлення на підприємстві	8
1.2. Банкрутство як наслідок фінансової кризи на підприємстві	19
1.3. Подолання фінансової кризи в системі антикризового управління підприємством	27
РОЗДІЛ 2	
ОЦІНКА ФІНАНСОВОЇ КРИЗИ ТА БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ»	34
2.1. Аналіз загальних показників фінансово-господарської діяльності підприємств.....	34
2.2. Оцінка стадії розвитку фінансової кризи на підприємствах	46
2.3. Діагностика ймовірності настання банкрутства підприємств.....	56
РОЗДІЛ 3	
ШЛЯХИ ПОДОЛАННЯ ФІНАНСОВОЇ КРИЗИ ТА ПОПЕРЕДЖЕННЯ БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ»	68
3.1. Відновлення платоспроможності підприємств	68
3.2. Фінансово-економічне оздоровлення підприємств	80
3.3. Забезпечення безкризового розвитку підприємств	87
ВИСНОВКИ.....	95
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	99
ДОДАТКИ.....	111

ВСТУП

Компанія відіграє важливу роль у забезпеченні сталого економічного розвитку та вирішенні соціальних проблем на національному, регіональному та місцевому рівнях. Завдяки підприємствам успішно розвиваються принципи управління ринком, наповнюються місцеві бюджети, активно формується система економічних зв'язків у різних сферах та галузях діяльності. Нинішня економічна ситуація в Україні характеризується загальною фінансовою нестабільністю в контексті політичної та соціальної напруженості, прискоренням інфляції та циклічними фазами рецесії в економіці. В таких умовах результати кожного підприємства суттєво коливаються під впливом багатьох факторів. Це збільшує залежність прибутковості компанії від своєчасної та адекватної реакції на зміни у зовнішньому та внутрішньому середовищі, тому серед критеріїв успішної фінансово-господарської діяльності механізм виявлення та подолання криз стає пріоритетним.

Світова криза призвела до збільшення неплатоспроможних підприємств. Наслідком цього є не тільки зростання збитків для інвесторів та акціонерів, а й скорочення виробництва, відсутність належної якості послуг та товарів, скорочення робочих місць, що в цілому негативно впливає на розвиток економіки країни. Кількість невдач у бізнесі зростає, тому стає важливим ретельно дослідити чинники, що призводять до кризи у бізнесі, та вжити контрзаходи.

Управління економікою та забезпечення функціонування суб'єктів господарювання пов'язане з появою низки негативних факторів, що впливають на функціонування підприємств, які зазвичай називають ризиками та загрозами. Врахування цих факторів у процесі прийняття управлінських рішень зменшує ймовірність втрати доходу чи прибутку, погіршення економічної ситуації, кризи чи банкрутства. Ця проблема є надзвичайно важливою на сучасному етапі, який

характеризується виникненням світової економічної кризи та нездатністю подолати її економічними системами навіть у високорозвинених країнах.

Дослідженням кризи на підприємствах присвячені наукові роботи таких науковців, як Василенко В. О., Скібіцький О. М., Мараховська Т. М., Слободянюк А. В., Судакова О. І., Колісник М. К., Ільчук П. Г., Віблій П. І. та інші вчені. Питання діагностики фінансової кризи є предметом низки праць як зарубіжних, так і вітчизняних економістів, зокрема: Е. Альтмана, І. Романа, У. Бівера, Я. Вишнякової, Г. Іванова, Л. Лігоненка. Питання фінансового оздоровлення увійшли до праць Гришова І.Ю., Маковоз О.В., Стегней М.І., Білак Г.Г., Лінтур І.В.

Розгляд проблеми фінансової кризи на підприємстві займає належне місце в роботі вітчизняних та зарубіжних дослідників: Бланка І.О., Василенко В.О., Крамаренко Г.О., Лігоненко Л.О., Поддєрьогіна А.М., Терещенко О.О., Чумаченко М.Г., Александрова Г.А., Аренса Е., Бєляєва С.Г., Богданова А.А., Бригема Є.Ф., Короткова Є.М., Родіонова Н.В., Стоун Д. та ін.

Мета дослідження полягає у розробці шляхів подолання фінансової кризи та попередження банкрутства підприємств на основі вивчення теоретичних та оцінки практичних аспектів обраної проблематики.

Для досягнення поставленої мети необхідно виконати такі завдання:

- розглянути сутність фінансової кризи та методичний інструментарій її виявлення на підприємстві;
- дослідити банкрутство як наслідок фінансової кризи на підприємстві;
- визначити теоретичні засади подолання фінансової кризи в системі антикризового управління підприємством;
- проаналізувати загальні показники фінансово-господарської діяльності підприємств металургійної промисловості;
- оцінити стадію розвитку фінансової кризи на підприємствах металургійної промисловості;

- здійснити діагностику ймовірності настання банкрутства підприємств металургійної промисловості;
- обґрунтувати заходи щодо відновлення платоспроможності підприємств металургійної промисловості;
- визначити шляхи фінансово-економічного оздоровлення підприємств металургійної промисловості;
- запропонувати способи забезпечення безкризового розвитку підприємств металургійної промисловості.

Об'єктом дослідження є фінансовий стан ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя», а предметом – фінансова криза та банкрутство підприємств.

У процесі дослідження використовувалися такі методи: абстрактно-логічний (для пояснення сутності понять «фінансова криза» та «банкрутство»); аналіз – для оцінки загальних показників фінансово-господарської діяльності, фінансової стійкості та ймовірності настання банкрутства підприємств; факторний аналіз (для виявлення зовнішніх та внутрішніх факторів, що безпосередньо впливають на виникнення кризових явищ); графічний – для наочного подання матеріалу; методи обробки рядів динаміки – для виявлення тенденцій у зміні показників; синтез (для визначення шляхів подолання фінансової кризи та попередження банкрутства підприємств).

РОЗДІЛ 1

ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ ДОСЛІДЖЕННЯ ФІНАНСОВОЇ КРИЗИ ТА БАНКРУТСТВА ПІДПРИЄМСТВА

1.1. Фінансова криза та методичний інструментарій її виявлення на підприємстві

Фінансова криза є багатоаспектним явищем, що притаманне розвитку підприємства та потребує ефективних управлінських рішень для свого попередження. На думку Є.М. Андрущак, «фінансова криза – це дисбаланс у фінансовому балансі компанії, викликаний циклічним розвитком взаємопов’язаних та взаємозалежних кризових явищ і призводить до знецінення власного капіталу за відсутності адекватних антикризових заходів» [1, с. 816]. Умовний поділ кризового процесу на стадії можливий на основі характерних ознак початку кожного з них. Такий підхід дозволяє підвищити ефективність виявлення наявності кризових тенденцій, а також більш повно відповідає вимогам антикризового управління. Доцільно виявити такі стадії фінансової кризи на підприємстві. Перша фаза кризи (часто прихована) характеризується зниженням граничної ефективності капіталу, ділової активності, зниженням прибутковості та прибутку, відсутністю інновацій, інновацій та нових інвестицій, нераціональним використанням робочої сили, недостатньою кваліфікацією.

Результати аналізу літературних джерел, що визначають поняття «фінансова криза», наведені в табл. 1.1.

Таблиця 1.1

Трактування визначення поняття «фінансова криза»

Джерело	Визначення поняття
Глумачний словник	«Фінансова криза - різка зміна звичайного стану речей; злам, загострення становища» [118]
Сибіряков В. Г.	«Фінансова криза – будь-яка зміна якихось параметрів системи, як позитивна, так і негативна призводить до протилежної зміни інших параметрів системи» [119, С. 165-170]

Продовження табл. 1.1

Василенко В. О.	«Кризю треба розглядати як переломний момент у розвитку змін» [119,С. 165-170]
Крутько В. Н.	«Фінансова криза — це раптовість, високий рівень загрози життєво важливим інтересам і гостранестача часу для прийняття відповідних мір» [119,С. 165-170]
Дацюк І. В.	«Фінансова криза - об'єктивний процес, що призводить до оптимізації системи або до її знищення у разі неспроможності адаптуватися до нових умов та розвиватися, адже це ставлення ґрунтується на діалектичній єдності основних тенденцій в існуванні системи — сталого функціонування та розвитку, що поступово змінюють одна одну» [119,С. 165-170]
Крутик А.	«У перекладі з грецької «crisis» означає «перелом», тобто будь-яка якісна зміна процесу, перехід від існуючого положення до іншого, істотно відмінного за основними параметрами» [120, с.61]
Ткаченко А.М., Єлець О.П.	«Фінансова криза – це широкомасштабна, непередбачена, переломна подія, яка призводить як до негативних наслідків у господарській діяльності (що зумовлюють розбалансування системи підприємства), так і до позитивних наслідків, які підвищують ефективність діяльності підприємства, приводячи в дію трансформаційні сили, сприяючі його еволюції» [120, с.61]
Грін П. С.	«Кризова подія - втрата контролю над ситуацією» [121, с.60]
Бартон Л.	«Фінансова криза - широкомасштабна, непередбачена подія, яка веде до потенційно негативних результатів. Ця подія та її наслідки можуть завдати серйозної шкоди усій організації: працівникам, продукції, зв'язкам, фінансам та репутації»[122, с.2]
Галушко О. І.	«Фінансова криза - об'єктивний процес, що призводить до оптимізації системи або до її знищення у разі неспроможності адаптуватися до нових умов та розвиватися» [123]
Чернявський О. Д.	«Фінансова криза являє собою ситуативну характеристику функціонування будь-якого суб'єкта, що є наслідком невизначеності в його зовнішньому та внутрішньому середовищі» [124]
Кейнс Джон М.	«Фінансова криза - раптова й різка, як правило, зміна зростаючої тенденції зниження, тоді як при зворотному процесі такого різкого повороту найчастіше не буває» [120, с.60]
Гренц Т.	«Фінансова криза на підприємстві — то є незапланований та небажаний, обмежений в часі процес, який може суттєво заважати і навіть зробити неможливим функціонування підприємства» [119,С. 165-170]
Розенталь Ю. Піджненбург Б.	«Кризовими називають ситуації, позначені високою небезпекою, станом невпевненості, відчуттям невідкладності» [120, с.60]

[Джерело: складено автором на основі аналізу літературних джерел]

Внаслідок цього погіршується фінансовий стан підприємства, зменшуються джерела та резерви розвитку. Другий етап кризи характеризується появою збиткового виробництва, відсутністю нових виробничих програм, використанням застарілого обладнання, виникненням внутрішніх конфліктів,

звільненням кваліфікованих фахівців та робітників. Третій етап супроводжується застарілими виробничими програмами, збоями у виробництві, значними втратами, відсутністю ініціативи щодо внесення змін та вдосконалень, поясненням усіх проблем чинниками, що перешкоджають належному розвитку. На цьому етапі у підприємства практично немає власних та резервних коштів.

Це, у свою чергу, негативно позначається на перспективах його розвитку, довгостроковому та середньостроковому плануванні грошових потоків, раціональному складанні бюджету та пов'язане зі значним скороченням виробництва, оскільки значна частина оборотних коштів використовується для погашення збитків та обслуговування зростання рахунків до сплати. Якщо не вживати оперативних заходів, настає криза ліквідності та банкрутство. Четвертий етап супроводжується звільненнями та скороченням кількості клієнтів, відмовою обладнання, значними втратами, анархією, постійним хвилюванням і тривогою керівництва, зниженням продуктивності до стану лінощів, настроєм безвиході. Компанія перебуває у стані гострої неплатоспроможності, не може фінансувати навіть обмежене відтворення та продовжує погашати попередні зобов'язання.

Існує реальна загроза припинення виробництва або його припинення з наступним банкрутством. Піком фінансової кризи є фаза банкрутства, що відповідає повній втраті фінансової стабільності, яка характеризується відсутністю чистих активів у компанії. Це означає, що боржник має у своєму розпорядженні недостатнє майно для задоволення всіх вимог кредиторів. Залежно від прогресу фінансової кризи на підприємстві її елементи виділяються у вигляді ланцюгової реакції за відсутності відповідних заходів протидії кризовим тенденціям (рис. 1.1).

«Кризовий розвиток на підприємстві – динамічний процес, що характеризується етапом розвитку кризи. Чим швидше будуть виявлені ознаки кризи, тим легше буде внести необхідні корективи для стабілізації траєкторії компанії шляхом впровадження антикризових заходів. Однак для розробки

відповідних заходів необхідно мати достовірні дані про стадію розвитку кризи» [2, с 16]. Механізм виявлення та подолання фінансової кризи ґрунтується на тому, що дії, спрямовані на усунення банкрутства, здійснюються до того, як компанія потрапить у кризову «діру», а з появою негативних тенденцій основна стратегія адаптується до їх можливого розвитку і передбачення дій, які необхідно подолати.



Рис. 1.1. Види фінансової кризи на підприємстві

Джерело: [12]

Тому метою механізму виявлення та відновлення фінансової кризи є забезпечення своєчасного виявлення причинно -наслідкових зв'язків фінансової кризи та застосування запобіжних чи коригувальних заходів без порушення існуючої системи управління з ранньою переорієнтацією підприємства у зовнішньому середовищі. Для досягнення цієї мети необхідно передбачити банкрутство, щоб оцінити короткострокові перспективи; визначати показники фінансової кризи на різних етапах її розвитку з метою своєчасного запобігання внутрішнім руйнівним процесам; створити інформаційну «інформаційну панель» для розробки та реалізації управлінських рішень. Алгоритм виявлення та подолання фінансової кризи на підприємстві представлений на рис. 1.2.

Перший етап алгоритму – це збір та перевірка бухгалтерських та звітних документів, статистичних та аналітичних даних бухгалтерського обліку.

Другий – розрахунок критеріїв оцінки кризових процесів із застосуванням технічних засобів обробки інформації.

Третій – це формулювання висновків про загрозу банкрутства, глибину та темпи фінансової кризи та її причинно -наслідкові зв'язки.

Четвертий крок – розробка набору управлінських дій для усунення причин фінансової кризи та запобігання банкрутству.

П'ятий – включає безпосереднє виконання рішень, спрямованих на подолання кризи на підприємстві.

І на шостому етапі кризові процеси повторно діагностуються, коригується антикризова програма та оцінюється загальна ефективність операцій. Виявлення кризи на ранній стадії дозволяє впровадити діагностичну систему, яка є невід'ємним атрибутом антикризового управління.

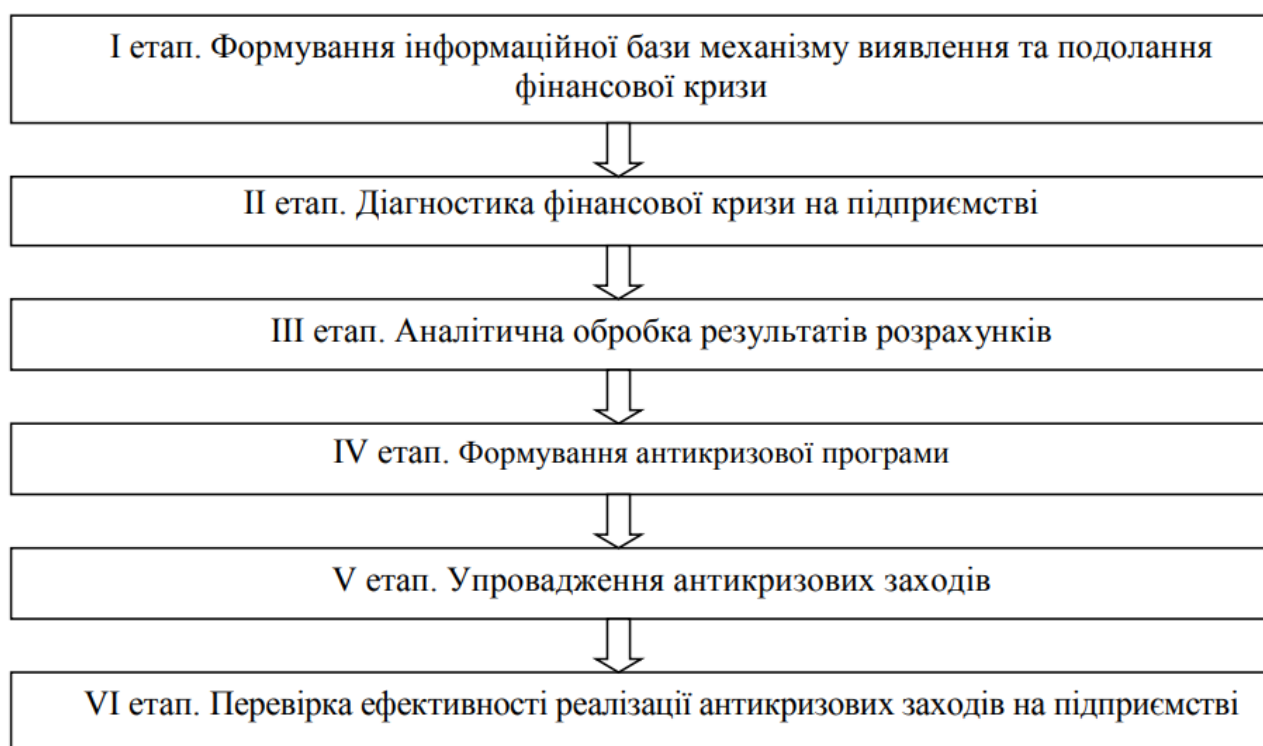


Рис. 1.2. Алгоритм виявлення та подолання фінансової кризи на підприємстві

Джерело: [19]

Фінансова криза – явище багатогранне, тому діагностика кризи – багатовимірне і складне завдання. У світовій практиці оцінки банкрутства

підприємств вже накопичено достатній досвід, а саме: Альтман, Таффлер і Тішоу, Ліза, критерії Спрінггейта, універсальна дискримінантна функція, Сайфулін Р.С. та Кадикова Г.Г., модель факторного діагностичного банкрутства Савіцької Г.В., Зайцев складний показник банкрутства ОР, індекс діагностики платоспроможності Конона та Голдера, модель Фулмера. Незважаючи на багато підходів до прогнозування банкрутства, наведених у науковій літературі, сьогодні в Україні немає єдиної моделі, яка б дозволяла кваліфіковано оцінювати майбутній фінансовий стан підприємства та була б підставою для прийняття відповідних антикризових рішень.

Серед недоліків існуючих моделей, на нашу думку, найважливішими є: ігнорування галузевої специфіки досліджуваних компаній; суб'єктивність формування вибірки показників, включених до моделей, та ігнорування критерію багатолінійності; недостатня інформація для розрахунку ваг; недостатнє теоретичне та емпіричне обґрунтування критичних точок (або діапазонів) для окремих фінансових показників, що призводить до неточного визначення нормативних значень фінансових показників. В Україні також немає єдиного джерела, яке б описувало більшість відомих методів, що ще раз свідчить про формування методологічних принципів та практичних засобів діагностики в Україні. Актуальність цієї теми обумовлює необхідність визначення домінуючих факторів моделі для діагностики фінансового стану підприємства.

Створення системи критеріїв оцінки фінансової кризи полягає у визначенні показників, що характеризують етапи її окремих форм, які разом визначатимуть вид фінансового стану підприємства. Розглянемо критерії оцінки глибини кризи ліквідності.

1. Структура власності. Він визначається співвідношенням основних і оборотних засобів. Практичний досвід вітчизняних підприємств показує, що склад майна вважається раціональним для виробничої сфери, в якій 60% основних засобів та 40% оборотних засобів, тобто їх співвідношення становить 1,5. Одним з перших симптомів кризи ліквідності, на нашу думку, є поява ознак

нераціональної структури власності, коли співвідношення основних і оборотних активів нижче 1,5 (0,7) або зростає в діапазоні від 1,5 до 2 або від 0,7 до 1,5 залежно від основної діяльності підприємства – з одночасним уповільненням зростання чистих доходів від реалізації.

Економічна логіка цієї залежності полягає в тому, що зменшення оборотного капіталу з одночасним зменшенням темпів зростання активності зазвичай відбувається за рахунок зменшення запасів, дебіторської заборгованості через звуження кола споживачів, вільних залишків грошових коштів, навіть при одночасне збільшення незавершеного виробництва та залишків готової продукції та товарів на складі. До нераціональної структури активів приєдналася тенденція до зменшення основних та оборотних активів, що супроводжується зменшенням виручки від реалізації. Якщо внаслідок цієї пов'язаної динаміки значення коефіцієнта співвідношення довгострокової частини до частини активів перевищує або дорівнює 2, це свідчить про кризу ліквідності.

2. Ліквідність акцій. Причиною появи залежних запасів є збільшення виробництва, яке не відповідає ринковим темпам зростання через невідповідність асортименту, ціни, якості продукції або зниження ефективного споживчого попиту, втрату ринкової ніші через конкуренцію тощо. Феномен надвиробництва проявляється більш інтенсивним збільшенням залишків готової продукції (товарів) стосовно темпів зростання доходів від реалізації. Початок кризи ліквідності характеризується таким явищем, як переповненість складів, що відображається у високій частці залежної продукції (понад 50%), а також у співвідношенні продажів до виробництва нижче 1.

3. Забезпечення виробництва оборотними коштами. Оцінюється шляхом порівняння зміни динаміки обсягу діяльності (величина світового виробництва – для підприємств -виробників, обсяг реалізації товарів, робіт, послуг – для підприємств інших галузей) з інтенсивністю та напрямком роботи тенденція капіталу. Якщо інтенсивність зменшення обсягів діяльності підприємства вдвічі

перевищує швидкість скорочення оборотних коштів, стан економічної системи визнається на стадії кризи ліквідності.

4. Якість дебіторської заборгованості. Це дозволяє виявити причини створення та динаміку суми несплаченої дебіторської заборгованості. Умовою виникнення простроченої суми боржників є те, що темпи зростання загальної суми коштів у розрахунках зі споживачами та клієнтами перевищують темпи зростання чистих доходів від реалізації. В умовах бездіяльності компанії в частині припинення розвитку четвертого критерію кризи ліквідності єдиним результатом її спостереження є концентрація домінуючої частки оборотних коштів у простроченій дебіторській заборгованості (понад 50%). Це призводить до кризи ліквідності з характерною низькою якістю коштів у розрахунках з боржниками через неможливість своєчасного вивільнення з обігу.

5. Динаміка власності. Негативним явищем на підприємстві є тенденція до зменшення загальних активів. Це те, що характеризує зовнішній вигляд приміщення для закриття бізнесу, тому потрібно стежити за динамікою нерухомості одночасно зі зміною чистого прибутку від продажу. Це критерії оцінки кризи платоспроможності.

1. Загальний рівень платоспроможності компанії. Він характеризується величиною коефіцієнта покриття. Нормативне значення коефіцієнта покриття встановлено на рівні 1,5. Прискорення кризи платоспроможності характеризується коефіцієнтом покриття нижче 1, коли компанія не має достатніх оборотних активів для погашення своїх поточних зобов'язань. Особливістю цієї стадії кризи платоспроможності є висока інтенсивність скорочення оборотних активів з повільним зниженням короткострокових зобов'язань або, що ще гірше, збереженням динаміки їх зростання.

2. Динаміка розрахунків з постачальниками. Умовою кризи платоспроможності є виникнення безперечних вимог кредитора (кредиторів) до боржника у розмірі не менше трьохсот мінімальних заробітних плат, які не були задоволені боржником протягом трьох місяців з дня їх погашення

3. Поточні фінансові потреби. Це різниця між вашою загальною сумою запасів та дебіторської заборгованості та вашою сумою кредиторської заборгованості. На початку кризи платоспроможності спостерігається зростання зобов'язань. І якщо інтенсивність цього процесу перевищує темпи зростання запасів та дебіторської заборгованості, то поточні фінансові потреби зменшуються. Якщо поточні потреби у фінансуванні були позитивними у попередньому періоді та негативними у звітному періоді, це ознаки того, що криза платоспроможності перейшла до стадії розгортання. Швидкість зростання (затримка) темпу зростання кількості запасів та дебіторської заборгованості щодо темпу зростання зобов'язань може тривалий час коливатися від 0,5 до 1 або швидко досягати значення нижче нижньої межі.

4. Фінансовий цикл. Він характеризує середній час між відтоком коштів поточної виробничої діяльності та їх надходженням у результаті виробничо - фінансової діяльності. Початком негативного явища є подовження фінансового циклу через більш інтенсивне зростання операційного циклу порівняно з відносною зміною терміну погашення.

З іншого боку, тривалість операційного циклу більша через погіршення ефективності використання запасів та стану розрахунків з боржниками. Це проявляється уповільненням їх обороту, що формується на етапі зростаючої кризи ліквідності [8]. Це критерії оцінки кризи рентабельності.

1. Динаміка чистого прибутку. Якщо у звітному періоді спостерігається зменшення чистого прибутку порівняно з базовим, можна зробити висновок, що це умова розвитку кризи рентабельності. Характерним явищем кризи рентабельності є формування збитків.

2. Взаємозв'язок між динамікою та напрямком нерозподіленого прибутку та оборотних коштів. Якщо інтенсивність збільшення оборотних коштів на підприємстві вища за темпи зростання нерозподіленого прибутку, можна говорити про виникнення кризи рентабельності. Це пояснюється тим, що уповільнення накопичення прибутку в балансі пов'язане з поточними збитками.

Виникнення непокритих збитків залежить від суми нерозподіленого прибутку та швидкості розвитку поточної кризи прибутковості.

3. Валова рентабельність активів. Цей коефіцієнт характеризує суму валового прибутку, одержаного за гривню активів, віднесених на господарську діяльність. Вона дозволяє оцінити ефективність використання всіх активів компанії. Якщо собівартість проданих товарів перевищує чистий прибуток від продажу, то виникає валовий збиток. Тоді відношення фінансового результату до середньорічної вартості активів характеризується як збиткове. Загострення кризи оцінюється за величиною коефіцієнта авансування (затримки) темпів зростання валових збитків щодо темпів зростання активів, що перевищує 1. Це призводить до високого рівня втрат майна. Враховуючи нераціональну структуру активів та її невеликий розмір, навіть 5% збитків можуть бути межею, яку компанія не може подолати самостійно.

4. Взаємозв'язок між рівнями механізму фінансових результатів. Початок кризи рентабельності оцінюється тоді, коли темп прогнозування (затримки) темпів зростання операційних збитків у порівнянні з темпами зростання валових збитків перевищує 1.

Розглянемо критерії оцінки глибини фінансової стійкості кризи.

1. Фактор автономії. Він описує частку власного капіталу в загальній кількості джерел створення багатства. Його оптимальне значення має перевищувати 0,5, а це означає, що високий ступінь фінансової незалежності підприємства демонструється структурою капіталу, в якій понад 50% становлять власні кошти. Якщо пасиви компанії ростуть швидше, ніж власний капітал, це призводить до зменшення коефіцієнта автономії.

2. Коефіцієнт створення власних оборотних коштів оборотних коштів. Це дозволяє оцінити структуру балансу як задовільну чи незадовільну з метою оцінки фінансового балансу, рівня самофінансування, платоспроможності та ефективного використання фізичних та фінансових ресурсів. Ми досягаємо піку кризи фінансової стабільності з появою дефіциту чистих активів через

перевищення непокритих збитків над загальною сумою інших складових власного капіталу. Це означає, що активів боржника недостатньо для погашення вимог усіх кредиторів.

3. Інвестиційний показник. Він показує ступінь покриття основних засобів власним капіталом. Оптимальне значення цього коефіцієнта має перевищувати 1, що вказує на наявність власних коштів, вкладених у оборотні активи. Першим проявом ризику втрати фінансової стабільності є зменшення коефіцієнта інвестицій внаслідок більш повільного зростання чи зменшення власного капіталу порівняно з інтенсивністю збільшення основних фондів.

5. Коефіцієнт концентрації боргу. Економічний зміст цього показника характеризує рівень позикового капіталу в загальній вартості джерел створення багатства. Оптимальне значення коефіцієнта має бути меншим за 0,5, тобто частка зобов'язань у загальній сумі капіталу не повинна перевищувати 50%. Зі збільшенням його вартості зростає ризик втрати фінансової незалежності компанії при вирішенні економічних проблем.

Отже, запропонована система критеріїв оцінки фінансової кризи належить до категорії експрес-діагностики. Це забезпечує доступність інформаційної бази, скорочує час, витрачений на її підготовку, та дозволяє регулярність процесу дослідження. З точки зору функціональності, система є складною, оскільки аналізує чотири аспекти фінансового стану – ліквідність, платоспроможність, рентабельність, фінансову стабільність – і описує стан банкрутства на цій основі. Методологія робить акцент на динамічних параметрах, а не на статичних розрахунках, що особливо важливо при відстеженні симптомів фінансової кризи на ранніх стадіях та на етапі її активного розвитку.

Аналізуючи тлумачення терміну «фінансова криза» вітчизняними та зарубіжними вченими, можна сказати, що існує поляризація. Ми пропонуємо власне визначення: фінансова криза - об'єктивний процес зміни якості та кількості. Якщо компанія не може адаптуватися до нових умов та розвивати чи активно оптимізувати організацію шляхом успішного управління, це зазвичай

призводить до потенційно негативних результатів. Якщо є випадково, негайно реагуйте та вживайте відповідних заходів.

Таким чином, наслідками фінансової кризи є банкрутство, теоретичні засади якого ми розглянемо далі.

1.2. Банкрутство як наслідок фінансової кризи на підприємстві

У кожній організації існує ймовірність кризи, яка викликана не тільки помилками в стратегії управління, недостатньою увагою до проблем розвитку або втратою конкуренції, а й такими об'єктивними факторами, як коливання ринку, періодична модернізація технологій, зміни організація виробництва, зміни персоналу чи зовнішні умови економічні, а часто й політичні обставини. Банкрутство є критичним варіантом кризових явищ на підприємстві. У науковій, економічній та юридичній літературі існує багато тлумачень терміну «банкрутство». Цей термін використовується у багатьох суспільно-політичних та природничих науках, кожна з яких дає йому своє тлумачення (у наш час цей термін особливо часто вживають політологи).

Причиною існування великої кількості визначень цього поняття є його багатогранність, неоднозначність проявів і часто несподівані наслідки. Теоретичне обґрунтування цього явища зберігається і донині. Тому доцільно розглянути найпоширеніші визначення поняття «банкрутство», які зустрічаються у наукових публікаціях. Термін «банкрутство» походить від двох італійських слів: *banco* – «лава» та *rotto* – «зламаний». Поєднання цих двох слів нагадує звичку ламати або принаймні перевертати лавку, де за його столом сидів неплатоспроможний обмінний пункт.

Визначення поняття банкрутства різними авторами подано у табл. 1.2.

Аналіз літератури показав, що банкрутство історично розглядалося як міра юридичної, фінансової та навіть фізичної відповідальності неплатоспроможного боржника. Критерієм оцінки банкрутства боржника була наявність несплаченого

боргу. Процес управління банкрутством був покликаний змусити боржника сплатити борг, а якщо це неможливо, суворо покарати його з метою отримання морального задоволення кредиторів. У дослідженні та розслідуванні причин банкрутства була одна мета – встановити ступінь відповідальності та пеню боржника.

Таблиця 1.2

Основні характеристики поняття «банкрутство підприємства», визначені науковцями

Джерело	Визначення поняття
Н. Лазарева	«Банкрутство є унікальним правовим механізмом вирішення проблем заборгованості приватної особи шляхом визнання цієї особи неспроможною.»
Кодекс України з процедур банкрутства [3]	«банкрутство - визнана господарським судом неспроможність боржника відновити свою платоспроможність за допомогою процедури санації та реструктуризації і погасити встановлені у порядку, визначеному цим Кодексом, грошові вимоги кредиторів інакше, ніж через застосування ліквідаційної процедури.»
В. Козирева	«Банкрутство – це завжди наслідок, передумовою якого є неплатоспроможність.»
І. Бланк	«Банкрутство – встановлена в судовому порядку фінансова неспроможність підприємства, тобто нездатність підприємства задовольнити в установлені строки висунуті до нього з боку кредиторів вимоги, а також виконати зобов'язання перед бюджетом.»
Є. Волконский	«Банкрутство – це встановлений господарським судом факт неспроможності суб'єкта підприємницької діяльності виконати свої грошові зобов'язання не інакше, як через застосування ліквідаційної процедури.»
О. Коваленко, К. Складенко	«Банкрутство характеризує неспроможність підприємства (організації) задовольнити вимоги кредиторів щодо оплати товарів, робіт, послуг, а також забезпечити обов'язкові платежі в бюджет і позабюджетні фонди»

Джерело: складено автором на основі аналізу [116,с.7,с.8]

Варто запропонувати інше визначення банкрутства: це процес визнання нездатності компанії продовжувати свої спроби вийти з фінансової кризи в

результаті аналізу фінансової діяльності, що супроводжується рішенням суду про необхідність ліквідації. До основних проблем, які виникають в економіці під час процесу банкрутства, відносяться: скорочення попиту на продукцію, скорочення виробництва, зростання боргів перед постачальниками, державним бюджетом та банками, затримки виплати заробітної плати, непередбачувані зміни економічного середовища в цілому. Все це призводить до втрати традиційних точок збуту своєї продукції, соціально-економічної нестабільності, постійних змін у правовому полі, змін у політичній системі та структурі економіки в цілому.

Такий стан речей пов'язаний не лише зі світовою кризою, яка торкнулася і України. Ряд зовнішніх чинників (інфляція, нестабільність податкових норм, фінансового та валютного ринків, посилення конкуренції в галузі, відсутність кредитних коштів тощо) та внутрішні фактори (втрата споживачів, нерегулярне виробництво, збільшення витрат та зниження продуктивності) можуть сприяти розвитку економічної кризи та банкрутства підприємств., менших інвестицій у модернізацію, модернізацію та інноваційні дослідження тощо). В цілому всі ці фактори складають складний набір причинно -наслідкових зв'язків. Загалом, погоджуючись з авторами [9] та доповнюючи їх, відзначимо, що внаслідок окреслених чинників сучасна національна економіка створює відповідні економічні підстави для банкрутства (рис. 1.3).

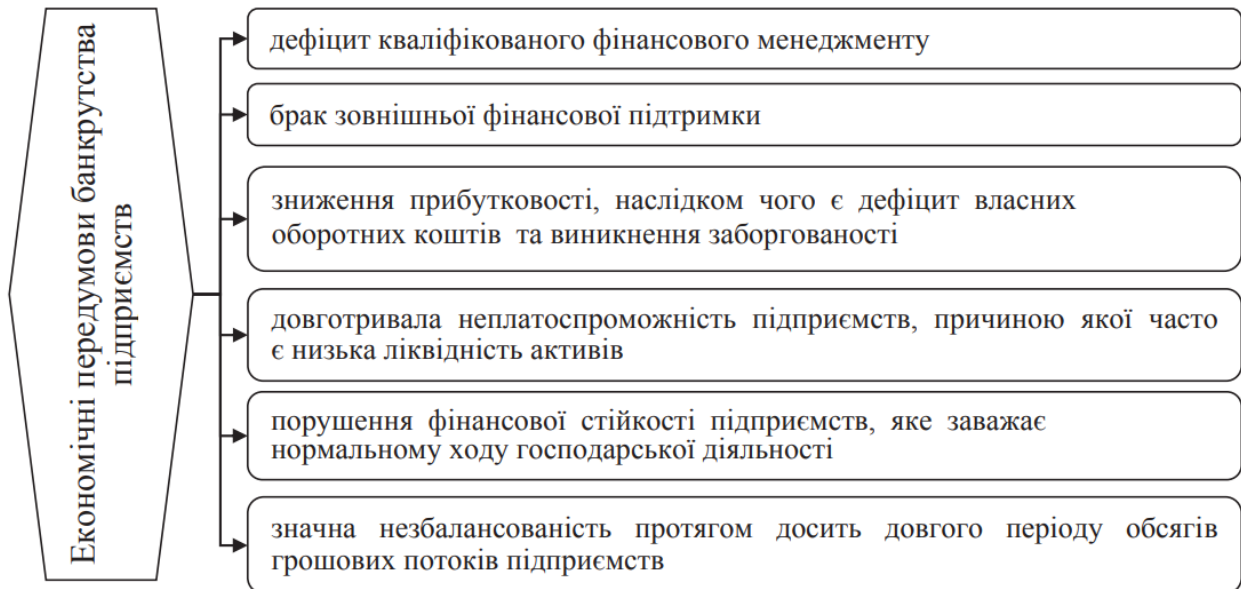


Рис. 1.3. Економічні передумови банкрутства підприємств

Джерело: [9]

Очевидно, що причини банкрутства будуть різними залежно від країни, регіону, галузі, розміру, власності та правового статусу тощо, тому варто розглянути нові причини банкрутства, які виникають унаслідок розвитку світової та зовнішньої економіки. економічні відносини між учасниками ринку банкрутства, властиві вітчизняній економіці, і намагаються поділити ці причини на групи. Існує перелік поточних причин банкрутства через світові економічні тенденції, але кожна причина має специфічні наслідки, які призводять до погіршення стану чи банкрутства та ліквідації його контрагентів, як зазначено у Додатку А.

Водночас усі ці фінансово -економічні умови та наслідки банкрутства не лише означають збитки для їх власників, кредиторів, партнерів, споживачів, а й погіршують соціальний клімат. Банкрутство можна класифікувати різними способами. Зокрема, на підставі причини банкрутства мають місце:

1) банкрутство підприємства (пов'язане з неефективним управлінням підприємством, маркетинговою стратегією або використанням наявних ресурсів);

2) банкрутство власника (викликане відсутністю у власника інвестиційних ресурсів, необхідних для здійснення розширеного, а іноді і простого відтворення);

3) банкрутство виробництва (неконкурентна продукція);

4) т. зв «недобросовісне управління» – діяльність керівництва компанії, пов'язана зі злісним ухиленням від зобов'язань [12].

Діагностика кризи на підприємстві – це сукупність методів, спрямованих на виявлення негативних показників ефективності, зокрема проблем, що спричиняють поганий фінансовий стан (табл. 1.3).

Розрізняють зарубіжні та вітчизняні моделі діагностики ймовірності настання банкрутства. Із зарубіжних моделей діагностики банкрутства можемо виокремити[115]:

1. П'ятифакторна модель Е. Альтмана (1968 рік, США).

$$Z=1,2X_1+1,4X_2+3,3X_3+0,6X_4+1,0X_5, \quad (1.1)$$

де X_1 – відношення оборотного капіталу до валюти балансу;

X_2 – відношення нерозподіленого прибутку до валюти балансу;

X_3 – відношення валового прибутку до валюти балансу;

X_4 – відношення вартості власного капіталу до вартості всіх зобов'язань;

X_5 – відношення доходу від реалізації до валюти балансу.

Якщо $Z < 1,8$ – ймовірність банкрутства підприємства дуже висока (80%);

$1,81 < Z < 2,7$ – ймовірність банкрутства висока (від 40% до 50%);

$2,71 < Z < 2,99$ – можлива ймовірність банкрутства (від 15% до 20%);

$Z > 3$ – ймовірність банкрутства дуже низька.

2. Модель Р. Ліса (1972 рік, Велика Британія).

$$Z=0,53X_1+0,13X_2+0,18X_3+0,16X_4, \quad (1.2)$$

де X_1 – відношення оборотного капіталу до всіх активів;

X_2 – відношення прибутку від реалізації до всіх активів;

X_3 – відношення нерозподіленого прибутку до всіх активів;

X_4 – відношення власного капіталу до позичкового капіталу.

Якщо $Z < 0,037$ – ймовірність банкрутства висока;

$Z = 0,037$ – граничне значення;

$Z > 0,037$ – ймовірність банкрутства низька.

3. Модель Р. Таффлера (1977 рік, Велика Британія).

$$Z = 0,53X_1 + 0,13X_2 + 0,18X_3 + 0,16X_4, \quad (1.3)$$

де X_1 – відношення прибутку від реалізації продукції до короткострокових зобов'язань;

X_2 – відношення оборотних активів до зобов'язань;

X_3 – відношення короткострокових зобов'язань до всіх активів;

X_4 – відношення власного капіталу до позичкового капіталу.

Якщо значення $Z < 0,2$ – ймовірність банкрутства дуже висока;

$0,2 < Z < 0,3$ – можлива ймовірність банкрутства;

$Z > 0,3$ – ймовірність банкрутства низька.

4. Модель Г. Спрінгейта (1978 рік, США і Канада).

$$Z = 1,03X_1 + 3,07X_2 + 0,66X_3 + 0,4X_4, \quad (1.4)$$

де X_1 – частка оборотного капіталу в структурі активів;

X_2 – відношення чистого прибутку до виплати податків і відсотків до сукупних активів;

X_3 – відношення чистого прибутку до виплати відсотків до поточних зобов'язань;

X_4 – відношення доходу від реалізації продукції до всіх активів.

Якщо $Z < 0,862$ – підприємство на межі банкрутства;

$Z = 0,862$ – граничне значення ймовірності банкрутства;

$Z > 0,862$ – ймовірність банкрутства відсутня.

Заслуговують на увагу і вітчизняні моделі діагностики ймовірності настання банкрутства підприємства. Звернемо увагу на найбільш адаптивну модель визначення банкрутства – дискримінантну модель О. О. Терещенка (2004 рік)

$$Z = 1,5X_1 + 0,08X_2 + 10,0X_3 + 5,0X_4 + 0,3X_5 + 0,1X_6, \quad (1.5)$$

- де X_1 – відношення грошових надходжень до зобов'язань;
 X_2 – відношення валюти балансу до зобов'язань;
 X_3 – відношення чистого прибутку до середньорічної суми активів;
 X_4 – відношення прибутку до доходу від реалізації;
 X_5 – відношення виробничих запасів до доходу від реалізації;
 X_6 – відношення доходу від реалізації до основного капіталу.

Якщо $Z > 2$ – банкрутство для підприємства не загрожує, $1 < Z < 2$ – фінансова стійкість порушена, $0 < Z < 1$ – ймовірна загроза банкрутства.

Заслуговує на увагу також вітчизняна модель банкрутства А. В. Матвійчука (2005 рік)

$$Z = 0,033X_1 + 0,268X_2 + 0,045X_3 + 0,018X_4 + 0,004X_5 + 0,015X_6 + 0,702X_7 \quad (1.6)$$

- де, X_1 – коефіцієнт мобільності активів;
 X_2 – коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості;
 X_3 – коефіцієнт оборотності власного капіталу;
 X_4 – коефіцієнт окупності активів;
 X_5 – коефіцієнт забезпеченості власними оборотними засобами;
 X_6 – коефіцієнт концентрації залученого капіталу;
 X_7 – коефіцієнт покриття боргів власним капіталом.

Якщо $Z < 1,104$ – з'являється ймовірність виникнення фінансової кризи на підприємстві.

Якщо $Z > 1,104$ – ймовірність банкрутства низька,

Проаналізувавши роботу деяких науковців та провівши власне дослідження, погодившись з авторами [15], ми приходимо до висновку, що для компаній, що розвиваються в несприятливих умовах, можна вказати на такі види діяльності, які можуть зменшити ризик банкрутства:

1) Стратегічне управління в умовах кризи відіграє важливу роль. У середовищі, що динамічно змінюється, це найважливіший фактор для сталості та розвитку компанії. Ефективність стратегії визначається відповідними

внутрішніми параметрами компанії, її позицією на ринку та загалом у зовнішньому середовищі.

2) Керування компанією в кризовій ситуації є результатом швидкої реакції та здатності передбачати ситуацію, швидко знаходити проблеми, які потрібно вирішити. Створення спеціальних підрозділів аналітиків дасть начальнику необхідну інформацію для прийняття адекватних фінансових та економічних рішень.

3) Швидкість та якість передачі інформації та замовлень впливають на швидкість реакції та впровадження змін на підприємстві.

4) Створення бюджету компанії. Планування витрат та делегування повноважень з управління витратами керівникам підрозділів значно знизить загальні витрати підприємства.

5) Тимчасове призупинення або закриття довгострокових інвестиційних проектів.

Таблиця 1.3

Стадії розвитку кризи на підприємстві

Стадія кризи	Зовнішні прояви
Прихована криза	<ol style="list-style-type: none"> 1. Зниження ефективності діяльності 2. Погіршення показників прибутковості 3. Збільшення тривалості операційного та фінансового циклів 4. Зниження ринкової вартості підприємства 5. Отримання збитків за окремими операціями
Криза платоспроможності	<ol style="list-style-type: none"> 1. Періодичний і все більш тривалий дефіцит грошових коштів 2. Затримка в оплаті поточних платежів 3. Поява простроченої кредиторської заборгованості та непогашених кредитів 4. Оплата економічних санкцій за порушення строків виконання зобов'язань
Банкрутство	<ol style="list-style-type: none"> 1. Неможливість виконання зовнішніх зобов'язань протягом трьох місяців із моменту їх виникнення 2. Звернення до суду кредиторів підприємства 3. Порушення справи про банкрутство з ініціативи підприємства або його кредиторів

Джерело: складено автором на основі аналізу [117]

Отже, банкрутство бізнесу – це процес, пов’язаний з питанням, яке все ще має багато невивчених аспектів. Наявність великої кількості думок щодо визначення правильного тлумачення поняття «банкрутство» сприяє появі різних методів його діагностики. З проведеного дослідження можна зробити висновок, що банкрутство має як позитивні, так і негативні наслідки для компаній, тому доцільно постійно контролювати ймовірність банкрутства компаній, щоб уникнути негативних наслідків.

Таким чином, якщо встановлена наявність фінансової кризи на підприємстві, тоді необхідно подолати її, яким саме чином, розглянемо нижче.

1.3. Подолання фінансової кризи в системі антикризового управління підприємством

На діяльність будь-якого підприємства постійно впливає ряд внутрішніх і зовнішніх факторів, які впливають на нього як позитивно, так і негативно. Саме під впливом негативних факторів компанія може опинитися в кризі. Для вирішення цієї проблеми необхідні інструменти діагностики криз та загроз банкрутства. Кризовий менеджмент є важливим елементом загальної системи управління бізнесом і характеризується незалежною професійною діяльністю, основною метою якої є запобігання та подолання криз у діяльності матеріально-фінансових підприємств. Загальновідомо, що нормальний фінансовий стан підприємства досягається шляхом раціонального використання майна, мінімізації витрат, розумного управління та злагодженої роботи однодумців. Предметом антикризового управління є кризові явища, що виникають у діяльності суб’єктів господарювання.

Система антикризового фінансового менеджменту компанії базується на певних принципах, які складають основу організації антикризового фінансового менеджменту компанії, якій загрожує банкрутство.

Основними принципами, на яких ґрунтується механізм антикризового управління, є:

– принцип опори на антикризове усвідомлення-розуміння негативних наслідків виникнення та поглиблення кризи для всіх суб'єктів антикризового процесу; найважливішими ознаками усвідомлення є інтереси, цінності та мотиви дій, від яких залежить досягнення мети.

– принцип діагностики кризових явищ підприємства, а саме ретроспективний, оперативний та довгостроковий цільовий аналіз, спрямований на виявлення ознак кризи на підприємстві, визначення її глибини та можливих наслідків, оцінку подолання можливостей, задоволення інших аналітичних потреб суб'єкт кризового управління. Залежно від предмета проведення та інформаційного забезпечення розрізняють такі види кризової діагностики: внутрішня (проводиться з ініціативи керівництва компанії та її власників) та зовнішня (ініційована як кредиторами компанії, так і потенційними інвесторами).

– принцип реалізму в оцінці ситуацій, успіхів чи невдач, що виникають; оцінка можливості подолання кризи має базуватися на об'єктивній реальності. Інформація про будь-які позитивні зміни, що відбуваються в результаті антикризових заходів, повинна поширюватися серед працівників.

Невдачі не слід розглядати як фатальні, а зосередити увагу на дослідженні причин низької ефективності чи неефективності, щоб запобігти повторенню таких збоїв у майбутньому [3]. Термін «кризовий менеджмент» широко використовується в теорії економіки та в практиці суб'єктів господарювання, проте тлумачення його сутності неоднозначне. Погляди на сутність поняття «кризовий менеджмент» узагальнено у табл. 1.4.

Узагальнюючи викладені вище трактування антикризового управління, на нашу думку, кризовий менеджмент слід розуміти як сукупність ефективних прийомів, методів, засобів, що дозволяють передбачити всі негативні явища, що виникають у процесі діяльності суб'єктів господарювання, та запобігти їх

банкрутству майбутнє. Основним завданням антикризового управління є відстеження та своєчасне виявлення всіх економічних явищ та умов, які часто викликають негативні економічні процеси. Економічна криза розглядається разом з фінансовою кризою і навпаки. Фінансова криза – це перш за все неплатоспроможність компанії, а потім її банкрутство.

Таблиця 1.4

Погляди вчених економістів на суть антикризового управління

Автор	Трактування антикризового управління
В.О. Василенко	«Антикризове управління – це управління, яке спрямовано на передбачення небезпеки кризи, аналіз її симптомів і усунення загроз появи кризових ситуацій, а в разі їх появи – аналіз і прийняття швидких заходів ліквідаційного характеру з найменшими втратами та негативними наслідками»
Г.М. Куроєшева	«Антикризове управління – це сукупність зовнішніх та внутрішніх впливів на підприємство, що здійснюється на усіх стадіях його життєвого циклу для запобігання зниження його конкурентної переваги (при слабких ознаках кризового стану) або її відновлення, якщо підприємство вже знаходиться у кризовому стані»
Л.О. Лігоненко	«Антикризове фінансове управління – це постійно діючий процес виявлення ознак кризових явищ та реалізація генерального плану недопущення поширення кризових явищ та стагнації розвитку підприємства, який здійснюється протягом усього періоду його функціонування. У перебігу антикризового фінансового управління може передбачатись розробка і реалізація окремої політики (або тактики) для вирішення окремих завдань протидії кризі на окремих етапах роботи»
М. Мескон	«Антикризове управління як процес планування, організації, мотивації та контролю, необхідний для того, аби сформулювати та досягти цілей, що стоять перед організацією»
Мінаєва Е.С., Панагушена В.П.	«Антикризовим управління – це не тільки управління, орієнтоване на виведення підприємства зі стану кризи, а управління, яке заздалегідь спрогнозувати та попередити неплатоспроможність підприємства згідно з виробленою стратегічною програмою підвищення конкурентних переваг та фінансового оздоровлення»
Н. В. Туленков	«Будь-яке управління організацією повинно бути антикризовим»
З.Є. Шершньова, В.М. Багацький, Н.Д. Гетманцева	«Антикризове управління підприємством – це тип управління, спрямований на виявлення ознак кризових явищ та створення відповідних передумов для їх своєчасного запобігання, послаблення, подолання з метою забезпечення життєдіяльності суб'єкта підприємницької діяльності, недопущення ситуації його банкрутства»
Е.А. Уткін	«Антикризове управління – це «складова загального менеджменту на підприємстві використовує його кращі прийоми, засоби та інструменти, орієнтується на запобігання можливим ускладненням у діяльності підприємства, забезпечення його стабільного успішного господарювання»

[Джерело: складено автором на основі аналізу літературних джерел]

У цьому випадку ми розуміємо неплатоспроможність підприємства не тільки його здатності виконувати свої короткострокові зобов'язання, а й перевищення його зобов'язань над його активами. Банкрутство-це такий особливий стан компанії, коли вона тривалий час перебуває у збитковій діяльності. З цих причин банкрутство є узагальненим показником негативної діяльності підприємства.

Появі корпоративної кризи передують цілий ланцюжок економічних явищ, пов'язаних з причинно-наслідковою зв'язком. Вони поділяються на зовнішні та внутрішні. Зовнішні умови банкрутства включають: економічне, політичне, демографічне, податкове законодавство, посилення міжнародної конкуренції, банкрутство боржників та інші. Певні економічні сигнали можуть свідчити про негативні внутрішні явища, зокрема:

- 1) швидкі зміни оптимальних значень статей балансу, як у пасивах, так і в активах;
- 2) дефіцит оборотних коштів;
- 3) отримання збитків від реалізації;
- 4) значне перевищення темпів зростання витрат над чистим доходом;
- 5) зниження попиту на продукцію компанії, незалежно від їх галузевої приналежності;
- 6) погіршення всіх показників підприємства;
- 7) недосконалий механізм оцінки;
- 8) відсутність договірної дисципліни;
- 9) відсутність юридичних послуг;
- 10) відсутність довгострокового планування;
- 11) відсутність джерел довгострокового фінансування інвестицій,
- 12) наявність незавершених інвестицій;
- 13) збільшення дебіторської та дебіторської заборгованості тощо.

З усіх цих причин основним чинником, що визначає кризову ситуацію підприємства, є, коли вартість підприємства стає нижчою за суму боргу перед

його кредиторами. Цей процес становить фінансове значення такого явища, як напрямок банкрутства.

Тому кожна кризова ситуація є кроком до неплатоспроможності, а банкрутство – це узагальнена міра негативних дій суб'єкта господарювання. Запровадження кризового управління на підприємстві допоможе запобігти банкрутству підприємства. Антикризове управління може здійснювати спеціально створений на підприємстві відділ, працівники якого мають достатній рівень знань, або аудитори або аудиторські фірми. Процес антикризового управління повинен ґрунтуватися на досить детальному та ретельному аналізі фінансового стану компанії.

Фінансовий менеджмент розробив комплекс оцінок причин кризи та загрози банкрутства, а саме: рівня прибутковості; оборот активів та капіталу, тенденції їх розвитку; розмір збитків внаслідок конкретних подій ризику (втрата основних засобів, запасів, списання дебіторської заборгованості, збитки за інвестиційними проектами, банкрутство об'єктів спільної власності); розмір та рівень штрафів, накладених за порушення податкових, валютних, митних та інших правил; рівень важелів. У багатьох наукових публікаціях як один із методів прогнозування ймовірності банкрутства пропонується використовувати одну з моделей прогнозування неплатоспроможності підприємства, серед яких є багатофакторні дискримінаційні моделі та моделі: Альтман, Бівер, Спрінггейт, Фулмер, Ліс, Таффлер, Тішоу.

Ці моделі базуються на аналізі різних факторів, що впливають на кризу. Слід зазначити, що у вітчизняній практиці ці моделі використовуються рідко, оскільки вони були розроблені для кожної країни (США, Великобританія), вони не враховують галузевих особливостей розвитку підприємства та властивих їм форм організації бізнесу в Україні. На нашу думку, антикризовий менеджмент повинен, перш за все, забезпечувати фінансову стабільність на підприємстві, своєчасно попереджати та вживати відповідних заходів для усунення труднощів у його діяльності. Цього можна досягти, якщо послідовно проводити такі заходи:

1) Систематичний розрахунок чистого оборотного капіталу. Цей показник важливий, оскільки дозволяє компанії погашати свої зобов'язання, збільшувати виробництво та отримувати вигоди.

2) контроль поточної та майбутньої платоспроможності підприємства в динаміці, оскільки важливо враховувати фактор часу, тобто своєчасну конвертацію активів у готівку або позику грошей у той час, коли це необхідно для підприємства.

Платоспроможність залежить від розміру оборотних коштів. Для того, щоб компанія розширила свою діяльність, необхідно, щоб оборотний капітал цього року був більшим, ніж у минулому. Існує кілька способів розрахунку потреб оборотних коштів компанії. Вибираючи метод розрахунку попиту на оборотні кошти, слід використовувати модель, яка враховує тип підприємства, організацію виробництва, сезонність тощо. Іноземні економісти дотримуються такого правила: оборотні активи повинні принаймні вдвічі збільшувати поточні зобов'язання, щоб забезпечити мінімальні інвестиційні гарантії.

Це правило не поширюється на невеликі компанії, які мають невеликий обсяг товарних запасів, легко виконують свої зобов'язання на своїх рахунках, можуть працювати спокійно і з меншим співвідношенням оборотних активів до поточних зобов'язань: загальний фінансовий стан підприємства; тому необхідно

1) розробити заходи щодо його зменшення, ознайомившись із фінансовим станом майбутніх покупців та стягненням простроченої заборгованості;

2) розрахувати виробництво та повний бізнес -цикл, що дозволяє стежити за процесом руху товарних запасів з моменту їх придбання, перетворення на готову продукцію та її реалізацію.

Таким чином, можна зробити висновок, що вплив на діяльність підприємства поєднання негативних зовнішніх та внутрішньополітичних, економічних та інших факторів об'єктивного та суб'єктивного характеру може призвести до банкрутства підприємства. Процес діагностики банкрутства в компанії є важливою сферою антикризового управління, яку не можна

ігнорувати. Необхідно з числа існуючих вибрати не тільки найбільш прийнятну модель для оцінки ймовірності банкрутства, розрахувати фінансові показники з урахуванням стану економіки в Україні загалом, а в галузі зокрема, використати ряд експертні методи врахування факторів, а також застосовувати наведену вище послідовність процедур на практиці для запобігання банкрутству підприємства.

РОЗДІЛ 2

ОЦІНКА ФІНАНСОВОЇ КРИЗИ ТА БАНКРУТСТВА ПРАТ
«МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ»», ПАТ
«ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД
МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ»

2.1. Аналіз загальних показників фінансово-господарської діяльності підприємств

Для проведення дослідження банкрутства було обрано підприємства металургійної галузі, а саме чорної металургії. Частка збиткових підприємств цього сектору розпочинаючи з 2017 року мала повільну тенденцію до зростання і у 2019 р. становила 31%. В загальній сумі об'єм реалізованої продукції в порівнянні з 2013 р зріс в 1,5 рази і в 2018 році становив 2,34 млрд грн. На прикладі металургійного заводу «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» та ПАТ «ЦГЗК» проаналізуємо фінансовий стан та оцінка ризиків банкрутства.

Для того, щоб точно проаналізувати поточний стан майна підприємств потрібно провести структурно-динамічний аналіз активів балансу, котрий наведений в таблиці 2.1, для цього візьмемо дані за останні чотири роки.

Таблиця 2.1

Динаміка і структура активів ПрАТ «Азовсталь» за 2018–2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст, тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Необоротні активи	30800401	33,6	34631296	44,6	33093859	46,24	3830895	-1537437	12,4	-4,4
Оборотні активи	60847225	66,4	42967992	55,4	38469091	53,76	-17879233	-4498901	-29,4	-10,5
Баланс	91647626	100	77599288	100	71562950	100	-14048338	-6036338	-15,3	-7,8

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши ці дані, можемо дійти висновку, що протягом досліджуваного періоду обсяг валюти балансу підприємства зменшувався, що свідчить про зменшення вартості майна даного підприємства. Тому, порівнюючи із 2019 роком, спостерігаємо зменшення власності вартості компанії на 1537437 тис. грн. у 2020 році.

Протягом 2018-2020 років, у структурі балансу Азовсталь переважала частка оборотних активів, у 2018 році вона складала 66,4%, а протягом наступних років було помітне зменшення до 55,4% у 2019 році та у 2020 році це зниження відбулося ще на 10,5%. Причиною цих змін стала зміна відношення необоротних активів до оборотних. Оскільки, загальна сума необоротних активів змінилася в межах 10%, то ці зміни вважають незначними. Саме з 2018 року оборотні активи підприємства розпочали зменшуватись. Причинами цього стало збільшення об'єму незавершеного виробництва та збільшення поточної дебіторської заборгованості.

З наведених даних, можемо зробити висновок, що обсяг валюти балансу мав тенденцію до спаду протягом досліджуваного періоду, що свідчить про зміни у вартості майна даного підприємства. Так, вартість майна підприємства у 2020 році порівняно з 2018 роком зменшилась майже в чотири рази.

Таблиця 2.2

Динаміка і структура активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Необоротні активи	5 608 377	17,6	5 748 240	22,4	5855623	20,27	139863	107383	2,5	1,9
Оборотні активи	26 199 634	82,4	19 878 419	77,6	23033996	79,73	-6321215	3155577	-24,1	15,9
Баланс	31808011	100	25627150	100	28889619	100	-6180861	3262469	-19,4	12,7

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Протягом 2018-2020 років, у структурі балансу ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» — переважали оборотні активи, у 2018 році вони склали 82,4%, а за 2019 рік відбулося їх зменшення на 4,8%, а у 2020 році спостерігається незначне збільшення даного показника на 2,13%. Дані зміни були викликані зміною у співвідношенні необоротних та оборотних активів, тобто загальні обсяги необоротних активів змінювались у значному діапазоні.

Розпочинаючи з 2018 року необоротні активи зросли до 22,4% у 2019 році. Проте, у 2020 році порівняно із 2019 роком необоротні активи зменшились на 2,13%.

Протягом досліджуваного періоду можемо спостерігати постійний спад оборотних активів. Саме у 2019 році відбувся значний спад обсягу оборотних активів на 6321215 тис. грн., тобто на 24,1%. Проте, необоротні активи в 2019 році зросли на 2,5%, що є меншим, ніж темп приросту необоротних активів, що оцінюється негативно. Такі зміни є наслідком значного зменшення власного капіталу. У 2020 році відбулися зміни у балансі, та становили +12,7%.

Таблиця 2.3

Динаміка і структура активів ПрАТ «Завод металевих конструкцій
Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст, тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2019-2018	2020-2019	2019/2018	2020/2019
Необоротні активи	125692	75,3	121666	84,7	121493	67,54	-4026	-173	-3,2	-0,1
Оборотні активи	41196	24,7	21932	15,3	58398	32,46	-19264	36466	-46,8	166,3
Баланс	166888	100	143598	100	179891	100	-23290	36293	-14	25,3

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Наступне підприємство має ще більш помітніші зміни, а саме за досліджуваний період необоротні активи у 2019 році зросли на 9,4%, а у 2020 році стрімко зменшились на 17,16%. Оборотні активи також мали нестабільну

тенденцію. Спочатку у 2019 році оборотні активи зменшились до 15,3%, а у 2020 році стрімко зросли до 32,46%.

В цілому можемо зробити висновок, що фінансові ресурси даних підприємств за досліджуваний період формувались за рахунок нестабільних джерел. В основному саме за рахунок зменшення власного капіталу, що свідчить про залежність даних підприємств від кредиторів та погіршення їх фінансової стійкості, вказує на зменшення фінансових ресурсів даних підприємств за 2019 рік. Також у 2019 році спостерігалось зменшення валюти балансу, що впливало на зміну поточних зобов'язань та не є позитивним. У 2020 році відбулося збільшення балансу на 25,3%. Серед напрямів використання фінансових ресурсів найпомітніше спадали необоротні активи. Для кращої оцінки цих змін потрібно провести більш глибокий аналіз показників фінансової звітності підприємства.

Проведемо структурно-динамічний аналіз пасиву підприємств ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» для дослідження їх структури джерел фінансування.

Таблиця 2.4

Динаміка і структура пасивів ПАТ «Металургійний комбінат
«Азовсталь» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст, тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Власний капітал	30062761	32,8	23000920	29,6	23 313 106	32,58	-7061841	312186	-23,5	1,4
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	4364028	4,8	4194028	5,4	4 514 610	6,31	-170000	320582	-3,9	7,6
Поточні зобов'язання та забезпечення	57220837	62,4	50404340	65	43735234	61,1	-6816497	6669106	-11,9	-13,2
Баланс	91647626	100	77599288	100	71 562 950	100	14048338	6036338	-15,3	-7,8

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши таблицю, можемо зробити висновок, що основним джерелом формування фінансових ресурсів організації є поточні зобов'язання та забезпечення (61,1%) та власний капітал (32,58%),

Таке співвідношення практично зберігалось протягом усього періоду, а частка довгострокових зобов'язань та забезпечень протягом даного періоду зростала і у 2020 році становила 6,31%.

Частка власного капіталу у структурі балансу підприємства за 2018-2019 роки зменшувалась, а за 2020 рік зростає до значення 2018 року (32,58%). Загалом сума балансу за 2018-2020 роки зменшувалась.

Частка поточних зобов'язань та забезпечень зі всіма залученими до них джерелами протягом досліджуваного періоду була більшою за власний капітал та становила більше 60% пасиву балансу. З 2018 року по 2019 рік об'єм поточних зобов'язань та забезпечень зменшився на 11,9%, що в грошовому еквіваленті – 6 млн. грн.. Проаналізувавши джерела формування майна підприємства за досліджуваний період, спостерігаємо, що розмір власного капіталу не був стійким.

Отже, згідно таблиці можемо дійти висновку, що основним джерелом формування фінансових ресурсів організації є поточні зобов'язання та забезпечення (61,1%). Такі значення збереглись протягом всього періоду, а частка довгострокових зобов'язань та забезпечень до 2020 року зростала і становить 6,31% в загальній структурі пасивів. Частка власного капіталу у структурі балансу даного підприємства за 2018-2020 роки мала нестабільне значення, що надало значну перевагу поточним зобов'язанням та забезпеченням в структурі пасиву за 2019 рік. У 2020 році відбулося значне зменшення балансу на 7,8%.

Таблиця 2.5.

Динаміка і структура пасивів ПАТ «Дніпровський металургійний
комбінат» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст, тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	2019-	2020-	2019 /	2020/
							2018	2019	2018	2019
Власний капітал	-53 719 711	-168,9	-69 048 356	-269,4	70 383 625	243,63	-15328645	139431981	28,5	-201,9
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	860 233	2,7	1 363 582	5,3	1 501 448	5,2	503349	137866	58,5	10,1
Поточні зобов'язання та забезпечення	84 667 489	266,2	93 311 924	364,1	97771796	338,4	8644435	4459872	10,2	4,8
Баланс	31808011	100	25627150	100	28 889 619	100	-6180861	3262469	-19,4	12,7

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши дані таблиці робимо висновок, що частка поточних зобов'язань та забезпечень є основним джерелом формування фінансових ресурсів підприємства. До 2019 року вона зростала і становила 364,1% пасиву балансу. У 2020 році ця частка зменшилась на 25,7% і становила 338,4%.

За досліджуваний період об'єм поточних зобов'язань та забезпечень збільшився спочатку на 10%, а потім ще на 5%. Частка довгострокових зобов'язань та забезпечень також зросла і у 2020 році становила 5,2%.

У 2020 році відбулося збільшення балансу на 12,7%.

Аналізуючи дані таблиці 2.6 можемо зробити висновок, що за 2018-2020 роки частка власного капіталу даного підприємства зменшувалась, що не є позитивним явищем.

Основну частку структури необоротних активів даного підприємства складають поточні зобов'язання та забезпечення. До 2019 року вони мали спадну динаміку і зменшились на 88,7%, а у 2020 році зросли на 116,3%.

Можемо виділити, що у 2019 та 2020 роках основну частку у структурі пасивів займав власний капітал 68,4% та 57,75% відповідно.

У 2020 році відбулося збільшення балансу на 25,3%.

Таблиця 2.6.

Динаміка і структура пасивів ПрАТ «Завод металевих конструкцій
Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст, тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Власний капітал	- 87255	-47,8	98262	68,4	103 881	57,75	185517	5619	-212,6	5,7
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	33010	18,1	18505	12,9	17 963	9,99	-14505	-542	-43,9	-2,9
Поточні зобов'язання та забезпечення	23663 4	129,7	26831	18,7	58 047	32,3	- 209803	31216	-88,7	116,3
Баланс	18238 9	100	143598	100	179 891	100	-38791	36293	-21,3	25,3

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Аналізуючи дані таблиці 2.7 можемо зробити висновок, що в складі необоротних активів ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» переважала частка основних засобів і становила близько 80% протягом досліджуваного періоду. До 2020 року частка основних засобів зростає до майже 90%. Довгострокові інвестиції за досліджуваний період були незначними.

Довгострокова дебіторська заборгованість існувала на підприємстві лише у 2018 році і становила 444 тис. грн.

Необоротні активи даного підприємства займали 0,1% протягом усього досліджуваного періоду

Таблиця 2.7

Динаміка складу та структури необоротних активів ПрАТ
«Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018-2020 рр.

Показник и	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура , %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Нематеріальні активи	41659	0,1	42696	0,1	41 170	0,12	1037	-1526	2,5	-3,6
Незавершені капітальні інвестиції	4944270	16,1	7380851	21,3	3 497 715	10,57	2436581	-3883136	49,3	-52,6
Основні засоби	25165443	81,7	27055719	78,1	29 553 445	89,31	1890276	2 497 726	7,5	9,2
Довгострокові фінансові інвестиції	648585	2,1	152030	0,4	0	0	-496555	-152 030	-76,6	-100
Довгострокова дебіторська заборгованість	444	0	0	0	0	0	-444	0	-100	0
Всього	30800401	100	34631296	100	33 092 330	100	3830895	-1 538 966	12,4	0

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи дану таблицю можна спостерігати, що необоротні активи на підприємстві ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» мали нестабільну тенденцію. Основну частину необоротних активів підприємства становили незавершені капітальні інвестиції.

Проаналізувавши дані таблиці 2.8 можемо зауважити, що основну частину в структурі необоротних активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» до 2019 року склали незавершені капітальні інвестиції і становили 69,6%, а у 2020 році основна частка належала основним засобам і становила 73,66%.

Таблиця 2.8

Динаміка складу та структури необоротних активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Нематеріальні активи	3 836	0,1	4 737	0,1	3 282	0,06	901	-1 455	23,5	-30,7
Незавершені капітальні інвестиції	3 640 037	64,9	3 998 130	69,6	1 539 099	26,28	358093	-2459031	9,8	-61,5
Основні засоби	1 964 504	35	1 745 373	30,4	4 313 242	73,66	-219131	2 567 869	-11,2	147,1
Всього	5 608 377	100	5 748 240	100	5 855 623	100	139 863	107 383	22	55

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Основні засоби також мали нестабільний стан, так як у період з 2018 року по 2019 рік вони зменшувались на 11,2%, а у 2020 році зросли на 147% .

Аналізуючи нематеріальні активи, ми спостерігаємо збільшення у 2019 році (23,5%) та різкий спад у 2020 році (-30,7%).

Проте, за досліджуваний період необоротні активи даного підприємства зростали у 2019 році на 22%, а у 2020 на 55% відповідно.

Таблиця 2.9

Динаміка складу та структури необоротних активів ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 роки

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	Сума, тис. грн.	Структура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Нематеріальні активи	3	0	2	0	2	0	-1	0	-33,3	0
Основні засоби	125689	100	121664	100	121 491	100	-4025	-173	-3,2	-0,1
Всього	125692	100	121666	100	121 493	100	-4026	-173	-3,2	0

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи дані, представлені в таблиці 2.9 можемо спостерігати негативну динаміку у забезпеченні підприємства необоротними активами.

Основну частку в необоротних активах підприємства становили основні засоби. Проте, протягом усього досліджуваного періоду вони зменшувались, так у 2019 році в порівнянні з 2018 роком зменшились на 3,2%, а у 2020 році ще на 0,1% у порівнянні з попереднім роком відповідно.

Нематеріальні активи даного підприємства за досліджуваний період займали дуже малу частку, тому у структурі балансу за 2018-2020 роки взагалі були невідчутні.

Таблиця 2.10

Динаміка складу та структури оборотних активів ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018-2020 рр.

Показник	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	Сума, тис. грн.	Струк- тура, %	2019-	2020-	2019/	2020/
							2018	2019	2018	2019
Запаси	11041670	18,1	5818018	13,5	5 107 185	14,86	-5223652	-710 833	-47,3	-12,2
Дебіторська заборгованість	47595592	78,2	35089598	81,7	26 339 147	76,65	-12505994	-8 750 451	-26,3	-24,9
Поточні фінансові інвестиції	425874	0,7	425874	1	425 874	1	0	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	873216	1,4	378518	0,9	1171149	3	-494698	792 631	-56,7	209,4
Витрати майбутніх періодів	852531	1,4	1255984	2,9	1221459	4	403453	-34 525	47,3	-2,7
Інші оборотні активи	58342	0,1	0	0	97794	0	-58342	97 794	-100	0
Всього	60847225	100	42967992	100	34 362 608	100	-17879233	-8 605 384	-29,4	-20

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши склад та динаміку оборотних активів ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» можемо зробити висновки, що основну частку оборотних активів підприємства складала дебіторська заборгованість за продукцію і становила у 2018 році 78,2% від загальної кількості оборотних

активів, у 2019 її частка збільшилась і становила 81,7%, а у 2020 році зменшилась до 76,65%.

Запаси за досліджуваний період зменшувались на 47,3% і в наступному році ще на 12,2 % і у 2020 року становили 14,86%.

Сума дебіторської заборгованості з бюджетом протягом досліджуваного періоду мала стабільну динаміку спаду, а саме у 2019 році зменшилась на 26,3%, у 2020 році ще на 24,9%.

Загалом динаміка оборотних активів на підприємстві була негативною. За досліджуваний період загальна сума оборотних активів зменшилась на 29,4% у 2019 році, а у 2020 році ще на 20%.

Таблиця 2.11

Динаміка складу та структури оборотних активів ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2017-2020 рр.

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст тис.грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	2019-	2020-	2019 /	2020 /
							2018	2019	2018	2019
Запаси	3 741 310	14,3	2 845 943	14,3	3 542 118	56,36	-895367	696 175	-23,9	24,5
Дебіторська заборгованість	22137872	84,5	14885110	74,9	80 904	1,29	-7252762	-14 804 206	-32,8	-99,5
Гроші та їх еквіваленти	160874	0,6	19 384	0,1	65994	1	-141490	46 610	-88	240,5
Витрати майбутніх періодів	159578	0,6	163 084	0,8	180685	3	3506	17 601	2,2	10,8
Інші оборотні активи	0	0	1 964 898	9,9	2414990	38	1964898	450 092	-	0
Всього	26199634	100	19878419	100	6 284 691	100	-6321215	-13 593 728	-24,1	-68,4

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши дану таблицю, можна дійти висновку, що за 2018-2020 роки динаміка оборотних активів на підприємстві мала стабільну динаміку спаду. Так у 2019 році в порівнянні з попереднім сума оборотних активів підприємства зменшилась на 24,1%, у 2020 році – на 68,4%.

Основну частку оборотних активів на підприємстві складала дебіторська заборгованість за продукцію, товари і послуги до 2019 року. У 2018 році частка становила 84,5%, а у 2019 році зменшилась і складала 74,9% від загальної

кількості оборотних активів. У 2020 році основна частка належала запасам і складала 56,36%.

Загалом сума дебіторської заборгованості протягом досліджуваного періоду зменшувалась, так у 2019 році в відповідності до попереднього року вона зменшилась на 32,8%, а у 2020 році ще на 99,5%.

Інша поточна дебіторська заборгованість протягом 2018-2019 років становила 4% від загальної структури оборотних активів. І мала тенденцію до збільшення. Гроші та їх еквіваленти даного підприємства становили малу частину в структурі оборотних активів, так у 2018 році вони становили 0,6% від структури, а в 2019 та 2020 роках – 0,1% та 1% відповідно.

Отже, проаналізувавши таблицю, яка відображає динаміку та структуру оборотних активів даного підприємства можемо дійти висновку, що основну частину оборотних активів підприємства на кінець досліджуваного періоду становили запаси, а саме 56,36%. Хоч на початок досліджуваного періоду основну частку займала дебіторська заборгованість.

Таблиця 2.12

Динаміка складу та структури оборотних активів ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 роки

Показники	2018 р.		2019 р.		2020 р.		Абсолютний приріст тис. грн		Темп приросту, %	
	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	Сума, тис. грн.	Струк-тура, %	2019-	2020-	2019 /	2020 /
							2018	2019	2018	2019
Запаси	27358	66,4	9488	43,3	20 688	38,73	-17870	11 200	-65,3	118
Дебіторська заборгованість	13490	32,7	11356	51,8	25 120	47,03	-2134	13 764	-15,8	121,2
Гроші та їх еквіваленти	99	0,2	895	4,1	6 293	12	796	5 398	804	603,1
Інші оборотні активи	249	0,6	193	0,9	1 309	2	-56	1 116	-22,5	578,2
Всього	41196	100	21932	100	53 410	100	-19264	31 478	-46,8	143,5

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши таблицю 2.12 можемо зробити висновок, що оборотна активи на ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя»

протягом досліджуваного періоду мала нестабільну тенденцію до росту, так у 2019 році вони зменшились на 46,8% , а в 2020 році зросли аж на 143,5%.

Вагомою у структурі оборотних активів станом на 2018 рік була частка запасів, яка становила 66,4% та частка дебіторської заборгованості (32,7%). У 2019 році частка запасів зменшилась до 43,3%, а частка дебіторської заборгованості відповідно зросла до 51,8%. У 2020 році частка дебіторської заборгованості та запасів зменшилась до 47,03% та 38,73% відповідно.

Гроші та їх еквіваленти у структурі оборотних активів підприємства у 2018 році займали малу частку, проте протягом 2019-2020 років їх частка мала тенденцію до зростання, а саме у 2019 році ця частка становила 4,1%, а у 2020 році зросла до 12%, що є позитивним явищем.

2.2. Оцінка стадії розвитку фінансової кризи на підприємствах

Для того, щоб оцінити фінансову стійкість підприємства, необхідно не тільки проаналізувати структуру ресурсів, але й проаналізувати напрямки їх інвестицій.

Таблиця 2.13

Динаміка абсолютних показників фінансової стійкості ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 рік	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
				2019-2018	2020-2019	2019/2018	2020/2019
Власний капітал, тис. грн.	30062761	23000920	23313106	-7061841	312186	-23,5	101,4
Довгострокові зобов'язання, тис. грн.	4364028	4194028	4514610	-170000	320582	-3,9	107,6
Короткострокові кредити банків і позики, тис. грн.	2673	3117	0	444	-3117	16,6	0
Необоротні активи, тис. грн.	30800401	34631296	33093859	3830895	-1537437	12,4	95,6
Запаси, тис. грн.	11041670	5818018	5 107 185	-5223652	-710833	-47,3	87,8

Продовження табл. 2.13

Власні джерела формування запасів, тис. грн.	-737640	-	-9780753	-	1849623	1476,7	84,1
Власні та довгострокові позикові джерела формування запасів, тис. грн.	3626388	-7436348	-5266143	-	2170205	-305,1	70,8
Основні джерела формування запасів, тис. грн.	3629061	-7433231	-5266143	-	2167088	-304,8	70,8
Надлишок (+) /нестача (-) власних джерел формування запасів, тис. грн.	-11779310	-	-14 887 938	-	2560456	48,1	85,3
Надлишок (+) /нестача (-) власних та довгострокових позикових джерел формування запасів, тис. грн.	-7415282	-	-10 373 328	-	2881038	78,7	78,3
Надлишок (+) /нестача (-) основних джерел формування запасів, тис. грн.	-7412609	-	-10 373 328	-	2877921	78,8	78,3
Тип фінансової стійкості	Кризовий	Кризовий	Кризовий	x	x	x	x

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, за даними таблиці можемо зробити висновок, що фінансовий стан на ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018-2020 роки був кризовим. На це впливала нестача власних джерел формування запасів, а також нестача довгострокових позикових джерел.

Динаміка власних джерел формування запасів протягом даного періоду зростала, а саме за 2019 рік структура збільшилась на 48,1%, а за 2020 рік збільшувалась ще на 85,3%. Тобто підприємство за даний досліджуваний період перебувало у кризовому фінансовому стані.

Отже, проаналізувавши таблицю можна зробити висновок, що фінансовий стан на ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 роки був кризовим.

Динаміка абсолютних показників фінансової стійкості ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 рік	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
				2019-2018	2020-2019	2019/2018	2020/2019
Власний капітал, тис. грн.	-53719711	-69048356	-70383625	-15328645	-1335269	28,5	101,9
Довгострокові зобов'язання, тис. грн.	860233	1363582	1501448	503349	137866	58,5	110,1
Короткострокові кредити банків і позики, тис. грн.	4 274 946	3 629 610	4456665	-645336	827055	-15,1	122,8
Необоротні активи, тис. грн.	5608377	5748240	5855623	139863	107383	2,5	101,9
Запаси, тис. грн.	3741310	2845943	3 542 118	-895367	696 175	-23,9	124,5
Власні джерела формування запасів, тис. грн.	-59328088	-74796596	-76239248	-15468508	-1442652	26,1	101,9
Власні та довгострокові позикові джерела формування запасів, тис. грн.	-58467855	-73433014	-74737800	-14965159	-1304786	25,6	101,8
Основні джерела формування запасів, тис. грн.	-54192909	-69803404	-70281135	-15610495	-477731	28,8	100,7
Надлишок (+) / нестача (-) власних джерел формування запасів, тис. грн.	-63069398	-77642539	-79 781 366	-14573141	-2138827	23,1	102,8
Надлишок (+) / нестача (-) власних та довгострокових позикових джерел формування запасів, тис. грн.	-62209165	-76278957	-78 279 918	-14069792	-2000961	22,6	102,6
Надлишок (+) / нестача (-) основних джерел формування запасів, тис. грн.	-57934219	-72649347	-73 823 253	-14715128	-1 173 906	25,4	101,6
Тип фінансової стійкості	Кризовий	Кризовий	Кризовий	x	x	x	x

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отож, проаналізувавши дані таблиці, можемо спостерігати, що довгострокові зобов'язання даного підприємства протягом 2018-2020 років збільшувались. У 2019 році на 58,5% в порівнянні з 2018 роком, а у 2020 році ще на 110,0% в порівнянні з минулим роком відповідно.

За досліджуваний період запаси ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» складала довгострокові зобов'язання, короткострокові кредити банків і позики, а також кредиторська заборгованість. Це явище оцінюємо негативно

тому, що у підприємства висока залежність від кредиторів та не достатня кількість основних джерел формування запасів.

Таблиця 2.15

Динаміка абсолютних показників фінансової стійкості ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 рр.

Показники	2018 рік	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст, тис. грн.		Темп приросту, %	
				2019- 2018	2020-2019	2019/2018	2020/2019
Власний капітал, тис. грн.	-87255	98262	103 881	185517	5619	-212,6	105,7
Довгострокові зобов'язання, тис. грн.	17509	18505	17 963	996	-542	5,7	97,1
Короткострокові кредити банків і позики, тис. грн.	141487	0	0	-141487	0	-100	0
Необоротні активи, тис. грн.	125692	121666	121 493	-4026	-173	-3,2	99,9
Запаси, тис. грн.	27358	9488	20 688	-17870	11 200	-65,3	218
Власні джерела формування запасів, тис. грн.	-212947	-23404	-17612	189543	5792	-89	75,3
Власні та довгострокові позикові джерела формування запасів, тис. грн.	-195438	-4899	351	190539	5250	-97,5	-7,2
Основні джерела формування запасів, тис. грн.	-53951	-4899	351	49052	5250	-90,9	-7,2
Надлишок (+) /нестача (-) власних джерел формування запасів, тис. грн.	-240305	-32892	-38 300	207413	-5408	-86,3	116,4
Надлишок (+) /нестача (-) власних та довгострокових позикових джерел формування запасів, тис. грн.	-222796	-14387	-20 337	208409	-5950	-93,5	141,4
Надлишок (+) /нестача (-) основних джерел формування запасів, тис. грн.	-81309	-14387	-20 337	66922	-5 950	-82,3	141,4

Продовження табл. 2.15							
Тип фінансової стійкості	Кризовий	Кризовий	Кризовий	х	х	х	х

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, за даними таблиці можемо зробити висновок, що фінансовий стан на ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 роки був кризовим. Підприємство є збитковим, оскільки основні джерела формування запасів є від'ємними, що свідчить про їх нестачу, власні джерела формування запасів є також від'ємними, власний капітал є незначним.

Для того щоб дізнатися чи були досліджувані підприємства платоспроможними потрібно здійснити аналіз відносних показників фінансової стійкості та аналіз коефіцієнтів ліквідності даних підприємств.

Таблиця 2.16

Динаміка відносних показників фінансової стійкості ПРАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018-2020 рр.

Показники	Нормативне значення	2018 рік	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст	
					2019-2018	2020-2019
Коефіцієнт автономії	$\geq 0,5$	0,33	0,3	0,33	-0,03	0,03
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	$< 0,5$	0,67	0,7	0,61	0,03	-0,09
Коефіцієнт фінансової залежності	< 2	3,05	3,37	3,07	0,32	-0,30
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,75-0,9	0,38	0,35	0,39	-0,03	0,04
Коефіцієнт фінансового ризику	< 1	2,05	2,37	1,88	0,32	-0,49
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,3-0,5	0,12	-0,32	-0,23	-0,44	0,09
Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом	0,5-0,8	0,33	-1,28	-1,03	-1,61	0,25
Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власним оборотним капіталом	$\geq 0,1$	0,06	-0,17	-0,14	-0,23	0,03
Індекс постійного активу	↓	1,02	1,51	1,42	0,49	-0,09

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши дані таблиці, можемо дійти висновку, що коефіцієнт фінансової стійкості підприємства протягом досліджуваного періоду набув нижчого значення за нормативне, як і більшість значень коефіцієнтів.

Проаналізувавши дані табл. 2.17, слід додати, що вагома частка коефіцієнтів перевищує нормативні значення. Проте, коефіцієнт фінансової стійкості та коефіцієнт автономії даного підприємства впродовж досліджуваного періоду набув значення нижчого ніж нормативне і становили -2,38 та -2,44 відповідно. Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом також не відповідав нормі, а значно був меншим (-3,24), тоді як нормативне значення даного коефіцієнта більше 0,1.

Таблиця 2.17

Динаміка відносних показників фінансової стійкості ПрАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 рр.

Показники	Нормативне значення	2018 рік	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст	
					2019-2018	2020-2019
Коефіцієнт автономії	$\geq 0,5$	-1,69	-2,69	-2,44	-1	0,25
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	$< 0,5$	2,69	3,69	3,38	1	-0,31
Коефіцієнт фінансової залежності	< 2	-0,59	-0,37	-0,41	0,22	-0,04
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,75-0,9	-1,66	-2,64	-2,38	-0,98	0,26
Коефіцієнт фінансового ризику	< 1	-1,59	-1,37	-1,39	0,22	-0,02
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,3-0,5	1,09	1,06	1,06	-0,03	0,00
Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом	0,5-0,8	-15,63	-25,8	-21,10	-10,17	4,70
Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власним оборотним капіталом	$\geq 0,1$	-2,23	-3,69	-3,24	-1,46	0,45
Індекс постійного активу	↓	-0,1	-0,08	-0,08	0,02	0,00

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши дані таблиці 2.18, можемо дійти висновку, що більша частина коефіцієнтів не відповідала стандартам відносних показників фінансової

стійкості. Проте, коефіцієнт фінансової стійкості протягом досліджуваного періоду зріс і нормативне значення його відповідало нормі. Коефіцієнт автономії також протягом досліджуваного періоду набув нормативного значення і становив 0,68, коли нормативне значення більше 0,5.

Таблиця 2.18

Динаміка відносних показників фінансової стійкості ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 рр.

Показники	Нормативне значення	2018 рік	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст	
					2019-2018	2020-2019
Коефіцієнт автономії	$\geq 0,5$	-0,52	0,68	0,55	1,2	-0,13
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	$< 0,5$	1,52	0,32	0,32	-1,2	0,00
Коефіцієнт фінансової залежності	< 2	-1,91	1,46	1,83	3,37	0,37
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,75-0,9	-0,42	0,81	0,68	1,23	-0,13
Коефіцієнт фінансового ризику	< 1	-2,91	0,46	0,59	3,37	0,13
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,3-0,5	2,24	-0,05	0,00	-2,29	0,05
Коефіцієнт забезпечення запасів власним оборотним капіталом	0,5-0,8	-7,14	-0,52	-0,02	6,62	0,50
Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власним оборотним капіталом	$\geq 0,1$	-4,74	-0,22	-0,01	4,52	0,21
Індекс постійного активу	↓	-1,44	1,24	1,24	2,68	0,00

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Для того щоб оцінити фінансовий стан підприємства потрібно не тільки досліджувати показники фінансової стійкості, а й показники ліквідності підприємства.

Розглянемо показники ліквідності балансу ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь».

Таблиця 2.19

Динаміка показників ліквідності балансу ПрАТ «Металургійний комбінат
«Азовсталь» за 2018-2020 рр.

Групи активів	Роки			Групи пасивів	Роки		
	2018	2019	2020		2018	2019	2020
A1	1299090	804392	1597023	П1	57218164	50401223	43732504
A2	47595592	35089598	30543424	П2	2673	3117	2730
A3	11952543	7074002	6328644	П3	4364028	4194028	4514610
A4	30800401	34631296	33093859	П4	30062761	23000920	23313106
Баланс	91647626	77599288	71562950	Баланс	91647626	77599288	71562950
Групи активів	Платіжний надлишок (+) або нестача (-), тис. грн.			Групи пасивів	Рівень покриття зобов'язань, %		
A1	-55919074	-49596831	-42135481	П1	2,3	1,6	3,65
A2	47592919	35086481	30540694	П2	1780605,8	1125749,1	1118806,74
A3	7588515	2879974	1814034	П3	273,9	168,7	140,18
A4	737640	11630376	9780753	П4	102,5	150,6	141,95
Баланс	x	x		Баланс	100	100	100

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши показники ліквідності балансу ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» впродовж 2018-2020 років, можемо зробити висновок, що баланс даного підприємства не можемо вважати абсолютно ліквідним, оскільки серед усіх умов ліквідності не виконувалась перша умова.

Таблиця 2.20

Динаміка показників ліквідності балансу ПрАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 рр.

Групи активів	Роки			Групи пасивів	Роки		
	2018	2019	2020		2018	2019	2020
A1	99	895	65994	П1	95147	26831	93244177
A2	13490	11356	19245199	П2	141487	0	4527619
A3	27607	9681	3722803	П3	17509	18505	2995
A4	125692	121666	5855623	П4	-87255	98262	-68885172
Баланс	166888	143598	28889619	Баланс	166888	143598	28889619
Групи активів	Платіжний надлишок (+) або нестача (-), тис. грн.			Групи пасивів	Рівень покриття зобов'язань, %		
A1	-90328	-95048	-93178183	П1	4,5	0,1	0,07
A2	-104314	-127997	14717580	П2	25,9	9,5	425,06
A3	-874	10098	3719808	П3	109	157,7	124300,60
A4	216890	212947	74740795	П4	-168,2	-144,1	-8,50
Баланс	x	x	x	Баланс	100	100	100

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно даних таблиці 2.21 з'ясувати, що дане підприємство було неплатоспроможним, тому що значення абсолютних показників ліквідності було меншим за норму. Підприємство не могло виконати свої поточні зобов'язання.

Таблиця 2.21

Динаміка показників ліквідності балансу ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 рр.

Групи активів	Роки			Групи активів	Роки		
	2018	2019	2020		2018	2019	2020
A1	1037	1583	6293	П1	11870	8420	58048
A2	14579	14025	30650	П2	3369	0	0
A3	11567	15680	20688	П3	2782	4607	22937
A4	33236	37353	121493	П4	45817	55456	98139
Баланс	60409	68533	179124	Баланс	60469	68513	179124
х	Платіжний надлишок (+) або нестача (-), тис. грн.			х	Рівень покриття зобов'язань, %		
х	2018	2019	2020	х	2018	2019	2020
х	-10813	-6937	-51755	х	8,74	18,38	10,84
х	11220	14025	30650	х	435,43	0	0,00
х	8815	11073	-2249	х	420,25	339,07	90,19
х	-12561	-18153	23354	х	72,56	67,31	123,80
х	х	х	х	х	100	100	100,00

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Проаналізувавши дані таблиці 2.22, робимо висновок, що ПрАТ «Дніпровський металургійний комбінат» протягом 2018-2020 років був неплатоспроможним, оскільки значення показників абсолютної ліквідності були меншими від нормативного значення. Підприємство не могло виконати свої поточні зобов'язання.

Наступним кроком аналізу підприємств є дослідження платоспроможності підприємств за даними аналізу коефіцієнтів дослідження.

Таблиця 2.22

Значення коефіцієнтів ліквідності для ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018–2020 рр.

Показник	Нормативне значення	2018 р.	2019 р.	2020 р.
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2-0,35	0,02	0,02	0,04
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,7-0,8	0,85	0,71	0,73
Коефіцієнт загальної ліквідності	1-2	1,06	0,85	0,88

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

За даними таблиці 2.23 ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» протягом 2018-2020 років нормативне значення мав лише показник швидкої ліквідності. Інші коефіцієнти були меншими за нормативне значення. Це означає, що дане підприємство не мало достатньо коштів для погашення поточних зобов'язань та не мало ніякої перспективи після погашення дебіторської заборгованості.

Таблиця 2.23

Значення коефіцієнтів ліквідності для ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 рр.

Показник	Нормативне значення	2018 р.	2019 р.	2020 р.
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2-0,35	0,02	0,02	0,001
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,7-0,8	0,85	0,71	0,20
Коефіцієнт загальної ліквідності	1-2	1,06	0,85	0,24

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно даних таблиці 2.24 дане підприємство протягом досліджуваних років було неплатоспроможним. Коефіцієнт швидкої ліквідності лише у 2019 році був в межах норми, але у 2020 році різко зменшився до 0,2. Звідси робимо висновок, що підприємство не мало достатньо коштів для погашення поточних зобов'язань та платоспроможність вразі погашення дебіторської заборгованості є неможливою.

Таблиця 2.24

Значення коефіцієнтів ліквідності для ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2017-2019 рр.

Показник	Нормативне значення	2018 р.	2019 р.	2020 р.
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2-0,35	0,02	0,02	0,11
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,7-0,8	0,85	0,71	0,64
Коефіцієнт загальної ліквідності	1-2	1,06	0,85	0,99

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Здійснивши аналіз таблиці 2.25, можемо зробити висновок, що ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» протягом досліджуваного періоду було неплатоспроможним. Коефіцієнт швидкої ліквідності мав

нормативне значення у 2019 році, але у 2020 році усі показники ліквідності даного підприємства були значно меншими від нормативних значень.

Отже, можемо зробити висновок, що металургійний завод «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» та ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» мали погані показники ліквідності та платоспроможності. Зміни у структурі майна даних підприємств свідчили про те, що підприємства не мали достатньо ресурсів, аби погасити поточні зобов'язання, що вкотре свідчить про те, що підприємствам в найближчому часі загрожує банкрутство.

2.3. Діагностика ймовірності настання банкрутства підприємств

Аналіз фінансового стану ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» показав, що підприємства мають кризовий фінансовий стан, тому доцільним буде проаналізувати можливість настання банкрутства за кількома моделями і встановити методи його запобігання.

Таблиця 2.25

Показники банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь»
за моделлю Е. Альтмана у 2018–2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,03	-0,02	0,3
X2	0,04	-0,07	0,07
X3	0,05	-0,08	0,04
X4	0,5	0,46	0,4
X5	0,97	0,68	0,005
Z	1,4	0,55	0,83
Імовірність банкрутства	Зона невизначеності	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, інтегральний показник рівня банкрутства згідно багатофакторної моделі Альтмана показує, що ситуація на підприємстві ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь» протягом досліджуваного періоду погіршувалась. Це свідчить про те, що фінансова стійкість підприємства є нестабільною, підприємство не має високого рівня дохідності оборотних активів.

Проведемо аналіз рівня банкрутства для ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат».

Таблиця 2.26

Показники банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за моделлю Е. Альтмана у 2018–2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	-1,52	-2,3	-2,4
X2	-1	-0,52	-2,5
X3	-0,98	-0,5	-0,07
X4	-0,58	-0,68	-0,52
X5	1,09	0,9	0,9
Z	-4,15	-3,04	-7,8
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, проаналізувавши дані інтегрального аналізу показників рівня банкрутства згідно багатофакторної моделі Альтмана для ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» спостерігаємо, що імовірність банкрутства протягом усього досліджуваного періоду є дуже високою.

Таблиця 2.27

Показники банкрутства ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю Е. Альтмана у 2018–2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	-1,52	-2,3	0,8
X2	-1	-0,52	-0,2
X3	-0,98	-0,5	-0,09

Продовження табл. 2.27

X4	-0,58	-0,68	-0,56
X5	1,09	0,9	0,4
Z	-4,15	-3,04	-1,3
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, аналізуючи значення інтегрального показника рівня банкрутства згідно багатofакторної моделі Альтмана можемо зробити висновок, що підприємство знаходиться на межі банкрутства. Фінансова стійкість є дуже нестабільною, підприємство не має дохідності оборотних активів, хоча і ситуація в 2020 році дещо покращилась, підприємство не можна назвати фінансово стійким.

Таблиця 2.28

Показники банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь»
за 2018-2020 роки за моделлю Г. Спрінгейта

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,03	-0,02	-0,07
X2	0,05	-0,08	0,05
X3	0,08	-0,13	0,26
X4	0,97	0,68	0,71
Z	0,64	-0,08	0,66
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, протягом досліджуваного періоду підприємство можна розцінювати як потенційного банкрута, тобто протягом 2018-2020 років ймовірність настання банкрутства за моделлю Спрінгейта була стабільно високою.

Отже, проаналізувавши показники платоспроможності ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат», можемо дійти висновку, що підприємство є потенційним банкрутом та ймовірність настання банкрутства є стабільно високою протягом досліджуваного періоду.

Таблиця 2.29

Показники банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за моделлю Г. Спрінгейта у 2018–2020 р.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	-1,52	-2,3	-2,59
X2	-0,98	-0,5	0,00
X3	-0,43	-0,17	0,06
X4	1,09	0,9	0,95
Z	-4,43	-3,66	-2,24
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, з наведених даних можна зробити висновок, що підприємство має високу загрозу банкрутства. Про це свідчить його повна неліквідність. Підприємство протягом останніх років є абсолютно збитковим.

Таблиця 2.30

Показники банкрутства ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю Г. Спрінгейта у 2018-2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	-1,09	-0,65	-0,002
X2	0,04	0,36	0,09
X3	-0,03	0,38	0,90
X4	0,47	0,45	0,46
Z	-0,83	0,88	1,05
Імовірність банкрутства	Висока	Зона невизначеності	Банкрутство відсутнє

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, з даних таблиці 2.36 можемо зробити висновок, що протягом досліджуваного періоду ситуація набула покращення. До 2020 року підприємство перетнуло граничну межу ймовірності банкрутства 0,862 та становить 1,05.

Таблиця 2.31

Показники банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь»
за 2018-2020 роки за моделлю Р. Таффлера

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,13	-0,13	0,09
X2	0,99	0,79	0,80
X3	0,62	0,65	0,61
X4	0,89	0,74	0,71
Z	0,45	0,27	0,37
Імовірність банкрутства	Низька	Можливе банкрутство	Низька

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, за даними таблиці 2.37 можемо дійти висновку, що протягом досліджуваного періоду за моделлю Р. Таффлера ймовірність банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» є низькою.

Таблиця 2.32

Показники банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» у 2018–
2020 р. за моделлю Р. Таффлера

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,00	-0,04	-0,01
X2	0,31	0,21	0,23
X3	2,66	3,64	3,38
X4	0,99	1,01	0,95
Z	0,67	0,82	0,79
Імовірність банкрутства	Низька	Низька	Низька

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, за даними таблиці 2.38 можемо зробити висновок, що протягом досліджуваного періоду за моделлю Р. Таффлера ймовірність банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» є низькою.

Отже, за даними таблиці 2.39 можемо зробити висновок, що високу ймовірність банкрутства підприємство ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» мало у 2019 році, за 2018, 2020 роки ймовірність банкрутства є низькою за моделлю Р. Таффлера.

Таблиця 2.33

Показники банкрутства ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» у 2018-2020 рр. за моделлю Р. Таффлера

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,04	-0,03	0,28
X2	0,16	0,48	0,71
X3	1,42	0,19	0,32
X4	0,50	0,48	0,46
Z	0,37	0,16	0,37
Ймовірність банкрутства	Низька	Висока	Низька

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Таблиця 2.34

Показники банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за 2018-2020 роки за моделлю Р. Ліса

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,66	0,55	0,54
X2	0,08	-0,09	0,05
X3	0,11	0,04	0,07
X4	0,49	0,42	0,48
Z	0,06	0,030	0,04
Ймовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, здійснивши аналіз показників банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» протягом 2018-2020 років за моделлю Р. Ліса, можемо

дійти висновку, що протягом досліджуваного періоду підприємство є потенційним банкрутом, оскільки ймовірність банкрутства протягом є високою.

Здійснивши аналіз таблиці 2.41 можемо дійти висновку, що за досліджуваний період ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» згідно моделі Р. Ліса є потенційним банкрутом, оскільки ймовірність настання банкрутства даного підприємства є дуже високою

Таблиця 2.35

Показники банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» у 2018–2020 р. за моделлю Р. Ліса

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,82	0,78	0,80
X2	-0,01	-0,13	-0,03
X3	-1,74	-2,76	-2,49
X4	-0,63	-0,73	-2,44
Z	-0,05	-0,121	-0,10
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, здійснивши аналіз таблиці 2.42 можемо дійти висновку, що дане підприємство протягом 2018-2020 років можемо вважати потенційним банкрутом, оскільки показник ймовірності настання банкрутства є дуже високим.

Таблиця 2.36

Показники банкрутства ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» у 2018-2020 рр. за моделлю Р. Ліса

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,25	0,15	0,32
X2	0,05	0,00	0,09
X3	-0,52	-0,27	-0,22
X4	-0,34	2,17	0,55
Z	-0,01	-0,004	0,02
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Українські вчені також досліджували ймовірність настання банкрутства та розробили власні моделі визначення настання банкрутства підприємств. Найвизначнішими із них є моделі О. Терещенка та А. Матвійчука.

Проблему використання зарубіжних моделей у оцінюванні фінансового стану українських підприємств спробував вирішити наш вітчизняний економіст О. Терещенко. Саме він розробив універсальну дискримінантну функцію, яка є найбільш оптимальну модуль для діагностики ризику банкрутства українських підприємств.

Таблиця 2.37

Оцінка банкрутства ПАТ Металургійний комбінат «Азовсталь»
за 2018-2020 роки за моделлю О. О. Терещенка

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	1,45	0,99	0,81
X2	1,5	1,46	1,48
X3	0,04	-0,07	0,01
X4	0,04	-0,1	0,01
X5	0,14	0,15	0,10
X6	0,97	0,68	0,71
Z	3,07	0,54	1,53
Імовірність банкрутства	Низька	Висока	фінансова стійкість порушена

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, здійснивши аналіз підприємства протягом досліджуваних років, можемо дійти висновку, що фінансова стійкість підприємства порушена, що зможе призвести до банкрутства підприємства в цілому.

Таблиця 2.38

Показники ймовірності настання банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за 2018-2020 роки за моделлю О. О. Терещенка

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,46	0,29	0,51
X2	0,42	0,32	0,29
X3	-1	-0,52	0,04
X4	-0,92	-0,58	0,04
X5	0,1	0,13	0,13
X6	1,09	0,9	0,95
Z	-13,72	-7,51	1,56
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	фінансова стійкість порушена

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства

Отже, протягом досліджуваного періоду значення ймовірності банкрутства підприємств не було у безпечному значенні. Якщо не провести санаційні заходи виникає великий ризик для підприємства збанкрутувати.

Таблиця 2.39

Показники ймовірності настання банкрутства ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за 2018-2020 роки за моделлю О. О.

Терещенка

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,32	0,46	0,06
X2	0,68	1,04	2,20
X3	-0,05	0,31	0,01
X4	-0,12	0,7	0,46
X5	0,26	0,27	0,25
X6	0,47	0,45	0,46
Z	-0,48	7,52	2,74
Імовірність банкрутства	Висока	Низька	Низька

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Отже, здійснивши аналіз інтегрального показника ПРАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя», можемо спостерігати, що протягом останніх років ймовірність банкрутства підприємства стала низькою, що свідчить про покращення фінансового стану підприємства.

Проте, не кожна модель має змогу описувати фактичний стан справ підприємства, а в деяких випадках і взагалі не відображає дану інформацію.

Варто зазначити, що застосування дискримінантних моделей оцінки ймовірності настання банкрутства не відображає реального стану на підприємстві. Тому потрібно завжди враховувати специфіку даного підприємства, ситуацію на внутрішньому ринку, основні показники фінансової діяльності підприємства, а також рейтинг компанії.

Таблиця 2.40

Показники ймовірності настання банкрутства ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» за моделлю А. В. Матвійчука у 2018–2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	1,81	1,59	1,16
X2	1,57	1,06	1,16
X3	2,91	2,16	2,17
X4	1,03	1,48	1,42
X5	0,05	-0,04	-0,14
X6	0,67	0,69	0,67
X7	0,5	0,46	0,46
Z	0,93	0,72	0,74
Ймовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно таблиці 2.45 підприємство ПАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь» протягом досліджуваного періоду має високу ймовірність банкрутства. Це пояснює зростання питомої ваги зобов'язань та зменшення власного оборотного капіталу підприємства.

Таблиця 2.41

Показники ймовірності настання банкрутства ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» за моделлю А. В. Матвійчука у 2018–2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	4,39	4,06	3,93
X2	0,47	0,29	0,28
X3	-0,8	-0,42	-0,39
X4	0,92	1,11	1,05
X5	-1,87	-2,86	-3,24
X6	2,36	3,14	3,44
X7	-0,58	-0,68	-0,70
Z	-0,22	-0,34	-0,36
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно моделі А. В. Матвійчука ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» протягом досліджуваного періоду мало загрозу банкрутства, що свідчить про погіршення фінансового стану підприємства.. Це відбулось в цілому через відсутність власного капіталу та збиткову діяльність підприємства.

Таблиця 2.42

Показники ймовірності настання банкрутства ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» за моделлю А. В. Матвійчука у 2018–2020 рр.

Фактори	Рік		
	2018	2019	2020
X1	0,39	0,26	0,47
X2	0,34	0,53	1,41
X3	-1,01	12,61	0,84
X4	2,14	2,24	2,19
X5	-3,87	-3,17	-0,01
X6	1,46	0,96	0,45
X7	-0,32	0,04	0,45
Z	-0,21	0,7	0,70
Імовірність банкрутства	Висока	Висока	Висока

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності підприємства.

Згідно таблиці 2.46, за досліджуваний період ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» має загрозу фінансової кризи, оскільки ймовірність банкрутства підприємства висока. Проте, у 2019 році інтегральний показник досягнув додатного значення і у 2020 році є незмінним, що свідчить про покращення фінансового стану підприємства. Такі зміни відбулися за рахунок зростання власного капіталу.

Таким чином, проаналізувавши дані можемо дійти висновку, що ПрАТ «Металургійний комбінат «Азовсталь», ПАТ «Дніпровський металургійний комбінат» та ПрАТ «Завод металевих конструкцій Укрсталь Запоріжжя» мають в загальному високий ризик банкрутства, що підтверджується наведеними даними вище.

РОЗДІЛ 3

ШЛЯХИ ПОДОЛАННЯ ФІНАНСОВОЇ КРИЗИ ТА ПОПЕРЕДЖЕННЯ БАНКРУТСТВА ПРАТ «МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ «АЗОВСТАЛЬ», ПАТ «ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ», ПРАТ «ЗАВОД МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ»

3.1. Відновлення платоспроможності підприємств.

У сучасній фінансовій теорії існує два підходи до концепції фінансового оздоровлення: правовий підхід та фінансово-економічний підхід. З юридичної точки зору, фінансове оздоровлення розглядається в системі банкрутства шляхом реорганізації. Фінансово-економічні методи виявляють фінансове оздоровлення з точки зору кризового управління. За цієї обставини під фінансовим оздоровленням розуміють: заключний етап антикризового управління; основний етап кризового управління; вихід з банкрутства відповідно до довгострокових планів та бізнес-планів фінансового оздоровлення; шляхом усунення першопричин фінансової кризи, платоспроможності відновлюється, а доходи та витрати відновлюються. Встановіть фінансовий баланс між встановленням фінансового балансу; визначте та швидко використовуйте наявні резерви, щоб якнайшвидше позбутися кризи; поєднання фундаментальних змін у корпоративній діяльності та вирішення таких проблем, як накопичений борг [4, с. 34].

Метод фінансового оздоровлення за допомогою системи антикризового управління означає, що він повинен передбачати банкрутство підприємства і запобігати банкрутству підприємства, а також стратегічно забезпечувати компанію усіма зобов'язаннями щодо довгострокової конкурентної переваги, що породжуватиме ринковий попит і отримати достатньо коштів для оплати. Основним зовнішнім механізмом оздоровлення підприємств є відновлення їх роботи, що являє собою комплекс заходів з оздоровлення підприємств, що

реалізуються компаніями, третіми особами або окремими особами в кризових ситуаціях або перед загрозою банкрутства.

Розглянемо та проаналізуємо методи, які використовуються економістами та вченими для визначення поняття «санація». Аналіз теоретичних джерел показує, що немає єдиної думки щодо визначення ремонту.

Так, форма реорганізації Рейсберг І.А. розуміє систему заходів фінансового оздоровлення корпорацій, що реалізуються за допомогою третьої сторони, і має на меті запобігти банкрутству та ліквідації компанії боржника [2, с. 514].

Благун І. вважає, що реорганізація – це система, в якій держава та банки вживають заходів щодо запобігання банкрутству корпорацій та покращення фінансового стану корпорацій шляхом кредитування, реструктуризації корпорацій та диверсифікації [11, с. 13]. За словами Е. Є. Румянцевої, санація – це перш за все процедура реорганізації, метою якої є відновлення компанії боржника, як правило, протягом певного періоду часу. Процедура реорганізації передбачає фінансову допомогу, кошти якої надають кредитори, власники підприємств-боржників та інші зацікавлені сторони.

На рішення про надання фінансової допомоги впливає реальна можливість відновити платоспроможність компанії -боржника. З цієї причини фінансово - господарська діяльність компанії аналізується та оцінюється для подальшого продовження її діяльності [12, с. 10]. В. І. Орехов також вважає, що реорганізація – це процедура реорганізації, яка передає право власності на компанію боржника особам або організаціям, зацікавленим у подальшому продовженні діяльності підприємства, і вони надають фінансову допомогу для відновлення підприємства [9, с. 17]. На думку В. І. Накарякової, «Реорганізація – це комплекс заходів реорганізації для відновлення платоспроможності та життєздатності підприємства, а також запобігання банкрутству» [7, С. 130].

О. О. Терещенко вказував, що «стягнення – це система фінансово-економічних, виробничо -технічних, організаційних, правових та соціальних

заходів, спрямованих на досягнення або відновлення платоспроможності, ліквідності та конкурентоспроможності підприємства боржника в довгостроковій перспективі» [13, с. 52].

А.М. Піддерогін запропонував розглядати реструктуризацію як сукупність послідовних та взаємопов'язаних фінансових, економічних, виробничих, технологічних, організаційних та соціальних заходів, спрямованих на звільнення юридичних осіб від кризи та відновлення чи реалізацію їх прибутковості та конкурентоспроможності у довгостроковій перспективі. Це набір усіх можливих заходів, які можуть спрямовувати компанію до досягнення фінансового оздоровлення [16, с. 16].

Значення Т.М. Білоконь та Л.М. Несен вважають, що «стягнення є систематичним, послідовним, взаємопов'язаним заходом для відновлення боргових компаній, відновлення їх платоспроможності за участю всіх зацікавлених сторін та досягнення прибутковості та конкурентоспроможності в довгостроковій перспективі» [1, с. 17]. Повстенюк під час реорганізації НГ розглядав складну процедуру прийняття управлінських рішень, що стосуються однієї, декількох чи всіх сфер діяльності суб'єкта господарювання, з метою вдосконалення чи відновлення його процесу діяльності та перетворення його на більш ефективну зміну, що базується на ресурсах чи організаціях. Конкурентна діяльність та структурні зміни [10, с. 875]. Тому існують різні думки щодо того, як подолати кризу у господарській діяльності та які заходи для її виправлення. Перший метод об'єднує вчених, які розглядають реструктуризацію як інструмент зовнішнього управління чи зовнішньої фінансової підтримки (І. А. Бланк, Б. А. Рейсберг).

Це твердження було не тільки підтверджено економічно, але й юридично підтверджено реорганізацією. Відповідно до другого методу, вчені визначають ремонт як процедуру санації (В. І. Орехов, В. І. Накаряков, Є. Є. Румянцев). Прихильники третього методу визначають реорганізацію як відновлення фінансового стану компанії, метою якої є запобігання банкрутству та

підвищення конкурентоспроможності компанії (Т. М. Білоконь, Л. М. Несен, Н. Г. Повстенюк, А. М. Поддєрьогін, О. О. Терещенко). Аналіз приводить нас до висновку, що визначення реорганізації, запропоноване в економічній теорії та практиці, має як переваги, так і недоліки.

До недоліків можна віднести те, що якщо визначення підкреслює складність виправних заходів, вони зазвичай обмежуються фінансовими та економічними заходами; визначення відноситься до системи заходів щодо запобігання банкрутству досить поверхнево і не окреслює конкретних заходів; немає конкретних положень щодо заходи реструктуризації, впроваджені під час реорганізації; використання зовнішньої підтримки. З іншого боку, ми вважаємо, що переваги деяких визначень реорганізації включають: реорганізація-це запобіжна процедура для запобігання банкрутству корпорацій; реорганізація-комплексний захід, призначений для підвищення конкурентоспроможності корпоративних продуктів на ринках товарів, машинобудування та послуг. Таким чином, реорганізація як механізм поліпшення економіки підприємств є складним структурованим процесом, і ні наукові теоретики, ні практики не мають єдиного методу впровадження.

Це можна пояснити тим, що сама процедура реорганізації є багатогранною, оскільки з одного боку вона є правовим регулюючим елементом механізму банкрутства, а з іншого-економічним інструментом для відновлення платоспроможності, що охоплює фінансові, соціальні та інші складові. Все це потребує врахування існуючих засобів правового захисту, методів, моделей та механізмів впровадження.

Тому, спираючись на аналіз існуючих точок зору, можна зробити висновок, що реструктуризація – це комплекс заходів, спрямованих на підприємства (не обов'язково близьких до банкрутства), спрямованих на поліпшення їх фінансово-економічних умов, спрямованих на підвищення їх конкурентоспроможності та вирішення соціальних проблем. Збереження підприємства та подання заяви про процедуру банкрутства; розгляд реорганізації

як операційної процедури використання власних коштів та позикових коштів протягом певного періоду часу.

Відповідно до чинного законодавства, корпоративна реорганізація може бути здійснена в таких ситуаціях:

1) до того, як кредитор розпочне процедуру банкрутства, якщо компанія (для подолання кризи) виступить з ініціативою звернутися за допомогою до іноземних країн; забезпечити умови для її відновлення (така ситуація часто виникає при відновленні єдиного підприємства);

2) Господарський суд приймає рішення на підставі пропозицій кредитора. Перший випадок-це питання досудової реорганізації. У двох останніх випадках реорганізація проводиться Господарським судом у ході судового розгляду справи про банкрутство корпорації за погодженням на зборах кредиторів. Його необхідна продуктивність. Відновлення, розпочате підприємством до того, як кредитор подав заяву про банкрутство, є упередженим.

Він підпорядковується цілям та завданням антикризового управління та відповідає заходам для внутрішнього фінансового оздоровлення. Повернення боржника до банкрутства – це система заходів щодо відновлення платоспроможності боржника, які можуть здійснюватися промоутерами боржника (учасниками, акціонерами), власниками майна (органами, що мають право розпоряджатися майном), та кредиторами. Боржник та інші особи вживають організаційно-економічних, управлінських, інвестиційних, технічних, фінансово-економічних та юридичних заходів, щоб запобігти банкрутству боржника до початку процедури банкрутства [5].

Пріоритетними заходами для реагування на кризи зазвичай є: заходи щодо економії постійних витрат компанії (умови залишаються незмінними, незалежними або слабо залежними від випуску продукції); менеджмент персоналу терміново потребує інновацій; організаційні інновації у співпраці з клієнтами (покупцями) та постачальниками (підрядниками). Тому при формуванні стратегії фінансового оздоровлення важливо розглянути та оцінити

можливі сценарії розвитку в майбутньому, а також врахувати очікувані зміни у зовнішньому середовищі та внутрішньому потенціалі компанії. У цьому випадку компанія може використовувати так звану стратегію профілактичної реабілітації [8, с. 160], яка передбачає повне відновлення економіки компанії, щоб вона могла перейти на шлях сталого розвитку. Згідно зі спостереженнями антикризових консультантів, стратегії профілактичної реабілітації можна використовувати за багатьох умов: здатність компанії генерувати дохід; наявність нових джерел фінансування; включаючи сильну управлінську команду.

Профілактична реорганізація застосовується до підприємств, які займаються або мають можливість займатися основною промисловою діяльністю, тому їх майновий комплекс, персонал та системи управління грають роль. У разі економічного спаду стратегія профілактичної санації спрямована на утримання показників у допустимих межах для конкретного суб'єкта господарювання, підготовку до етапу трансформації системи та скорочення тривалості рецесії. Коли мляві галузі та регіони не збалансовані, запобіжні заходи пов'язані з диверсифікацією, з одного боку, та перенесенням витрат на контрагентів, з іншого.

У рамках цієї стратегії виділяються такі елементи: моніторинг; критична оцінка продуктів та процесів; прогнозування змін навколишнього середовища; створення запасу міцності та зменшення ризику. Залежно від достатності ресурсів можливі різні варіанти стратегій профілактичної санації. Якщо компанія має достатньо ресурсів, щоб вивести бізнес з кризи, вона може використовувати образливі стратегії [14].

Стратегія передбачає збільшення ділової активності на основі зростання з метою розширення асортименту конкурентоспроможної продукції, виходу на нові ринки, диференціації продукції та збільшення кількості торгових точок. Джерелом ресурсів для цієї стратегії є перерозподіл грошових потоків. Проводити вторинну та непередбачену діяльність у сферах бізнесу з високим потенціалом зростання. В результаті наступальної стратегії компанія має

можливість змінити ситуацію і стати лідером. У разі гострого дефіциту корпоративних ресурсів рекомендується використовувати захисну стратегію [14].

У цих стратегічних рамках компанії продовжують закріплювати свої початкові позиції, скорочувати мляву діяльність та залучати іноземну допомогу. Якщо покупець не вдається врятувати, потрібна реорганізація.

При виборі стратегії ремонту та оборони реструктуризація промислового підприємства має кілька варіантів: радикальний; послаблення; консервативний. Особливістю повного плану реорганізації є комплексний повторний аналіз господарської діяльності компанії. У певних кризових ситуаціях рекомендується організувати бізнес з нуля. У цьому випадку активи кризового підприємства продаються з новим типом організації бізнесу. Більш щадні варіанти реструктуризації передбачають обмежене оновлення бізнесу компанії. Водночас необхідні заходи щодо розігріву бізнесу можуть супроводжуватися реконфігурацією виробничого обладнання та певним скороченням персоналу компанії. В рамках консервативного плану реструктуризації існуючий бізнес буде збережено, але злегка скориговано.

У цьому випадку бізнес можна стиснути, щоб зберегти ключові виробничі потужності та працівників. Для обраного плану реорганізації поставка обчислювальних ресурсів є гарантією відновлення. Якщо ресурсів недостатньо, необхідні заходи щодо коригування. Тому ці заходи мають забезпечити очікувану ефективність та прийнятний рівень ризику. Якщо через заходи внутрішньої реструктуризації чи зовнішню фінансову допомогу головний орган підприємства може нормалізувати господарську діяльність та уникнути оголошення банкрутства при подальшій ліквідації, вважається, що мета реструктуризації досягнута.

У разі процедур реорганізації, якщо сукупні безперечні вимоги кредитора (кредитора) до боржника досягають мінімальної заробітної плати не менше 300 юанів, а боржник не розраховується протягом трьох місяців після цього,

господарський суд має ініціювати банкрутство судовий позов. дедлайн. Реабілітація у цій справі відноситься до низки заходів, прийнятих під час провадження у справі про банкрутство, щоб запобігти визнанню боржника та його ліквідації, спрямованому на поліпшення фінансово -економічних умов боржника та задоволення вимог кредиторів повністю або частково. «Кредити, що впливають із змін у реструктуризації корпорацій, боргів та активів, або змін в організації боржника, законах та виробничій структурі [5]. Основною метою процесу реорганізації є надання організаційної підтримки у формулюванні та реалізації антикризових заходів.

Процес реорганізації передбачає ряд заходів, які вживає менеджер, щоб вивести компанію з кризи. Кожен процес допомагає вирішити певний набір завдань. Детальний опис процедури та її тривалість залежить від характеру завдання, що постає перед керівником. Відповідно до класичної моделі відновлення, процес оздоровлення підприємств починається з виявлення (ідентифікації) фінансової кризи. Наступним кроком є проведення причинно-наслідкового аналізу фінансової кризи. На основі комплексного аналізу зовнішніх та внутрішніх факторів кризи економічної діяльності корпорацій визначається тип, глибина та реальне фінансове становище кризи. В рамках аналізу проводиться експертна діагностика фінансово-економічних умов підприємства, а також аналізуються його сильні та слабкі сторони.

На підставі результатів причинно-наслідкового аналізу робляться висновки щодо придатності можливостей реструктуризації компанії та відповідності відповідних бізнес-одиниць. Якщо компанія має реальну можливість відновити платоспроможність, ліквідність та прибутковість, а також має достатню підготовку персоналу та ринку, вона вирішує сформулювати концепцію санації та поставити цілі під час здійснення фінансового оздоровлення. Єдиним блоком аналізу в класичній моделі є формування реабілітаційних стратегічних цілей та тактики. Основною стратегічною метою

відновлення є відновлення ефективності діяльності підприємства в довгостроковій перспективі.

Для досягнення цієї мети необхідно узгодити тактичні цілі, а саме: сферу діяльності, обсяг продукції та її споживачів; основні цілі витрат (дохід, прибуток, ліквідність тощо) та соціальні цілі. На основі обраної стратегії розробляється план відновлення, тобто передбачувана і взаємопов'язана система заходів, спрямованих на вихід компанії з кризи. Наступним елементом класичної моделі ремонту є її проект, який створюється на основі плану ремонту, включаючи техніко-економічні обґрунтування, розрахунок фінансових ресурсів, необхідних для досягнення стратегічних цілей, конкретні графіки та методи мобілізації фінансового капіталу та умови інвестування і прибутки, оцінка ефективності виправних заходів та очікувані результати проекту [15, с. 165].

Слід зазначити, що класична модель реставрації може бути використана як орієнтир для формулювання конкретних заходів відновлення, але вона не претендує на обов'язковість у незміненому вигляді. Це лише схематичний вираз концепції довгострокових та короткострокових виправних дій. Кризовий феномен єдиного суб'єкта господарювання вимагає детального розгляду причин кризи та окремих методів подолання кризи, а також конкретних обставин галузі, організації, регіону та суспільства, а також пріоритетів національного економічна політика, тобто всі фактори визначають зовнішнє та внутрішнє середовище. У процесі оздоровлення фінансово-економічні заходи відіграли найважливішу роль, оскільки вони можуть визначати внутрішні резерви відновлення та зовнішні джерела коштів для заходів відновлення.

Джерела можуть бути дуже різними, такими як власні резерви компанії, допомога кредиторам, різні форми державної фінансової підтримки та фінансування від приватних інвесторів у країні та за кордоном. Фінансування корпоративної санації може здійснюватися власними засобами: прибуток, амортизаційні відрахування; кошти засновників, зменшуючи статутний капітал; за рахунок кредиторів, позик та державної фінансової підтримки, що надається у

формі прямої фінансової допомоги або опосередковано сприяння реабілітації: податкові пільги, Спеціальні умови для підприємницької діяльності тощо.

Виходячи з особливостей фінансування, існує така форма реабілітації [15, с. 17]:

- реструктуризація без залучення додаткових фінансових ресурсів (самореструктуризація): зменшення номінального капіталу підприємства (компанії); перетворення майна в борг; борг перед бізнесом; добровільне скорочення боргу; самозалучення;

- участь у додаткових фінансуванні Відновлення ресурсів (зовнішнє відновлення): зменшення номінального капіталу та подальше збільшення (двоетапне оздоровлення); безповоротна фінансова допомога власникам та працівникам; видача позик для конвертації облігацій; залучення додаткових позик;

- державні кошти прямо чи опосередковано беруть участь у санація;

- мережа Реструктуризація-це, по суті, реорганізація балансу компанії-банкрута, метою якої є офіційне відшкодування збитків, визнаних у балансі.

Баланс потребує ремонту, щоб залучити зовнішні ресурси – кошти інвесторів. При внутрішньому фінансуванні капітал, інвестований у необоротні активи та оборотні активи (за винятком еквівалентів грошових коштів), звільняється та перетворюється на поточні ресурси у вигляді частини прибутку від продажу та іншого доходу, що залишився у компанії після сплати всіх податків. внутрішнє джерело є частиною фінансових ресурсів підприємства, а його джерелом – підприємницька та інвестиційна діяльність, і не має нічого спільного із залученням ресурсів на ринок капіталу. Мобілізація внутрішніх резервів для фінансової стабільності в основному здійснюється в таких сферах: - реструктуризація активів;

-зменшення (заморожування) витрат;

-збільшення виручки від реалізації.

Власники (акціонери, акціонери тощо), які найбільше зацікавлені у відновленні підприємства-банкрута, є його власниками. Зазвичай вони несуть значний тягар фінансування заходів щодо виправлення. Фінансування ремонту власника може здійснюватися такими способами: збільшення (зменшення) статутного капіталу; надання кредиту; надання цільових пожертвувань на безповоротній основі.

Фінансова участь кредиторів у реабілітації боржника може мати такі форми:

- реструктуризація існуючих боргів (борги перетворюються на майно, короткострокові борги перетворюються на довгострокові борги, а строки виплат подовжуються);
- скорочення боргу або його анулювання;
- реабілітаційні кредити;
- гарантії або надання кредитних гарантій.

Форма участі кредитора в реорганізації значною мірою залежить від характеру його фінансово-економічних відносин з боржником.

Якщо фінансових ресурсів, мобілізованих з розсіяних джерел, недостатньо для успішного відновлення чи реорганізації, то в деяких випадках може бути прийнято рішення про надання державної фінансової підтримки. Згідно з чинним законодавством, якщо господарська діяльність підприємств не приносить прибутку, держава вважає продукцію цих підприємств суспільною необхідністю, вони можуть надавати субсидії чи інші пільги. Концентрована підтримка реабілітації може надаватися такими способами:

- 1) Пряме фінансування бюджету (бюджетні позики, субсидії, гранти, державний викуп акцій компаній, що перебувають на межі банкрутства повністю або частково);
- 2) Непрямі форми впливу держави.

Однак використання внутрішніх фіскальних резервів та інструментів стабілізації не тільки значно зменшує загрозу банкрутства, а й значно зменшує

потребу залучення коштів із зовнішніх джерел. По-перше, оскільки здійснення капітальних інвестицій є частиною процесу фінансового оздоровлення корпорації, джерело внутрішніх коштів для відновлення збігається з внутрішніми джерелами фінансування капітальних інвестицій: дохід від реалізації продукції, дохід від капіталу, дохід від нематеріальних активів та дохід від матеріальних активів, використовується для здачі в оренду Доходу від майна, інших операцій та амортизаційних відрахувань. По -друге, використання внутрішніх резервів капіталу є необхідною умовою залучення зовнішнього капіталу.

Відновлення платоспроможності компанії може бути досягнуто шляхом зменшення зовнішніх та внутрішніх фінансових зобов'язань, з одного боку, та збільшення оборотних активів – з іншого. Вибір заходів щодо відновлення виробничої діяльності підприємств має враховувати основні причини банкрутства виробництва та технологій підприємства, а також оцінювати гнучкість подолання факторів банкрутства.

Виробничо-економічним аспектам механізму відновлення приділяється набагато менше уваги, хоча це може стати методологічною основою підходу функціонального сектору для вирішення цієї проблеми. На наш погляд, ядром механізму оздоровлення виробництва та економіки мають стати інноваційні процеси, спрямовані на вдосконалення організації та технології та обладнання виробництва.

Інноваційні процеси для вдосконалення технологій та економії змінних операційних витрат зазвичай вимагають значних інвестицій. Однак вони також мали більш значні ефекти, і цей ефект також є довгостроковим, навіть у період переходу підприємства до виробництва іншої продукції. Для того, щоб впроваджувати невеликі дискретні інновації, менеджери повинні використовувати принцип поетапного контролю виробничого процесу. Досить невеликі зміни в процесі можуть дати значні результати. Чим менше запропоноване поліпшення, тим легше керувати ним і тим менший потенційний

ризик. Більшість пропозицій щодо спрощення роботи мають надходити від робітників та службовців, а їх ініціативу слід заохочувати різними способами.

Виробничо-технічні ремонтні заходи в основному передбачають модернізацію та оновлення виробничих фондів, скорочення простоїв та збільшення виробничого ритму, скорочення часу процесу, покращення якості продукції та зниження витрат, поліпшення асортименту продукції, пошук та мобілізацію резервів ремонту у виробничій сфері. Реалізація та реалізація виправних заходів передбачає збільшення реабілітаційного потенціалу, що в довгостроковій перспективі збільшить антикризовий потенціал усього підприємства.

Впровадження ефективної реорганізації дозволить не тільки досягти мети погашення боргів та відновлення платоспроможності боргу, але й збільшить потенціал реструктуризації, тим самим підвищивши загальну здатність компанії протистояти кризам. Зростання потенціалу реструктуризації провістить реалізацію глобальних цілей реструктуризації, а саме створення конкурентних переваг, розширення ринку, диверсифікацію бізнесу та відновлення інвестиційної діяльності підприємств. Часткове досягнення цілі вкаже на необхідність подальшого управління відновленням підприємства, що передбачає визначення відхилення фактичного потенціалу відновлення від початкового рівня.

3.2. Фінансово-економічне оздоровлення підприємств.

Оскільки фінансове становище більшості вітчизняних підприємств продовжує погіршуватися, питання фінансового менеджменту у відповідь на кризу виявляються особливо важливими. У сучасній економічній літературі велика кількість публікацій присвячена подоланню кризи, проте є небагато досліджень з питань антикризового фінансового менеджменту, що негативно впливає на ефективність оздоровлення фінансових підприємств країни. На

початку 1990-х років антикризовий фінансовий менеджмент з'явився у двох галузях економіки: на перетині кризового управління та фінансового менеджменту, який поєднав набір фінансових інструментів для управління кризовими ситуаціями на основі впровадження стратегічного та тактичного фінансового менеджменту. Фінансова криза.

Слід зазначити, що економісти використовують різні методи для виявлення діяльності, спрямованої на вихід компаній з фінансової кризи, а саме: «кризовий менеджмент», «фінансове оздоровлення», «кризовий фінансовий менеджмент», «кризовий фінансовий менеджмент», але ми вважаємо, що вигідно об'єднати ці категорії, оскільки вся ця діяльність призначена для фінансового оздоровлення кризових компаній. Думки вітчизняних та зарубіжних вчених щодо формування фінансового оздоровлення корпорацій можна узагальнити з двох позицій: одна-кризовий менеджмент як комплекс заходів щодо подолання фінансових криз; інший-фінансовий менеджмент-система управління, призначена для запобігання фінансовим кризам. криза.

У західній економічній літературі існують різні способи визначення діяльності, спрямованої на вихід компаній з фінансової кризи, кожен вчений встановлює свої пріоритети та визначає сферу цієї діяльності. М. Симур вважає, що комунікація є стрижневою функцією антикризового управління [3, с.26-29]. Дж. Холл показав, що кризовий менеджмент вплив із зв'язків з громадськістю і врешті-решт сформував незалежну науку [4, с.17-20]. М. Стівенс вважає, що кризовий менеджмент належить до сфери міжособистісних відносин, а не до сфери власне економічних процедур [5, с.26-27]. Б. Паттерсон визначає антикризовий менеджмент як план заходів, що вживаються керівництвом компанії у разі кризи [6, с.47-48].

Дж. Мітроф визначає кризовий менеджмент як послідовну оцінку взаємозалежності різних типів криз та факторів, які можуть загрожувати компанії [7, с.101-113]. У рамках фінансового менеджменту Дж. Брікхем та Л. Гапенські наголошували на необхідності подолання фінансових труднощів

шляхом використання систем банкрутства, реструктуризації чи ліквідації корпорацій. За цієї обставини поведінка персоналу фінансового менеджменту підприємства у умовах фінансової кризи має бути спрямована на мінімізацію збитків, які зазнає компанія, та вибір ефективного плану фінансового оздоровлення [8]. Х. Грінінг та С. Братановік вважають, що розумне управління капіталом необхідне у умовах фінансової кризи, що дозволить використовувати нові інструменти управління та розгляне можливість використання інновацій [9, с.2].

А. Фараго помітив циклічний розвиток економіки і вказав, що дохід компанії залежить від нього і коливається через зміни у функціонуванні економічної системи. Стратегія управління боргом базується на тому факті, що коли економіка перебуває у рецесії, компанія збільшить свій попит на фінансові ресурси [10, с.55]. Розглядаючи питання управління в кризових ситуаціях, Б. Нельсон зазначав, що менеджери повинні бути готові до кризових ситуацій, що знаходить своє відображення у створенні антикризових планів та процедур одразу після фінансової кризи або її методів [11, с. 17]. У фінансовому менеджменті, з метою оздоровлення підприємств, необхідно сформулювати та реалізувати низку спеціальних управлінських рішень для запобігання та подолання фінансових криз та мінімізації їх негативних наслідків.

Фінансове оздоровлення підприємства може бути здійснене до і після порушення справи про банкрутство. У зв'язку з цим корпоративне антикризове управління фінансами та фінансове оздоровлення тісно пов'язані із системою банкрутства та процедурами фінансового оздоровлення корпорацій, є основним механізмом та важливою системою заходів щодо відновлення платоспроможності підприємств. Його фінансове оздоровлення. На думку О. О. Терещенка, реструктуризація – це система фінансово-економічних, виробничо - технологічних, організаційних, правових та соціальних заходів, спрямованих на досягнення або відновлення платоспроможності, ліквідності, прибутковості та

конкурентоспроможності підприємства боржника в довгостроковій перспективі [13, с. 17].

З цього визначення видно, що основною метою фінансового відновлення є відновлення платоспроможності, ліквідності та прибутковості підприємства. У кінцевому підсумку це подолання впливу фінансової кризи, а не першопричини, оскільки банкрутство та збитки – це лише зовнішні прояви причини фінансової кризи. Ефективність антикризового фінансового менеджменту значною мірою залежить від якості економічного та правового забезпечення впровадження заходів щодо фінансового оздоровлення, що допоможе компанії якнайшвидше позбутися фінансової кризи та повністю задовольнити кредиторів ‘претензії’.

Впровадження реорганізації до банкрутства має такі характеристики: Вводиться за згодою боржника та кредитора/кредитора (сторони можуть досягти згоди до боргу боржника, в якому може бути зазначено, наприклад, договір, який породжує або може генерувати такого боргу) не більше 12 місяців (Протягом цього періоду справа про банкрутство боржника не може бути порушена) [14].

Згодом потрібно провести переселення на веб-сайті Національного агентства з питань банкрутства та Вищого господарського суду України через оголошення боржника про збори кредиторів;

- Після схвалення заяви про досудовий план реорганізації підприємства боржник або представник кредитора повинен подати його до господарського суду та сплатити позов. Збори;

- Господарський суд ухвалив: прийняти заяву, вказати час та місце слухання; затвердити план оздоровлення підприємства та призупинити виконання вимог кредитора до про відкриття справи про банкрутство.

У процесі корпоративного фінансового відновлення основним інструментом відновлення платоспроможності підприємства є план фінансового відновлення, який дозволить компанії виконувати всі свої зобов’язання перед кредиторами та систематизувати заходи щодо відновлення платоспроможності та прибутковості.

Відповідно до частини другої статті 29 закону, заходами для відновлення платоспроможності підприємства можуть бути:

- реорганізація підприємства;
- повторний аналіз виробництва;
- закриття збиткової продукції;
- відстрочка та/або розстрочка платежу або звільнення (зняття з реєстрації) частини боргу та досягнення дружньої угоди з цього приводу;
- погашення дебіторської заборгованості;
- реорганізація активів боржника;
- продаж частини майна боржника; Власник майна боржника виконує зобов'язання боржника та відповідальність за невиконання зобов'язань; виплата;
- Інше відновлення платежу боржника Спосіб заборгованості [14].

Тому в цьому законі визначення корпоративної реорганізації полягає в наступному: здійснення організаційно-економічних, фінансово-економічних, правових та технічних заходів щодо реорганізації корпорацій, особливо шляхом поділу праці, що перетворює боргові зобов'язання у юридичний борг. Для суб'єктів господарювання, на яких реорганізація не впливає, їх управління, організація та правові форми сприятимуть фінансовому оздоровленню підприємства, підвищенню ефективності виробництва, збільшенню випуску конкурентоспроможної продукції та повністю або частково задовольнятимуть вимоги кредиторів [14].

З наведеного вище визначення видно, що законодавчо визначена реструктуризація підприємства відноситься до використання таких форм реорганізації, як поділ, поділ, злиття, поглинання та трансформація. З метою відновлення платоспроможності та задоволення вимог кредиторів боржника, план реорганізації може передбачати продаж майна боржника як цілісного майнового комплексу. Коли майно боржника продається як цілісний майновий комплекс, усі види майна, що використовується у господарській діяльності боржника, передаються у встановленому порядку. Після аукціону майна

виручені від аукціону кошти будуть використані для погашення прав кредитора в порядку, встановленому законом, що передбачено статтею 45 закону [14].

Окрім вищезгаданих традиційних методів відновлення платоспроможності, нова редакція закону також запроваджує новий метод відновлення платоспроможності підприємства-заміну активів (майно боржника передається компанії та законний капітал) компанії її статутного капіталу боржника. Статутний капітал акціонерного товариства збільшується на суму, визначену планом відновлення. Випуск акцій та облігацій акціонерних товариств-боржників спеціально використовується для перетворення зобов'язань компанії у цінні папери відповідно до процедур, передбачених Національною комісією з цінних паперів та фондового ринку [14].

Усі ці заходи, що застосовуються для відновлення платоспроможності, повинні призвести до поліпшення фінансового становища підприємства. Фінансовий стан підприємства – це лише показник загального стану виробництва, управління та збуту, що відображається у фінансових результатах діяльності підприємства. У зв'язку з цим поєднання фінансового оздоровлення підприємства з відновленням платоспроможності призводить до спроб подолання наслідків, а не причин кризи. Тому відновлення платоспроможності підприємств, передбачене вітчизняним законодавством, можна розглядати як «офіційне фінансове оздоровлення», яке лише усуває зовнішні прояви фінансової кризи корпорацій і не має реального фінансового оздоровлення.

Однак, фінансове оздоровлення вітчизняних підприємств є важливою складовою структурної перебудови внутрішньої економічної системи. Думки щодо відновлення фінансового становища корпорацій, сформовані вченими в країні та за кордоном, можна пояснити його міркуваннями з двох аспектів: один-антикризовий менеджмент-як комплекс заходів для подолання фінансових криз; інший-фінансовий менеджмент-цілі системи управління для запобігання фінансовій кризі.

Однак нинішня практика фінансового оздоровлення України доводить, що вона зводиться переважно до «офіційного оздоровлення» підприємства, тобто використання механізмів фінансового оздоровлення для відновлення його платоспроможності, чи то до банкрутства, чи в процесі банкрутства, з метою усунення зовнішніх проявів фінансової кризи та задоволення вимог корпоративних кредиторів.

У той же час компанії, які відновлять свою платоспроможність, через деякий час часто знову потрапляють у фінансову кризу, тому що наслідки кризи, а не першопричини, були ліквідовані. Тому справжнє фінансове оздоровлення підприємства має бути глибокою структурною зміною фінансово-господарської діяльності підприємства, і досягти цього можливо лише шляхом базового аналізу та прийняття всіх факторів внутрішнього та зовнішнього середовища підприємства та її господарську діяльність. Нова концепція корпоративної кризової ситуації, вибір стратегії корпоративного розвитку, формулювання процедур корпоративного фінансового оздоровлення та системи контролю за його реалізацією, а також коригування стратегій фінансового оздоровлення на основі внутрішнього та зовнішнього середовищ.

3.3. Забезпечення безкризового розвитку підприємств.

Криза компанії чи організації вимагає від керівників вживати деяких нетрадиційних заходів, які сильно відрізняються від методів та методів управління, що реалізуються у звичайних, стабільних та умовах. Криза в перекладі з грецької означає «рішення», «переломний момент» або «вихід». Економічна криза організації відображає її скрутне фінансове становище, яке характеризується незадовільними значеннями багатьох показників. Першою ознакою є негативний фінансовий результат-загальний збиток від операцій, зниження прибутковості або поступове падіння прибутку. Криза може бути

очевидною і її легко виявити, а може бути непомітною і протікати в прихованій формі. Найнебезпечніші кризи стосуються простих людей.

У цьому випадку утворилося багато складних проблем, і ключ до їх вирішення залежить від своєчасності їх відкриття та професіоналізму організації та управління. Причинами кризи можуть бути: об'єктивні, пов'язані з періодичним розвитком системи, модернізацією, потребами реорганізації та зовнішніми факторами, суб'єктивно відображають управлінські помилки в управлінні, вади організації виробництва та інвестиції в інновації. [1]. Наслідки кризи – це можливий вибір для розвитку систем, ситуацій і проблем, які характеризуються раптовими змінами або безперервними трансформаціями, оновленням або руйнуванням організації, відновленням чи виникненням нових криз.

Крім того, наслідки кризи залежать від її природи, типу та ступеня дії негативних циклічних факторів, а також від вибору методів управління кризою, які можуть усунути негативні тенденції та допомогти подолати негативні фактори. Навпаки, це може викликати нові кризи. криза. Елементи, притаманні більшості кризових явищ, це: (а) загрози для організації, (б) несподівані наслідки та (в) короткий час для прийняття рішення [2]. Веннет вважає, що «криза – це процес трансформації, коли стара система не працює» [3], тому четвертий елемент – це потреба або навіть зупинка для змін. На відміну від управління ризиками, яке передбачає оцінку потенційних загроз та пошук найкращого способу їх уникнення, кризове управління має справу із загрозами до, під час та після їх появи.

Він охоплює більш широкий спектр питань, включаючи навички та методи, необхідні для виявлення, оцінки, розуміння та подолання проблемних ситуацій, від початку до впровадження процедур відновлення [4]. Для того, щоб чітко окреслити основні принципи антикризового управління, необхідно визначити поняття «криза». Криза-це надзвичайне загострення протиріч соціально-економічної системи (організації), що загрожує її здатності виживати

в оточенні. Кризу можна розуміти як етап розвитку соціально-економічної системи, який необхідний для усунення напруженості та дисбалансу в ній. Коли в надрах важливих інституційних форм, що визначають накопичення матеріального багатства, виникають суперечності, можуть виникнути ситуації, коли механізми, пов'язані з існуючою системою регулювання, не можуть змінити несприятливі ринкові умови.

Під час кризи найважливіші закони, що ґрунтуються на організації виробництва, перспективах вигідного використання капіталу, розподілі вартості та структурі суспільного попиту, є нестійкими [1]. У процесі управління кризою важливо визначити тип кризи, оскільки різні кризи потребують різних стратегій управління кризами [5].

Тому Лебінгер поділяє кризи на вісім категорій:

- 1) стихійні лиха,
- 2) технологічні кризи,
- 3) незадоволення громадськості,
- 4) незаконні способи боротьби,
- 5) неналежна організація/помилки,
- 6) порушення прав працівників,
- 7) чутки,
- 8) Тероризм/техногенна катастрофа [6].

Інший тип кризи включає певні економічні, соціальні, організаційні, психологічні, демографічні та екологічні групи. Крім того, різні типи криз можуть бути виражені ланцюжком, одна з ланок розривається, тобто поява одного фактора однієї з криз призводить до появи інших типів факторів.

У розвитку соціально -економічної системи важливу роль відіграє вибір методів виробництва, методів управління, створення матеріальних продуктів та методів розподілу ресурсів. Ось чому дослідження економічних криз, які зачіпають майже всі сфери суспільства, настільки важливі. Падіння цінних паперів на фондовій біржі, банкрутство корпорацій, інфляція, зниження рівня

життя населення, відкриті конфлікти між класами чи соціальними групами, конфлікти між опозиційними політичними силами та зростання організованої злочинності-це фактори взаємопов'язаних процесів. Зазвичай викликані економічною кризою. Його причини, здається, всім добре відомі, але часто є приховані «пастки», поява яких пов'язана з періодичним розвитком соціально-економічної системи. Економічна криза відображає гострі суперечності національної економіки або економічних умов окремих організацій.

Ці кризи-це криза надвиробництва, криза зниження продажів, суперечність відносин між суб'єктами ринкової економіки, криза неплатежів, втрата конкурентних переваг та банкрутство підприємств. Основні теорії, що пояснюють циклічність економічних криз, можна узагальнити у дві категорії: зовнішні (зовнішні) та внутрішні (внутрішні) теорії. Зовнішні теорії пояснюють кризовий цикл через вплив зовнішніх факторів: війни, важливі політичні події, відкриття нових родовищ корисних копалин, умови населення, технологічні відкриття, інновації і навіть спалах сонячної активності.

Внутрішня теорія зосереджена на внутрішньому механізмі самої економічної системи, який сприяє самовідтворюваному бізнес-циклу. Більшість сучасних економістів здатні інтегрувати зовнішні та внутрішні теорії [1]. Основні кризи, що проявляються в економічній діяльності підприємств, розглядаються як стратегічні кризи, тактичні кризи та кризи платоспроможності боргів.

Кризовий менеджмент – це процес, за допомогою якого організація прагне подолати явища та інциденти, які загрожують завдати шкоди організації, зацікавленим сторонам чи громадськості. З іншого боку, це набір методів і прийомів, які можуть ідентифікувати кризи, запобігти їм, подолати їх негативні наслідки та змусити кризу безперебійно прогресувати. В умовах бурхливого розвитку міжнародного бізнес-середовища кризовий менеджмент організації має формулювати стратегії досягнення конкурентних переваг на ринку з урахуванням ризиків; сформувати антикризову групу, що складається з

менеджерів та реалізувати плани подолання кризи; у кредиторській заборгованості В її організації та реорганізації були прийняті заходи, спрямовані на залучення фінансових ресурсів, своєчасно вирішені протиріччя, обрано оптимальну кадрову політику, реорганізація проведена на стадії труднощів банкрутства [7].

Методи управління кризовими ситуаціями включають ряд послідовних кроків щодо впровадження механізмів, які впливають на систему запобігання, пом'якшення та подолання різних типів криз. Для керівників кризового управління важливо мати системне бачення, бачити деякі взаємопов'язані проблеми, наприклад, проблеми, які можуть призвести до банкрутства організації або швидкого погіршення соціального стану людей. Кваліфікований менеджер повинен знати відповідь на конкретне питання: що змінити? Що змінити? Як внести зміни? [9].

Тому діагностика організаційної кризи – це сукупність методів, призначених для виявлення проблем, слабких місць та «вузьких місць» у системі управління, які є причинами поганого фінансового стану та інших негативних показників ефективності. Діагноз можна розуміти як оцінку загального ефекту управління компанією, а також визначення відхилень від вихідної системи, існуючих системних параметрів та оцінку запобігання організацій кризам у плавному та неспокійному середовищі.

Антикризовий менеджмент підприємств слід розглядати як одну із специфічних систем управління, пов'язаних із управлінням фінансово-господарською діяльністю підприємства, фінансовою стабільністю та платоспроможністю [1, с. 14]. 29]. Це процес постійного виявлення симптомів кризи та запобігання її поширенню та застою, який проходить через увесь процес розвитку підприємства [2, с.3]. При впровадженні кризового управління ми повинні приділяти особливу увагу поєднанню стратегії та тактики; приймати правильні стратегічні рішення, отримувати достовірну інформацію та дані та

проводити дослідження та використання протягом обмеженого часу, щоб провести ретельну реорганізацію підприємства.

Керівництво компанії змушене приймати рішення або вживати екстрених заходів для запобігання кризі, або впроваджувати заходи, спрямовані на подолання кризи [4]. Зверніть увагу, що компаніям важливо виявляти кризи на ранніх стадіях. Одним із напрямків, де бізнес досягає успіху та покращує своє фінансове становище, є вибір найкращої антикризової стратегії управління. Для того, щоб обрати найкращу антикризову стратегію, ми пропонуємо такі етапи (Додаток Б).

З метою покращення фінансових показників ми пропонуємо такі антикризові заходи:

1. Зменшення або оптимізація витрат може бути відображено у:

- використання або впровадження нових інноваційних технологій;
- зменшення або оптимізація адміністративних та транспортних витрат;
- використання дешевші матеріали; -впровадити технологію виробництва відходів;
- дослідити причини шлюбу та зменшити витрати за рахунок зменшення втрат у шлюбі;

2. Ефективне використання системи маркетингу для збільшення продажів може бути досягнуто такими способами:

- просування;
- використання рекламної та рекламної діяльності;
- введення чіткої системи розповсюдження.

3. Оптимізація оподаткування - це:

- зменшення податків протягом податкового періоду;
- мінімізація податкового навантаження;
- максимально допустиме збільшення податкових надходжень на одиницю збільшення фінансового результату.

4. Жорсткість кадрової політики компанії включає:

- здатність працівників приймати самостійні рішення та високе почуття відповідальності за ці рішення;
- максимальна довіра та децентралізація працівників;
- підвищення інтересу керівників підприємств до розвитку співробітників;
- використання стимулюючі заходи.

5. Збільшення чистого грошового потоку проявляється в:

- зменшенні споживання фінансових ресурсів;
- формуванні найкращих заходів щодо поліпшення фінансового стану, що залежить від сфери діяльності, системи управління, кон'юнктури ринку тощо.

6. Підвищення ефективності системи планування полягає у збалансуванні принципів самоорганізації та контролю, а також відносин між різними підрозділами підприємства та працівниками.

7. Правильна та ефективна система управління на всіх етапах діяльності підприємства полягає в оптимізації кількості управлінського та виробничого персоналу з урахуванням специфікацій підприємства, стандартів та фактичних потреб. Стратегічний вибір для вдосконалення системи управління підприємством повинен враховувати:

- цілі та принципи розвитку підприємства;
- ефективний рівень прийняття рішень та рівень координації інформаційного потоку та фактичного процесу його впровадження;

8. Підвищити якість основної інформації шляхом відстеження джерел доходу та інформаційних форм; розробити та впровадити власну систему «інформаційного обігу» на основі створення власної інформаційної системи; контролювати та аналізувати для задоволення інформаційних потреб експертів, відомств та інших структурні підрозділи підприємства Рівень та якість. Ми вважаємо, що інформаційні ресурси мають забезпечувати ефективне вирішення

проблем корпоративної економічної діяльності та покращувати конкурентоспроможність продукції на ринку.

9. Оптимізація бюджету має бути зосереджена на фінансових результатах з одного боку та ліквідності з іншого. Майбутні фінансові результати (прибутки, збитки) оцінюються шляхом формування бюджету доходів та видатків для різних повсякденних заходів, очікуваних компанією протягом періоду планування. Важливою частиною бюджетної системи є вибір та формулювання так званого первинного бюджету, який визначає планову вартість факторів, що найбільше обмежують підприємницьку діяльність. Тип первинного бюджету залежить від конкретних обставин фінансово -господарської діяльності компанії та потенціалу залучення ресурсів.

Бочко О.Ю вважає, що основна ланка бюджетної системи. має частковий бюджет, який формується відповідно до принципів спеціалізації та декомпозиції, і охоплює певні частини грошових доходів та видатків компанії (наприклад, бюджет структурного підрозділу, центр витрат чи доходів, функціональний бюджет тощо) [3, с. 125-126].

10. Проводити заходи щодо запобігання кризам, що характеризуються незалежною професійною діяльністю. Основною метою є запобігання та подолання можливості виникнення криз у діяльності матеріально -фінансових підприємств. Як ми всі знаємо, нормальний фінансовий стан підприємства досягається шляхом раціонального використання активів, мінімізації витрат, розумного управління та координації однодумців [5].

У практичному застосуванні антикризового управління важливо оптимізувати економічний характер його застосування. Це можна виявити шляхом постійного моніторингу корпоративного середовища за допомогою низки маркетингових досліджень, стратегічного аналізу та методів контролю.

Водночас систематичним буде виявлення взаємозв'язку та логічної послідовності економічних явищ, ефективності управлінських рішень, виявлення нових можливостей та усунення загроз. Політика має ґрунтуватися на

принципах, описаних у Європейському акті про малий бізнес, який є основним установчим документом, що визначає ідеологію, яка сприяє розвитку МСП у Європейському Союзі. Очевидно, що фактична реалізація цих принципів має повністю враховувати конкретні умови України.

Для того, щоб у таких складних умовах компанія зберегла лідируючі позиції на ринку, необхідно працювати наперед, своєчасно запобігати кризам, формулювати та дотримуватись антикризової стратегії, яка реалізується поетапно. З метою покращення фінансових показників бізнесу ми пропонуємо такі антикризові заходи: оптимізація витрат, ефективне використання систем маркетингу, сувора кадрова політика, збільшення грошових потоків, ефективне планування та належне управління, покращена якість інформації, оптимізація бюджету.

ВИСНОВКИ

Таким чином, після написання роботи ми отримали такі висновки:

1. Фінансова криза є багатоаспектним явищем, що притаманне розвитку підприємства та потребує ефективних управлінських рішень для свого попередження.

2. Банкрутство історично розглядалося як міра юридичної, фінансової та навіть фізичної відповідальності неплатоспроможного боржника, критерієм оцінки якого була наявність несплаченого боргу.

3. Нинішня економічна ситуація вимагає створення загального алгоритму прогнозування банкрутства підприємств з урахуванням вітчизняного та зарубіжного досвіду. Для того, щоб результати аналізу були більш об'єктивними, діагностика банкрутства вітчизняних корпорацій повинна ґрунтуватися на таких принципах:

- у процесі аналізу кількісні та якісні критерії повинні поєднуватися, щоб вказати, що суб'єкти господарювання можуть зіткнутися з потенційною загрозою банкрутства;
- визначаючи показники явищ корпоративної кризи, враховуйте особливості розвитку економічного циклу конкретної галузі;
- комплексна оцінка фінансового стану підприємств, які стикаються з фінансовими труднощами у методах своєї діяльності.

4. Таким чином, на основі аналізу наукових праць щодо розкриття сутності поняття «кризовий менеджмент» визначено, що антикризове управління – це система заходів, спрямованих не тільки на запобігання кризам, але і на адаптацію системи управління підприємством до екологічної умови з використанням специфічних методів, методів і прийомів для забезпечення його стабільної роботи та запобігання банкрутству. Такий підхід, на відміну від інших, може прояснити та зрозуміти сутність антикризового управління, що надалі сприятиме розробці ефективного та адаптованого до сучасних умов бізнесу механізму

виведення компанії з кризи та сприятиме вирішенню таких проблем, як втрати, втрати контроль, незадовільна організаційна структура управління підприємством, втрата ринків збуту тощо. Фінансова криза посилює погіршення фінансових умов корпорацій, зробивши їх нездатними адаптуватися до нового середовища та збільшивши фінансові результати у майбутньому.

Рання профілактика корпоративного банкрутства сприяє стабілізації фінансової діяльності корпорацій, покращенню фінансових умов та сприянню економічного зростання.

Проаналізуйте наукові праці вчених, які вивчають особливості розвитку вітчизняних підприємств, та зробіть висновок, що реструктуризація – це низка взаємопов'язаних заходів фінансового, економічного, промислового, технологічного, організаційного та соціального характеру, які допоможуть змусити суб'єкта підприємництва позбутися кризи, покращити рентабельність та довгострокову конкурентоспроможність.

Управління періодом фінансового оздоровлення можна визначити як навмисний вплив власника або зовнішнього суб'єкта господарювання на компанію-боржника за допомогою відповідних заходів для забезпечення можливості погашення боргу, запобігання банкрутству, відновлення та платоспроможності та довгострокової конкурентоспроможності.

Для ефективного впровадження реабілітації слід сформулювати організаційно-економічний механізм санації, щоб забезпечити підприємства організаційними та фінансовими засобами для запровадження реабілітації. Це пояснюється тим, що будь-яка система, особливо система управління ремонтом, активується відповідним механізмом.

В рамках організаційного економічного механізму відновлення підприємства слід розуміти як систему, що включає взаємопов'язані організаційно-економічні елементи (заходи та інструменти відновлення), нагляд, методи, інформаційну та кадрову підтримку, спрямовані на посилення впровадження та успішне впровадження відновлення підприємства.

Організаційно-економічний механізм відновлення підприємства слід розуміти як систему, що включає взаємопов'язані організаційно -економічні елементи (заходи та інструменти відновлення), нагляд, методи, інформаційну та кадрову підтримку, спрямовані на посилення впровадження та успішне здійснення відновлення підприємства.

5. Дослідження привело нас до висновку, що реструктуризація була успішною, оскільки за допомогою зовнішніх та внутрішніх джерел фінансування, організації та виробництва та технологічних удосконалень компанія вийшла з кризи та забезпечила її довгострокову прибутковість та конкурентоспроможність. Однак, формулюючи заходи щодо виправлення та шукаючи джерела фінансування, необхідно детально вивчити конкретну ситуацію на підприємстві та врахувати всі внутрішні та зовнішні чинники, що впливають на його діяльність. Визначаючи можливі методи фінансування реагування підприємства на кризу, необхідно визначити його доцільність та гнучкість за наявності непередбачених факторів навколишнього середовища.

Проаналізувавши методи виправлення, ми вважаємо, що необхідно наголосити на наступних аспектах:

- хоча етап виправлення дещо схожий, єдиного методу впровадження не існує, і цей процес не має підтримки стандартизованих законодавчих методів;
- після ретельного вивчення передумови процесу фінансового оздоровлення Далі вчені та менеджери-практики цікавляться цим питанням і надалі систематично вивчають формування загальної стратегії оздоровлення компанії, включаючи організаційні, юридичні, техніко-технічні та інші компоненти ресурсів;
- потреба подальших розвиток системи засобів реабілітації, що відображає надзвичайно динамічний характер змін у зовнішньому середовищі компанії та нелінійні характеристики розвитку компанії;
- саме заходи для реорганізації діяльності промислових підприємств, прийняття своєчасних рішень щодо неприйнятності різкого зниження

ефективності діяльності суб'єктів господарювання, що має велике значення для передбачуваності та запобігання виправним заходам;

- якщо це передбачає впровадження нового обладнання, використання нових технологій для модернізації виробництва на операційному рівні, можуть бути вжиті радикальні заходи щодо виправлення;

- крім того, реструктуризація фінансової індустрії не матиме позитивного довгострокового впливу;

- інструменти, що використовуються для формулювання та реалізації набору управлінських рішень для локалізації корпоративних криз, необхідно більш детально уточнити.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Андрущак Є.М. Удосконалення інституту банкрутства. *Фінанси України*. 2001. № 9. С. 2937.
2. Антикризисное управление : учеб. для студентов вузов, обучающ. по экон. спец. / [З.М. Коротков, А.А. Беляев, Д.В. Валовой и др.]; под ред. З.М. Короткова; Гос. ун-т упр. М. : ИНФРАМ, 2001. 432 с.
3. Антикризисное управление: сущность, диагностика, методики. URL: http://www.cfin.ru/management/antirecessionary_management.shtml (дата звернення: 21.09.2021).
4. Антикризисный менеджмент: Учебное пособие для слушателей программы Master of Business Administration. Мн.: Изд. центр БГУ, 2003. 256 с.
5. Антикризисне управління в бізнесі. Учбово-методичний посібник до самостійної роботи для магістрів ЗДІА спеціальності 8.050201 «Менеджмент організацій» / Укл.: В.О. Желябін, А.Г. Беліченко. – Запоріжжя, 2004. – 220 с.
6. Багацький В.М. Антикризисное управління підприємством : [навч. посіб.] / В.М. Багацький, Н.Д. Гетманцева ; [за заг. ред. З. Є. Шершньової]. К. : КНЕУ, 2007. 680 с.
7. Багацький В.М. Антикризисное управління підприємством : [навч. посіб.] / В.М. Багацький, Н.Д. Гетманцева ; [за заг. ред. З. Є. Шершньової]. – К. : КНЕУ, 2007. – 680 с.
8. Базилінська О. Я. Фінансовий аналіз: теорія і практика: навч. посіб. К.: ЦУЛ, 2009. 328 с.
9. Банкрутство і санація підприємства: теорія і практика кризового управління / Т.С. Клебанова, О.М. Бондар [та ін.]; за ред. О.В. Мозенкова. Х.: ІНЖЕК, 2003. 272 с.
10. Білоконь Т.М. Санація підприємств: організаційно-економічний механізм : монографія. Вінниця : ВНТУ, 2010. 152 с.

- 11.Благуни І. Проблеми неплатоспроможності та банкрутства підприємств в економіці України. *Економіст*. 2004. № 9. С. 46-48.
- 12.Бланк И. А. Основы финансового менеджмента. *Серия «Библиотека финансового менеджера»*. К.: Ника-Центр, 1999. Вып. 3. 512 с.
- 13.Бланк И.А. Основы финансового менеджмента / И.А.Бланк. – К. : НикаЦентр, 1999. – 512 с.
- 14.Бланк И.А. Финансовый менеджмент : учебный курс. 2-е изд., перераб. и доп. К. : Эльга, Ника-Центр, 2004. 656 с.
- 15.Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учебный курс. К.: Эльга Ника-Центр, 2004. 649 с.
- 16.Большаков А. С. Антикризисное управление: финансовый аспект. СПб.: СПбГУП, 2005. 132 с.
- 17.Бондар М.І. Оцінка ймовірності фінансової неспроможності та банкрутства підприємства. *Інвестиції: практика та досвід*. 2008. № 5. С. 20-25.
- 18.Боронос В.Г. Управління фінансовою санацією підприємств: навчальний посібник. Суми: Вид-во СумДУ, 2010. 437 с.
- 19.Брели Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. М.: Олимп-Бизнес, 2007. 2008 с.
- 20.Василенко В. О. Антикризове управління підприємством : [навч. посіб.]. К. : Центр навчальної літератури, 2005. 504 с.
- 21.Василенко В. О. Антикризове управління підприємством : [навч. посіб.] / В. О. Василенко. – [2-е вид., випр. і доп.]. – К. : Центр навчальної літератури, 2005. – 504 с.
- 22.Василенко В.О. Антикризове управління підприємством : [навч. посібник] / Василенко В.О. К. : ЦУЛ, 2003. 504 с.
- 23.Василенко В.О. Антикризове управління підприємством : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. Центр навч. л-ри, 2005. – 208 с. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://eclib.atwebpages.com/>

24. Василенко Л.П. Фінанси підприємства у схемах і таблицях: наочний посібник. К.: Дакор, 2006. 344 с.
25. Вишневская О.В. Механизмы анти кризисного управления предприятием / О.В. Вишневская // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. – № 3. – С. 105 – 113.
26. Виявлення ознак неплатоспроможності підприємства та можливого його банкрутства. *Статистика України*. 2003. № 4. С. 87-94.
27. Вовк С. Л. Управління фінансовою санацією підприємства: навч. посіб. Вид. 1-ше, Ніка-Центр, 2006. 248 с.
28. Волконський Є. Актуальні питання банкрутства за законодавством України в умовах розбудови правової держави / Є. Волконський // Наше право. – 2013. – №7. – С. 184-188.
29. Галушко О.І. // Проблемы эффективного функционирования предприятий в современных условиях: материалы Всеукраинской научно-практич. Конференции. — Севастополь : СевНТУ. — 2003.— [Електронний ресурс]. — Режим доступу: http://sevntu.com.ua/cgi-bin/irbis64r_72/cgiirbis_64.exe
30. Гальчинський А. Вилікувати економіку можна тільки на ліберальних засадах. *Дзеркало тижня*. 2010. № 6. 105 с.
31. Глебова А.О. Формування системи антикризового управління на підприємстві. *Молодий вчений*. 2015. № 11 (26). Ч. 2. С.35-40.
32. Голощапов Н. А. Словарь-справочник аудитора; под. ред. В.И. Осипова. М.: Экзмен, 1999. 384 с.
33. Гудзь Т.П. Механізм діагностики фінансової кризи. *Економіка: проблеми теорії та практики*: зб. наук. праць. Дніпропетровськ: ДНУ. 2004. Вип. 196. Т. 4. С. 816821.
34. Дацюк І. В. Сутнісна характеристика кризи підприємств./ Дацюк І. В. //Технологія і техніка друкарства — 2010. — № 2(28). — С. 165—170.
35. Деркач В. М., Ковтиш О. О. Проблеми аналізу фінансового стану підприємств. *Економічна наука*. 2014. URL:

<http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=1982> (дата звернення: 29.09.2021).

36. Диба Е.Ф. Определение механизма и экономической сущности санации предприятия. *Российское предпринимательство*. 2013. № 10 (232). С. 71-75.
37. Довгань Д.А. Антикризове управління як спосіб запобігання та упередження неплатоспроможності корпорації. *Вісник Чернівецького торговельно-економічного інституту. Економічні науки*. 2013. Вип. 3. С. 152-156.
38. Єлець О.П. Система антикризового управління підприємством: її ознаки та принципи / О.П. Єлець // *Вісник Хмельницького національного університету. Економічні науки*. – 2007. – Том 3, № 6. – С.316 – 319.
39. Жилина Н.Н. Развитие подходов к финансовому оздоровлению организаций. *Экономика и управление: проблемы, решения*. 2012. № 5. С. 34-38.
40. Захаров В.Я. и др. Антикризисное управление. Теория и практика: учеб. пособие. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006.
41. Звітність підприємств: підручник / Т.Є. Кучеренко, В.С. Уланчук, О.Г. Шайко. К.: Знання, 2008. 492 с.
42. Коваленко О.В. Банкрутство підприємств України: причини та наслідки [Електронний ресурс]/ О.В. Коваленко, К.В. Склярєнко. – 2013. – 221 с. – Режим доступу: http://www.zgia.zp.ua/gazeta/evzdia_4_066.pdf.
43. Коваленко О.В. Методи антикризового управління підприємством. *Економічний вісник Запорізької державної інженерної академії: збірник наукових праць*. 2014. Вип. 8. С.107-114.
44. Кован С. Е. Теория антикризисного управления предприятием : [учебное пособие] / С. Е. Кован, Л. П. Мокрова, А. Н. Ряховская ; под ред. М. А. Федотовой, А. Н. Ряховской. М. : КНОРУС, 2009. 160 с.
45. Кован С.Е. Теория антикризисного управления предприятием: учебное пособие; под ред. М.А. Федотовой, А.Н. Ряховской М. КНОРУС, 2009. 160 с.

46. Кодекс України з процедур банкрутства [Електронний ресурс] // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2019. – № 19. – ст.74. – Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2597-19>
47. Козирєва В. Ліквідаційна процедура у справах про неспроможність: окремі питання категоріального апарату та підстави// В. Козирєва, І. Вертузаєва// Юридичний вісник. – 2010. – №1(14). – С. 64-68.
48. Костецький В. В. Особливості здійснення фінансового оздоровлення підприємства. Економічний аналіз. 2016. 56 с.
49. Кошкин В.И. Антикризисное управление: 17-модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль 11. М. : ИНФРА-М, 1999. 560 с.
50. Круглянко А.В., Маник І.В. Поняття банкрутства в аспекті сучасного розвитку підприємств. Вісник Чернівецького торговельно-економічного інституту. Економічні науки. 2012. №. 2. С. 153-158.
51. Крутик А.Б. Антикризисный менеджмент: Превентивные методы управления. СПб : Питер, 2001. 432 с.
52. Куроешева Г. М. Теория антикризисного управления предприятием : [учеб. пособие]. СПб. : Речь, 2002. 372 с.
53. Куроешева Г. М. Теория антикризисного управления предприятием : [учеб. пособие] / Куроешева Г.М. – СПб. : Речь, 2002. –372 с.
54. Лагун М. І. Комплексна оцінка ефективності фінансово-господарської діяльності економічного суб'єкта. Бухгалтерський облік. 2015. URL: www.nbuv.gov.ua. (дата звернення: 29.09.2021).
55. Лазарева Н. Виникнення інституту неплатоспроможності суб'єктів господарювання та проблеми застосування законодавства про банкрутство під час кримінального провадження/ Н.Лазарева // Молодий вчений. – 2017. – №8(48). – С. 364-368.

- 56.Ларионова О.А. Основы антикризисного управления: учебное пособие под редакцией проф. А.Ф. Андреева. М.: ГУП Издательство «Нефть и газ» РГУ нефти и газа, 2007. 203 с.
- 57.Ларіонова К.Л. Концептуальні основи управління санацією підприємства. Наукові записки. Сер. «Економіка». 2013. Випуск 23. С. 222-227.
- 58.Лігоненко Л.О. Антикризове управління підприємством: теоретико-методичні заходи та практичний інструментарій. К : КНЕУ, 2005.
- 59.Лігоненко Л.О. Антикризове управління підприємством: теоретико-методологічні засади та практичний інструментарій. К.: КНТЕУ, 2001. 580 с.
- 60.Лігоненко Л.О. Антикризове управління підприємством: теоретико-методологічні засади та практичний інструментарій. К., 2000. 390 с.
- 61.Лігоненко Л.О. Антикризове управління підприємством: теоретико-методологічні засади та практичний інструментарій. К.: КНТЕУ, 2001. 580 с.
- 62.Лігоненко Л.О. Антикризове управління підприємством: теоретико-методичні заходи та практичний інструментарій / Лігоненко Л.О. – К : КНЕУ, 2005.
- 63.Ляшенко Г. Банкрутство в системі державного регулювання. *Науковий вісник УкрДЛТУ*. 1999. № 10.1. С. 103-108.
- 64.Макаренко И. О. Анализ проблем антикризисного управления предприятием при угрозе банкротства. *Актуальні проблеми економіки*. 2005. № 9 . С. 170-174.
- 65.Макаренко И. О. Анализ проблем антикризисного управления предприятием при угрозе банкротства / И. О. Макаренко // *Актуальні проблеми економіки*. – 2005. – № 9 . – С. 170-174.
- 66.Манойленко О. Теоретичні засади побудови ефективної системи запобігання банкрутствам. *Вісник Національної академії державного управління при Президентові України*. 2009. № 4. С. 191-197.
- 67.Мартинець В. В. Особливості антикризового управління промисловим підприємством. *Економічний аналіз*. 2015. №11. С. 48-54.

- 68.Маховка В.М. Методологія формування системи антикризового управління підприємством. *Інноваційна економіка*. 2013. № 1. С. 102-105.
- 69.Мацедонська Н.В. Управління грошовими потоками на підприємствах олійно-жирової галузі. *Науковий вісник Херсонського державного університету. Серія «Економічні науки»*. 2015. Вип. 3. Ч. 3. С. 162-166.
- 70.Мельник О. І. Особливості розробки антикризових програм діяльності сільськогосподарських підприємств. *Modern economics*. 2018. № 12. С. 146-151.
- 71.Москаленко Л.А. Методи антикризового управління підприємством. *Актуальні проблеми економіки та управління: збірник наукових праць молодих вчених*. 2011. Вип. 5. С. 114-118.
- 72.Накарякова В.И. Предотвращение банкротства предприятия методом санации. *Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования*. 2015. № 1 (6). С. 130-136.
- 73.Овсянников С.В. Достаточность ресурсов как фактор выбора антикризисной стратегии предприятия. *Территория науки*. 2013. № 2. С. 158-162.
- 74.Орехов В.И. Антикризисное управление : учебное пособие. 2-е изд., испр. М. : ИНФРА-М, 2013. 268 с.
- 75.Пернарівський О.В. Моделі прогнозування неплатоспроможності підприємств та проблеми їхнього використання в Україні. *Актуальні проблеми економіки*. 2003. № 4. С. 2427.
- 76.Пластун О.Л. Визначення сутності поняття «банкрутство» в сучасній науковій літературі. *Вісник Житомирського державного технологічного університету*. 2005. № 2. С. 256261.
- 77.Повстенюк Н.Г. Санація як комплексна процедура оздоровлення підприємств в сучасних умовах. *Економіка. Управління. Інновації*. 2014. Випуск № 1 (11). С. 870-883.
- 78.Подольська В.О. Фінансовий аналіз : [навч. посібник]. К. : Центр навчальної літератури, 2007. 488 с.

- 79.Пушкаръ А.И. Антикризисное управление: модели, стратегии, механизмы. Харьков: Модель Вселенной, 2001. 452 с.
- 80.Райзберг Б.А. Современный экономический словарь. М. : ИНФРА–М, 2010. 479 с.
- 81.Рамазанов С.К. Технології антикризового управління: монографія. Луганськ: Вид-во СНУ ім. В. Даля, 2004. 192 с.
- 82.Романішин М.І. Фінансові кризи та кризові явища як загроза економічній стабільності підприємств// Вісник Національного університету «Львівська політехніка».- 2010- С. 123-130
- 83.Рукинов М.В. Причины и виды банкротства. *Проблемы современной экономики*. 2008. № 1(25).
- 84.Румянцева Е.Е. Новая экономическая энциклопедия. 4-е изд. М. : ИНФРА-М, 2012. 882 с.
- 85.Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: [учебник] / Г.В. Савицкая. М.: ИНФРА-М, 2002. 336 с.
- 86.Система экспресс-диагностики кризисных симптомов финансового развития предприятия. URL: <http://martynov-ma.ru/page77/page475/index.html> (дата звернення: 21.09.2021).
- 87.Сущность и классификация финансовых кризисов предприятия. URL: <http://martynov-ma.ru/page77/page447/index.html> (дата звернення: 21.09.2021).
- 88.Татарников Е.А. Антикризисное управление: Учеб. пособие. М.: Издательство РИОР, 2005. 95 с.
- 89.Теория и практика антикризисного управления : учебник для вузов / [Базаров Г.З., Беляев С.Г., Белых Л.П. и др.] ; под ред. С.Г. Беляева и В.И. Кошкина. М. : Закон и право, ЮНИТИ, 1996. 468 с.
- 90.Терещенко О.О. Фінансова діяльність суб'єктів господарювання: Навчальний посібник. К.: КНЕУ, 2003. 554 с.
- 91.Терещенко О.О. Фінансова санація та банкрутство підприємств : навчальний посібник. К. : КНЕУ, 2000. 412 с.

92. Терещенко О.О. Фінансова санація та банкрутство підприємств: навч. посіб. К.: КНЕУ, 2000. 412 с.
93. Ткаченко А.М., Єлець О.П. Сучасний підхід до антикризового управління машинобудівним підприємством. Монографія. – Запоріжжя: Видавництво Запорізької державної інженерної академії, 2010. – 277 с.
94. Тлумачний словник. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://lcorp.ulif.org.ua/dictua/>
95. Томпсон А.А. Стратегический менеджмент. М. : ИНФРА. М, 2007. 928 с.
96. Троц І.В. Визначення поняття банкрутства та причини його виникнення у сучасних умовах розвитку. *Вісник Дніпропетровського університету*. 2011. № 5. С. 221-228.
97. Туленков Н. В. Модель менеджмента: традиционная или наступательная: Перспективный менеджмент современной организации. *Персонал*. 1998. № 2. С. 41-45
98. Туленков Н. В. Модель менеджмента: традиционная или наступательная: Перспективный менеджмент современной организации / Н. В. Туленков // *Персонал*. – 1998. – № 2. – С. 41-45
99. Уткин Е. А. Антикризисное управление / Уткин Е. А. – М. : ТАНДЕМ «Экос», 2008. – 330 с.
100. Уткин Е. А. Антикризисное управление. М. : ТАНДЕМ «Экос», 2008. 330 с.
101. Файнова Н.А. Диагностика банкротства и антикризисное управление на предприятии. *Молодой ученый*. 2013. № 11. С. 488-490.
102. Фінанси підприємств : навчально-методичний комплекс з вивчення дисципліни / О.Р. Квасовський, В.В. Костецький, І.Ф. Стефанів. Тернопіль : Вектор, 2016. 332 с.
103. Фінанси підприємств : підручник / А.М. Поддєрьогін, М.Д. Білик, Л.Д. Буряк та ін.; кер. кол. авт. і наук. ред. проф. А.М. Поддєрьогін. 8-ме вид., перероб. та доп. К. : КНЕУ, 2013. 519 с.

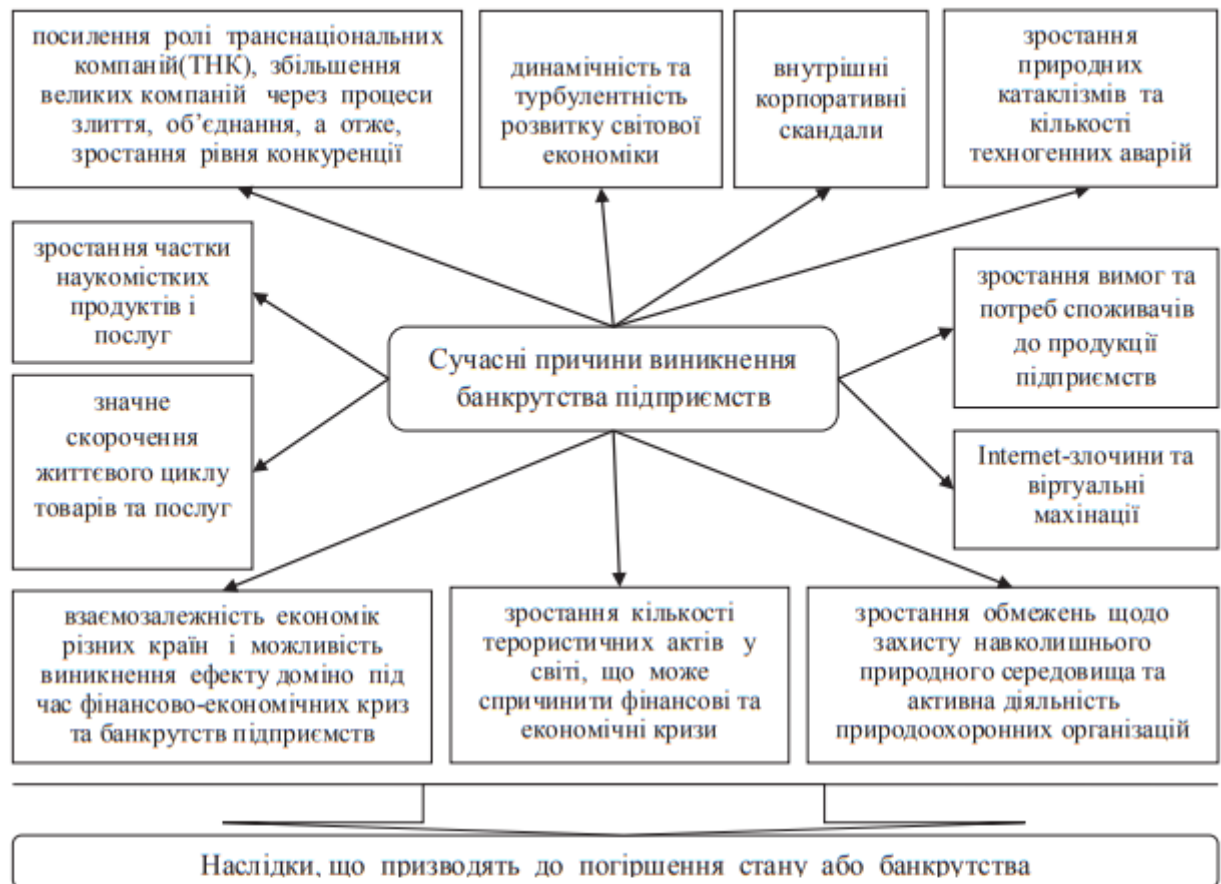
104. Фінансовий менеджмент: навч. посіб. для студ. вищих навч. закладів / В.В. Краснова, М.І. Хромов, Б.О. Жнякін та ін.; за заг. ред. В.В. Красної. Донецьк: ДонНУ, 2013. 463 с.
105. Ходарева О. Управління підприємствами в умовах кризи. *Схід*. 2009. № 3(94).
106. Хромушина Л. А. Фінансовий механізм антикризового управління підприємствами. *Глобальна економіка*. 2015. URL: <http://www.global-national.in.ua> (дата звернення: 29.09.2021).
107. Чернявский А.Д. Антикризисное управление : [учеб. Пособие]. К. : МАУП, 2000. 204 с.
108. Чернявский А.Д. Антикризисное управление: Учеб, пособие.- К.: МАУП, 2000.- 208 с.– [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.e-readinglib.org/bookreader.php/115064/Antikrizisnoe_upravlenie.pdf
109. Шапурова О.О. Політика антикризового управління при загрозі банкрутства. *Актуальні проблеми економіки*. 2008. № 8. С. 147-154.
110. Шапурова О.О. Політика антикризового управління при загрозі банкрутства. *Актуальні проблеми економіки: науково-економічний журнал*. 2008. № 8. С. 147-153.
111. Шапурова О.О. Сутність, завдання та принципи антикризового управління. *Держава та регіони. Сер. Економіка та підприємництво: зб.наук.праць*. Запоріжжя, 2009. № 1 С. 228-232.
112. Швиданенко Г.О. Сучасна технологія діагностики фінансово-економічної діяльності підприємства. К.: КНЕУ, 2002. 192 с.
113. Шершньова З. Є. Антикризове управління підприємством : навч.-метод. посіб. [для самост. вивч. дисц.]. К. : КНЕУ, 2006. 196 с.
114. Яблонська А.С. Діяльність арбітражних керуючих: нормативне регулювання та необхідність законодавчого вдосконалення. URL: <http://www.minjust.gov.ua/?do=d&did=4793&sid=comments> (дата звернення: 16.09.2021).

115. О. В. Кучмей, Моделювання ймовірності банкрутства підприємства (на прикладі ПАТ «Будівельна корпорація «Укрбуд» URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=6037>
116. Моделі оцінки стану банкрутства підприємств URL: http://ekmair.ukma.edu.ua/bitstream/handle/123456789/18875/Kuzmych_Modeli_otsinky_stanu_bankrutstva_pidprijemstv.pdf?sequence=1&isAllowed=y
117. Розвиток кризи: послідовність та особливості управління на підприємстві URL: <https://elib.hduht.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/862/1/25.pdf>
118. Тлумачний словник. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://lcorp.ulif.org.ua/dictua/>
119. Дацюк І. В. Сутнісна характеристика кризи підприємств./ Дацюк І. В. //Технологія і техніка друкарства - 2010. - №2(28). – С. 165 – 170.
120. Ткаченко А. М., Єлець О. П. Сучасний підхід до антикризового управління машинобудівним підприємством. Монографія. – Запоріжжя: Видавництво Запорізької державної академії, 2010. – 277 с.
121. Вишневська О. В. Механізми антикризового управління підприємством / О. В. Вишневська // Менеджмент в Росії та за кордоном. – 2007. - №3. – С.3 105-113.
122. Антикризове управління в бізнесі. Учбово-методичний посібник до самостійної роботи для магістрів ЗДІА спеціальності 8.050201 «Менеджмент організацій» / Укл.: В. О. Желябін, А. Г. Беліченко. – Запоріжжя, 2004. – 220 с.
123. Галушко О. І. // Проблеми ефективного функціонування підприємств в сучасних умовах: матеріали Всеукраїнської научно-практичної конференції. – Севастополь : СевНТУ. – 2003.
124. Чернявський А. Д. Антикризове управління: Підруч. – К.: МАУП, 2000 – 208 с.

ДОДАТКИ

Додаток А

Сучасні причини та наслідки банкрутства підприємств



- 1) фінансово неспроможне підприємство може стати причиною виникнення серйозних фінансових ризиків для успішно діючих підприємств – його партнерів. Тим самим підприємство приносить шкоду своїм партнерам, а отже, знижується загальний потенціал економічного розвитку держави;
- 2) фінансово неспроможне підприємство ускладнює формування доходної частини державного бюджету та позабюджетних фондів;
- 3) такі підприємства сприяють зниженню загальної норми прибутку на капітал, оскільки неефективно використовують надані їм ресурси в товарній та грошовій формах;
- 4) такі підприємства згортають свою діяльність і сприяють скороченню чисельності робочих місць та кількості зайнятих у суспільному виробництві

Етапи розробки та вибору оптимальної антикризової стратегії підприємств



Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число)	2018	12	31
Територія	ДОНЕЦЬКА	за ЄДРПОУ	00191158		
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОАТУУ	1412300000		
Вид економічної діяльності	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КОПФГ	230		
Середня кількість працівників	10 174	за КВЕД	24.10		
Адреса, телефон	вул. ЛЕПОРСЬКОГО, буд. 1, м. МАРІУПОЛЬ, ДОНЕЦЬКА обл., 87500		468591		
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)					
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):					
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку					
за міжнародними стандартами фінансової звітності					

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	27 219	41 659
первісна вартість	1001	90 359	120 797
накопичена амортизація	1002	63 140	79 138
Незавершені капітальні інвестиції	1005	2 331 670	4 944 270
Основні засоби	1010	26 746 768	25 165 443
первісна вартість	1011	29 778 307	31 138 110
знос	1012	3 031 539	5 972 667
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	281 220	648 534
інші фінансові інвестиції	1035	51	51
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	558	444
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	29 387 486	30 800 401
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	11 161 991	11 041 670
Виробничі запаси	1101	6 697 188	5 954 217
Незавершене виробництво	1102	2 186 801	1 414 757
Готова продукція	1103	2 259 420	2 834 295
Товари	1104	18 582	838 401
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	33 209 162	44 267 356
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	487 187	824 645
з бюджетом	1135	1 590 674	2 093 790
у тому числі з податку на прибуток	1136	101 166	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	170 171	409 801
Поточні фінансові інвестиції	1160	556 106	425 874
Гроші та їх еквіваленти	1165	304 293	873 216
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	304 293	873 216
Витрати майбутніх періодів	1170	866 148	852 531
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	58 342
Усього за розділом II	1195	48 345 732	60 847 225
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	77 733 218	91 647 626

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (лайвовий) капітал	1400	1 972 965	1 972 965
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	17 953 311	16 648 098
Додатковий капітал	1410	1 445 121	1 445 121
Емісійний дохід	1411	1 445 121	1 445 121
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	276 009	276 009
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	4 603 263	9 720 568
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(2)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	26 250 667	30 062 761
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	2 699 556	2 282 424
Пенсійні зобов'язання	1505	1 875 367	2 072 239
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	9 365
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	4 574 923	4 364 028
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	2 673
товари, роботи, послуги	1615	36 803 153	48 926 756
розрахунками з бюджетом	1620	43 128	43 141
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	14 808	19 448
розрахунками з оплати праці	1630	68 486	99 096
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	3 451 344	1 973 523
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	1 879 562	504 105
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	83 206	101 276
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	4 563 941	5 550 819
Усього за розділом III	1695	46 907 628	57 220 837
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	77 733 218	91 647 626

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2018	12	31
(найменування)			00191158		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2018 р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	81 960 876	68 973 920
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(74 709 386)	(66 084 327)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	7 251 490	2 889 593
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	196 900	273 651
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(367 757)	(329 578)
Витрати на збут	2150	(1 761 464)	(1 659 165)
Інші операційні витрати	2180	(722 271)	(999 376)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	4 596 898	175 125
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	45 251	-
Інші доходи	2240	65 423	39 379
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(233 564)	(262 017)
Втрати від участі в капіталі	2255	(11 095)	(6 350)
Інші витрати	2270	(90 439)	(101 593)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	4 372 474	-
збиток	2295	(-)	(155 456)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(801 576)	24 509
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	3 570 898	-
збиток	2355	(-)	(130 947)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	(66 696)	(128 078)
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	378 409	7 305
Інший сукупний дохід	2445	(52 717)	(624 455)
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	258 996	(745 228)
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(20 216)	(130 991)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	279 212	(614 237)
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	3 850 110	(745 184)

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	50 758 722	47 829 943
Витрати на оплату праці	2505	1 847 944	1 407 916
Відрахування на соціальні заходи	2510	436 519	324 803
Амортизація	2515	2 943 858	2 832 584
Інші операційні витрати	2520	2 834 618	2 928 157
Разом	2550	58 821 661	55 323 403

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	4203997373	4187100506
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	4203997373	4187100506
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,84941	(0,03127)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,84941	(0,03127)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число)	2020	01	01
Територія	ДОНЕЦЬКА	за СДРПОУ	00191158		
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОАТУУ	1412300000		
Вид економічної діяльності	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КОПФГ	230		
Середня кількість працівників	10 507	за КВЕД	24.10		
Адреса, телефон	вулиця Лепорського, буд. 1, м. МАРІУПОЛЬ, ДОНЕЦЬКА обл., 87505		0629468591		
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)					
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):					
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку					
за міжнародними стандартами фінансової звітності					

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	41 659	42 696
первісна вартість	1001	120 797	150 268
накопичена амортизація	1002	79 138	107 572
Незавершені капітальні інвестиції	1005	4 944 270	7 380 851
Основні засоби	1010	25 165 443	27 055 719
первісна вартість	1011	31 138 110	28 200 291
знос	1012	5 972 667	1 144 572
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	648 534	148 164
інші фінансові інвестиції	1035	51	3 866
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	444	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	30 800 401	34 631 296
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	11 041 670	5 818 018
Виробничі запаси	1101	5 954 217	2 676 695
Незавершене виробництво	1102	1 414 757	1 478 516
Готова продукція	1103	2 834 295	1 662 771
Товари	1104	838 401	36
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	44 267 356	30 586 767
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	824 645	311 301
з бюджетом	1135	2 093 790	2 514 842
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	1 382
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	409 801	1 676 688
Поточні фінансові інвестиції	1160	425 874	425 874
Гроші та їх еквіваленти	1165	873 216	378 518
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	873 216	378 518
Витрати майбутніх періодів	1170	852 531	1 255 984
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:	1181	-	-
резервах довгострокових зобов'язань			
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	58 342	-
Усього за розділом II	1195	60 847 225	42 967 992
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	91 647 626	77 599 288

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 972 965	1 972 965
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	16 648 098	16 439 931
Додатковий капітал	1410	1 445 121	1 445 121
Емісійний дохід	1411	1 445 121	1 445 121
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	276 009	276 009
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	9 720 568	2 866 894
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	30 062 761	23 000 920
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	2 282 424	1 625 290
Пенсійні зобов'язання	1505	2 072 239	2 553 366
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	9 365	15 372
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	4 364 028	4 194 028
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	2 673	3 117
товари, роботи, послуги	1615	48 926 756	43 028 379
розрахунками з бюджетом	1620	43 141	46 733
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	19 448	28 685
розрахунками з оплати праці	1630	99 096	104 601
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 973 523	1 790 227
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	504 105	4 026 194
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	101 276	145 278
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	5 550 819	1 231 126
Усього за розділом III	1695	57 220 837	50 404 340
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	91 647 626	77 599 288

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2020	01	01
	(найменування)		00191158		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2019 р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	57 293 136	81 960 876
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(63 938 440)	(74 709 386)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	-	7 251 490
збиток	2095	(6 645 304)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	8 269 191	196 900
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(228 745)	(367 757)
Витрати на збут	2150	(2 032 781)	(1 761 464)
Інші операційні витрати	2180	(6 063 528)	(722 271)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	-	4 596 898
збиток	2195	(6 701 167)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	91 598	45 251
Інші доходи	2240	78 377	65 423
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(302 854)	(233 564)
Втрати від участі в капіталі	2255	(17 265)	(11 095)
Інші витрати	2270	(50 623)	(90 439)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	-	4 372 474
збиток	2295	(6 901 934)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	1 231 017	(801 576)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	-	3 570 898
збиток	2355	(5 670 917)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	3 526 295	(66 696)
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	(478 276)	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	378 409
Інший сукупний дохід	2445	(295 544)	(52 717)
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	2 752 475	258 996
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	572 501	(20 216)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	2 179 974	279 212
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	(3 490 943)	3 850 110

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	59 228 165	50 758 722
Витрати на оплату праці	2505	2 485 849	1 847 944
Відрахування на соціальні заходи	2510	538 493	436 519
Амортизація	2515	3 411 026	2 943 858
Інші операційні витрати	2520	9 747 525	2 834 618
Разом	2550	75 411 058	58 821 661

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	4204000000	4203997373
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	4204000000	4203997373
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	(1,34893)	0,84941
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	(1,34893)	0,84941
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Перерва Ангеліна Анатоліївна

Головний бухгалтер

Мірошнікова Ольга Вікторівна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	2021 01 01 00191158
Територія	ДОНЕЦЬКА	за КОАТУУ	1412300000
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОПФГ	230
Вид економічної діяльності	Виробництво чавуну, сталі та феросплавів	за КВЕД	24.10
Середня кількість працівників	10 702		
Адреса, телефон	вулиця Лепорського, буд. 1, м. МАРІУПОЛЬ, ДОНЕЦЬКА обл., 87505		0629468591

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2020 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	42 696	41 170
первісна вартість	1001	150 268	179 966
накопичена амортизація	1002	107 572	138 796
Незавершені капітальні інвестиції	1005	7 380 851	3 497 715
Основні засоби	1010	27 055 719	29 553 445
первісна вартість	1011	28 200 291	33 642 886
знос	1012	1 144 572	4 089 441
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	148 164	-
інші фінансові інвестиції	1035	3 866	1 529
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	34 631 296	33 093 859
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	5 818 018	5 107 185
Виробничі запаси	1101	2 676 695	1 596 881
Незавершене виробництво	1102	1 478 516	1 442 429
Готова продукція	1103	1 662 771	2 067 543
Товари	1104	36	332
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Делозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	30 586 767	26 339 147
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	311 301	853 143
з бюджетом	1135	2 514 842	1 218 510
у тому числі з податку на прибуток	1136	1 382	1 382
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахований доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1 676 688	2 034 830
Поточні фінансові інвестиції	1160	425 874	425 874
Гроші та їх еквіваленти	1165	378 518	1 171 149
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	378 518	1 171 149
Витрати майбутніх періодів	1170	1 255 984	1 221 459
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	97 794
Усього за розділом II	1195	42 967 992	38 469 091
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	77 599 288	71 562 950

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (паіовий) капітал	1400	1 972 965	1 972 965
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	16 439 931	14 637 831
Додатковий капітал	1410	1 445 121	1 445 121
Емісійний дохід	1411	1 445 121	1 445 121
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	276 009	276 009
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2 866 894	4 981 180
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	23 000 920	23 313 106
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	1 625 290	1 688 218
Пенсійні зобов'язання	1505	2 553 366	2 816 402
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	15 372	9 990
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	4 194 028	4 514 610
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	3 117	2 730
товари, роботи, послуги	1615	43 028 379	36 734 104
розрахунками з бюджетом	1620	46 733	51 124
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	28 685	30 018
розрахунками з оплати праці	1630	104 601	104 818
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 790 227	2 647 282
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	4 026 194	3 486 179
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	145 278	220 365
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	1 231 126	458 614
Усього за розділом III	1695	50 404 340	43 735 234
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	77 599 288	71 562 950

Керівник

Головний бухгалтер



Перерва Ангеліна Анатоліївна

Мірошнікова Ольга Вікторівна

¹ Визначастя з порядку функціонування центрального органу виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ "АЗОВСТАЛЬ"	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2021	01	01
	(найменування)		00191158		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2020 р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	50 563 254	57 293 136
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(46 630 693)	(63 938 440)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	3 932 561	-
збиток	2095	(-)	(6 645 304)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	1 917 117	8 269 191
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(242 233)	(228 745)
Витрати на збут	2150	(1 968 963)	(2 032 781)
Інші операційні витрати	2180	(2 897 894)	(6 063 528)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	740 588	-
збиток	2195	(-)	(6 701 167)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	41 115	91 598
Інші доходи	2240	158 972	78 377
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(383 863)	(302 854)
Втрати від участі в капіталі	2255	(11 447)	(17 265)
Інші витрати	2270	(42 874)	(50 623)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	502 491	-
збиток	2295	(-)	(6 901 934)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(81 637)	1 231 017
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	420 854	-
збиток	2355	(-)	(5 670 917)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
I	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	(48 805)	3 526 295
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	(478 276)
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	(78 572)	(295 544)
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	(127 377)	2 752 475
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(18 709)	572 501
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	(108 668)	2 179 974
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	312 186	(3 490 943)

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
I	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	43 640 718	59 228 165
Витрати на оплату праці	2505	2 576 730	2 485 849
Відрахування на соціальні заходи	2510	565 364	538 493
Амортизація	2515	3 782 290	3 411 026
Інші операційні витрати	2520	13 534 200	9 747 525
Разом	2550	64 099 302	75 411 058

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
I	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	4204000000	4204000000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	4204000000	4204000000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,10011	(1,34893)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,10011	(1,34893)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Перерва Ангеліна Анатоліївна

Мірошнікова Ольга Вікторівна

Публічне акціонерне товариство
Підприємство "ДНПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ за ЄДРПОУ КОМБІНАТ"
Територія Дніпропетровська область, Заводський р-н за КОАТУУ
**Організаційно-пра
 ва форма** Акціонерне товариство за КОПФГ господарювання
**Вид економічної
 діяльності** Виробництво чавуну, сталі та феросплавів за КВЕД

діяльності

Середня кількість працівників: 9147

Адреса, телефон: 51925 м. Кам'янське, вул.Соборна 18-Б, (0569) 51-67-21 (0569) 53-16-36

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці): за
 положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за
 міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс
(Звіт про фінансовий стан) на
 31.12.2018 р.
 Форма №1

Актив	Код рядка	Код за ДКУД		1801001
		На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи	1000	1 452	3 836	636
первісна вартість	1001	3 454	6 462	1 561
накопичена амортизація	1002	(2 002)	(2 626)	(925)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 398 461	1 964 504	1 302 358
Основні засоби	1010	3 695 159	3 640 037	1 653 261
первісна вартість	1011	6 591 155	6 785 054	3 392 810
знос	1012	(2 895 996)	(3 145 017)	(1 739 549)
Інвестиційна нерухомість	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	(0)	(0)	(0)
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	(0)	(0)	(0)
Довгострокові фінансові інвестиції:				
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	6 273
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0

Відстрочені податкові активи	1045	0	0	372 376
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
Усього за розділом I	1095	5 095 072	5 608 377	3 334 904
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	2 724 947	3 741 310	1 072 040
Виробничі запаси	1101	1 175 331	1 746 338	606 844
Незавершене виробництво	1102	998 322	729 907	282 586
Готова продукція	1103	546 879	1 265 064	149 427
Товари	1104	4 415	1	33 183
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	3 054
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	13 182 922	18 762 225	713 543
Дебіторська заборгованість за розрахунками:				
за виданими авансами	1130	165 013	353 405	350 385
з бюджетом	1135	1 779 493	2 616 109	561 748
у тому числі з податку на прибуток	1136	167 063	167 036	97 419
з нарахованих доходів	1140	0	0	2
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2 879 241	406 133	41 190
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	8 379	160 874	1 864
Готівка	1166	0	0	12
Рахунки в банках	1167	8 379	160 874	1 852
Витрати майбутніх періодів	1170	20 374	159 578	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	0	0
Усього за розділом II	1195	20 760 369	26 199 634	2 743 826
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття				
Баланс	1300	25 855 441	31 808 011	6 078 730

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 694 136	1 694 136	1 694 136
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	2	1	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-26 313 400	-55 413 744	-1 251 110
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(104)	(104)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	-24 619 366	-53 719 711	443 026
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	150 047
Інші довгострокові зобов'язання	1515	105	105	267 827
Довгострокові забезпечення	1520	563 389	860 128	189 613
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	563 389	860 128	189 613
Цільове фінансування	1525	0	0	210
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви	1530	0	0	0
у тому числі:				
резерв довгострокових зобов'язань	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	563 494	860 233	607 697
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	4 433 814	4 274 946	766 423
Векселі видані	1605	0	0	2 961
Поточна кредиторська заборгованість за:				
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	215 666
товари, роботи, послуги	1615	21 634 774	35 239 084	2 774 463
розрахунками з бюджетом	1620	46 229	41 591	11 969

у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
розрахунками зі страхування	1625	24 250	33 358	25 369
розрахунками з оплати праці	1630	103 853	163 647	24 980
одержаними авансами	1635	1 266 460	1 091 602	204 227
розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	122 867	132988	0
Доходи майбутніх періодів	1665	363	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	22 278 703	43 690 273	1 001 949
Усього за розділом III	1695	49 911 313	84 667 489	5 028 007
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	25 855 441	31 808 011	6 078 730

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник

Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер

Кузьменко Лілія Миколаївна

Дата

Підприємство ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО
"ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ за ЄДРПОУ КОМБІНАТ"

Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за
2018 рік
Форма №2

I. Фінансові результати

Код за ДКУД 1801003

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	31 338 778	15 437 297
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	(0)	(0)
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(31 748 171)	(16 247 711)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий: прибуток	2090	0	0
збиток	2095	(409 393)	(810 414)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	704 673	2 934 647
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	(312 912)	(217 707)
Витрати на збут	2150	(1 405 933)	(709 971)
Інші операційні витрати	2180	(26 897 742)	(13 740 902)

Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	0	0
збиток	2195	(28 321 307)	(12 544 347)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	642	2 252
Інші доходи	2240	63	9 856
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(452 346)	(388 862)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(22 643)	(219 185)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	0	0
збиток	2295	(28 795 591)	(13 140 286)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	-80 643
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	0	0
збиток	2355	(28 795 591)	(13 220 929)

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	-304 753	-341 211
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-304 753	-341 211
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(0)	(0)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-304 753	-341 211
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-29 100 344	-13 562 140

III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
--------------	-----------	-------------------	---

1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	30 530 768	16 104 298
Витрати на оплату праці	2505	1 268 220	816 317
Відрахування на соціальні заходи	2510	281 931	181 254
Амортизація	2515	356 540	319 763
Інші операційні витрати	2520	17 352 323	8 003 315
Разом	2550	49 789 782	25 424 947

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	6 776 544 000	6 774 544 000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	6 776 544 000	6 776 544 000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-4,249300	-1,950980
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-4,249300	-1,950980
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0,00	0,00

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник

Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер

Кузьменко Лілія Миколаївна

ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО

Підприємство "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ за ЄДРПОУ КОМБІНАТ"
Територія Дніпропетровська область, Заводський р-н за КОАТУУ
**Організаційно-пра
 вова форма** Акціонерне товариство за КОПФГ господарювання
**Вид економічної
 діяльності** Виробництво чавуну, сталі та феросплавів за КВЕД

діяльності

Середня кількість працівників: 8851

Адреса, телефон: 51925 м. Кам'янське, вул.Соборна 18-Б, (0569) 51-67-21 (0569) 53-16-36 **Одиниця
 виміру:** тис.грн. без десяткового знака

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці): за
 положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за
 міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс
(Звіт про фінансовий стан) на
 31.12.2019 р.
 Форма №1

Актив	Код рядка	Код за ДКУД		1801001
		На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи	1000	3 836	4 737	636
первісна вартість	1001	6 462	8 758	1 561
накопичена амортизація	1002	(2 626)	(4 021)	(925)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 964 504	1 745 373	1 302 358
Основні засоби	1010	3 640 037	3 998 130	1 653 261
первісна вартість	1011	6 785 054	7 461 458	3 392 810
знос	1012	(3 145 017)	(3 463 328)	(1 739 549)
Інвестиційна нерухомість	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	(0)	(0)	(0)
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	(0)	(0)	(0)
Довгострокові фінансові інвестиції:				
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	6 273
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	0

Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	372 376
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
Усього за розділом I	1095	5 608 377	5 748 240	3 334 904
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	3 741 310	2 845 943	1 072 040
Виробничі запаси	1101	1 746 338	1 268 709	606 844
Незавершене виробництво	1102	729 907	369 157	282 586
Готова продукція	1103	1 265 064	1 208 076	149 427
Товари	1104	1	1	33 183
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховування	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	3 054
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	18 762 225	11 099 579	713 543
Дебіторська заборгованість за розрахунками:				
за виданими авансами	1130	353 405	483 592	350 385
з бюджетом	1135	2 616 109	615 270	561 748
у тому числі з податку на прибуток	1136	167 063	167 063	97 419
з нарахованих доходів	1140	0	0	2
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	406 133	2 686 669	41 190
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	160 874	19 384	1 864
Готівка	1166	0	0	12
Рахунки в банках	1167	160 874	19 384	1 852
Витрати майбутніх періодів	1170	159 578	163 084	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	1 964 898	0
Усього за розділом II	1195	26 199 634	19 878 419	2 743 826
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття				
Баланс	1300	31 808 011	25 627 150	6 078 730

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду	На дату переходу на МСФЗ
1	2	3	4	5
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 694 136	1 694 136	1 694 136
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	1	1	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-55 413 744	-70 742 389	-1 251 110
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(104)	(104)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	-53 719 711	-69 048 356	443 026
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	150 047
Інші довгострокові зобов'язання	1515	105	66 917	267 827
Довгострокові забезпечення	1520	860 128	1 296 665	189 613
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	860 128	1 296 665	189 613
Цільове фінансування	1525	0	0	210
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви	1530	0	0	0
у тому числі:				
резерв довгострокових зобов'язань	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	860 233	1 363 582	607 697
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	4 274 946	3 629 610	766 423
Векселі видані	1605	0	0	2 961
Поточна кредиторська заборгованість за:				
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	62 248	215 666
товари, роботи, послуги	1615	35 239 084	37 351 857	2 774 463
розрахунками з бюджетом	1620	41 591	48 128	11 969

у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
розрахунками зі страхування	1625	33 358	39 053	25 369
розрахунками з оплати праці	1630	163 647	190 166	24 980
одержаними авансами	1635	1 091 602	1 038 680	204 227
розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	132 988	134 274	0
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	43 690 273	50 817 908	1 001 949
Усього за розділом III	1695	84 667 489	93 311 924	5 028 007
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	31 808 011	25 627 150	6 078 730

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник

Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер

Кузьменко Лілія Миколаївна

ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО

Підприємство "ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ за ЄДРПОУ КОМБІНАТ"

Звіт про фінансові результати

(Звіт про сукупний дохід) за

2019 рік

Форма №2

I. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	Код за ДКУД 1801003	
		За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	25 862 321	31 338 778
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховування	2012	(0)	(0)
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(29 237 099)	(31 748 171)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий: прибуток	2090	0	0
збиток	2095	(3 374 778)	(409 393)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	312 265	704 673
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	(345 168)	(312 912)
Витрати на збут	2150	(1 324 652)	(1 405 933)
Інші операційні витрати	2180	(9 778 655)	(26 897 742)

Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	0	0
збиток	2195	(14 510 988)	(28 321 307)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	2 677	642
Інші доходи	2240	61 225	63
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(503 700)	(452 346)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(-716)	(22 643)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	0	0
збиток	2295	(14 950 070)	(28 795 591)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	0	0
збиток	2355	(14 950 070)	(28 795 591)

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	-378 575	-304 753
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-378 575	-304 753
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(0)	(0)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-378 575	-304 753
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-15 328 645	-29 100 344

III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	26 350 794	30 530 768
Витрати на оплату праці	2505	1 571 169	1 268 220
Відрахування на соціальні заходи	2510	371 110	281 931
Амортизація	2515	534 486	356 540
Інші операційні витрати	2520	10 555 354	17 352 323
Разом	2550	39 382 913	49 789 782

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	6 776 544 000	6 776 544 000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	6 776 544 000	6 776 544 000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-2,206150	-4,249300
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-2,206150	-4,249300
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0,00	0,00

Примітки: Дивись "Примітки до фінансової звітності"

Керівник Подкоритов Олександр Леонідович

Головний бухгалтер Кузьменко Лілія Миколаївна

Річна звітність емітента

Код за ЄДРПОУ емітента:	05393043
Повне найменування емітента:	Публічне акціонерне товариство "Дніпровський металургійний комбінат"
Дата, на яку складено інформацію:	31.12.2020

Річна фінансова звітність емітента

		Дата(рік, місяць, число)	КОДИ
Підприємство	Публічне акціонерне товариство "Дніпровський металургійний комбінат"	за ЄДРПОУ	2021 01 01 05393043
Територія		за КОАТУУ	1210436900
Організаційно-правова форма господарювання	230	за КОПФГ	230
Вид економічної діяльності	24.10	за КВЕД	24.10
Середня кількість працівників	8865		
Одиниця виміру:	тис.грн. без десяткового знака		
Адреса	51925 м. Кам'янське, вул.Соборна, 18-б		

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку)

за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2020 р.

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності

1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	4737	3282	636
первісна вартість	1001	8758	8758	1561
накопичена амортизація	1002	4021	5476	925
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1745373	1539099	1302358
Основні засоби:	1010	3998130	4313242	1653261
первісна вартість	1011	7461458	8565913	3392810
знос	1012	3463328	4252671	1739549
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	6273
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	372376
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0	0
Усього за розділом I	1095	5748240	5855623	3334904

II. Оборотні активи				
Запаси	1100	2845943	3542118	1072040
Виробничі запаси	1101	1268709	1540119	606844
Незавершене виробництво	1102	369157	659449	282586
Готова продукція	1103	1208076	1342549	149427
Товари	1104	1	1	33183
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	3054
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	11099579	16058457	713543
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	483592	80904	350385
з бюджетом	1135	615270	480809	561748
у тому числі з податку на прибуток	1136	167063	167063	97419
з нарахованих доходів	1140	0	0	2
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2686669	210039	41190
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	19384	65994	1864
Готівка	1166	0	0	12
Рахунки в банках	1167	19384	65994	1852
Витрати майбутніх періодів	1170	163084	180685	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0

резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	1964898	2414990	0
Усього за розділом II	1195	19878419	23033996	2743826
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	491	0	0
Баланс	1300	25627150	28889619	6078730

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1694136	1694136	1694136
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	1	1	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-70742389	-72077658	-1251110
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(104)	(104)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	-69048356	-70383625	443026
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0

Довгострокові кредити банків	1510	0	0	150047
Інші довгострокові зобов'язання	1515	66917	2995	267827
Довгострокові забезпечення	1520	1296665	1498453	189613
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	1296665	1498453	189613
Цільове фінансування	1525	0	0	210
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	1363582	1501448	607697
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	3629610	4456665	766423
Векселі видані	1605	0	0	2961
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	62248	70954	215666
за товари, роботи, послуги	1615	37351857	30648874	2774463
за розрахунками з бюджетом	1620	48128	52867	11969
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	39053	45319	25369
за розрахунками з оплати праці	1630	190166	213571	24980
за одержаними авансами	1635	1038680	1038854	204227

за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	134274	152206	0
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	50817908	61092486	1001949
Усього за розділом III	1695	93311924	97771796	5028007
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	25627150	28889619	6078730

Примітки	Дивись "Примітки до фінансової звітності"
Керівник	Сокол Олексій Юрійович
Головний бухгалтер	Кузьменко Лілія Миколаївна

			КОДИ
		Дата(рік, місяць, число)	2021 01 01
Підприємство	Публічне акціонерне товариство "Дніпровський металургійний комбінат"	за ЄДРПОУ	05393043
	(найменування)		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2020 рік

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	27515250	25862321
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(28448843)	(29237099)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	0	0
Валовий: збиток	2095	(933593)	(3374778)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	3011219	312265
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0

Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2130	(0)	(0)
Адміністративні витрати	2130	(350247)	(345168)
Витрати на збут	2150	(1460337)	(1324652)
Інші операційні витрати	2180	(986993)	(9778655)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	(719951)	(14510988)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	2134	2677
Інші доходи	2240	10464	61225
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(509417)	(503700)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(2736)	(-716)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	(1219506)	(14950070)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	0	0
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	(1219506)	(14950070)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	-115763	-378575
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-115763	-378575
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-115763	-378575
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-1335269	-15328645

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	25891335	26350794
Витрати на оплату праці	2505	1731101	1571169
Відрахування на соціальні заходи	2510	431426	371110
Амортизація	2515	790788	534486
Інші операційні витрати	2520	3445213	10555354
Разом	2550	32289863	39382913

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	6776544000	6776544000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	6776544000	6776544000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-0.17996	-2.20615
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-0.17996	-2.20615

Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0
--------------------------------	------	---	---

Примітки	Дивись "Примітки до фінансової звітності"
Керівник	Сокол Олексій Юрійович
Головний бухгалтер	Кузьменко Лілія Миколаївна

Підприємство	Публічне акціонерне товариство "Дніпровський металургійний комбінат"	Дата(рік, місяць, число)	КОДИ
	(найменування)	за ЄДРПОУ	2021 01 01
			05393043

Дата (рік, місяць, число)

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ЗАВОД
УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"за ЄДРПОУ МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙТериторія ЗАПОРІЗЬКА ОБЛАСТЬ

за КОАТУУ

Організаційно-правова форма господарювання

за КОПФГ

Вид економічної діяльності Виробництво будівельних металевих

за КВЕД

конструкцій і частин конструкційСередня кількість працівників 278Одиниця виміру : тис. грн. Адреса , т.061-289-79-85

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за

міжнародними стандартами фінансової звітності

V

**Баланс (Звіт про фінансовий стан) на "31" грудня
2018 р.**

Форма № 1

Код за ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	3	3
первісна вартість	1001	135	132
накопичена амортизація	1002	132	129
Незавершені капітальні інвестиції	1005	--	--
Основні засоби	1010	129632	125689
первісна вартість	1011	168392	168870
знос	1012	38760	43181
Інвестиційна нерухомість	1015	--	--
Довгострокові біологічні активи	1020	--	--
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	--	--
інші фінансові інвестиції	1035	--	--
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	--	--
Відстрочені податкові активи	1045	--	--
Інші необоротні активи	1090	--	--
Усього за розділом I	1095	129635	125692

II. Оборотні активи			
Запаси	1100	16475	27358
Виробничі запаси	1101	9231	11394
Незавершене виробництво	1102	1953	8423
Готова продукція	1103	5275	7515
Товари	1104	16	26
Поточні біологічні активи	1110	--	--
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	5208	4009
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	22035	201
з бюджетом	1135	9388	8796
у тому числі з податку на прибуток	1136	409	409
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	542	484
Поточні фінансові інвестиції	1160	--	--
Гроші та їх еквіваленти	1165	4819	99
Готівка	1166	13	19
Рахунки в банках	1167	4806	80
Витрати майбутніх періодів	1170	--	--
Інші оборотні активи	1190	160	249
Усього за розділом II	1195	58627	41196
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	--	--
Баланс	1300	188262	166888

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	320	320
Капітал у дооцінках	1405	--	--
Додатковий капітал	1410	--	--
Резервний капітал	1415	80	80
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-77455	-87185
Неоплачений капітал	1425	--	--
Вилучений капітал	1430	--	--
Усього за розділом I	1495	-77055	-86785
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	14003	16962
Довгострокові кредити банків	1510	--	--
Інші довгострокові зобов'язання	1515	--	--
Довгострокові забезпечення	1520	1253	547
Цільове фінансування	1525	--	--
Усього за розділом II	1595	15256	17509

III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	--	--
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	143424	141487
товари, роботи, послуги	1615	8931	4726
розрахунками з бюджетом	1620	432	480
у тому числі з податку на прибуток	1621	--	--
розрахунками зі страхування	1625	520	781
розрахунками з оплати праці	1630	1550	1517
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	33743	12160
Поточні забезпечення	1660	648	781
Доходи майбутніх періодів	1665	--	--
Інші поточні зобов'язання	1690	60813	74232
Усього за розділом III	1695	250061	236164
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	--	--
Баланс	1900	188262	166888

д/н

Генеральний директор

(підпис)

Шелуханський Віталій Федорович

Головний бухгалтер

(підпис)

Чайка Олена Олексіївна

Дата (рік, місяць, число)

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО
"ЗАВОД МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"

за ЄДРПОУ

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2018 рік

Форма № 2

Код за ДКУД

1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	82799	69970
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(74446)	(77656)
Валовий: прибуток	2090	8353	--
збиток	2095	(--)	(7686)
Інші операційні доходи	2120	18759	23217
Адміністративні витрати	2130	(6557)	(5879)
Витрати на збут	2150	(3705)	(3622)
Інші операційні витрати	2180	(12505)	(23898)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	4345	--
збиток	2195	(--)	(17868)
Дохід від участі в капіталі	2200	--	--
Інші фінансові доходи	2220	--	--
Інші доходи	2240	20516	11169
Фінансові витрати	2250	(13614)	(13480)
Втрати від участі в капіталі	2255	(--)	(--)
Інші витрати	2270	(18011)	(17682)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	--	--
збиток	2295	(6764)	(37861)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-2959	-4256
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	--	--

Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	--	--
збиток	2355	(9723)	(42117)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	--	--
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	--	--
Накопичені курсові різниці	2410	--	--
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	--	--
Інший сукупний дохід	2445	--	--
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	--	--
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	--	--
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	--	--
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-9723	-42117

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	50872	50396
Витрати на оплату праці	2505	21976	22747
Відрахування на соціальні заходи	2510	4277	4489
Амортизація	2515	4524	4384
Інші операційні витрати	2520	10325	9374
Разом	2550	91974	91390

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
--------------	-----------	-------------------	---

1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	32015403	32015403
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	32015403	32015403
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	(-0.30370000)	(1.31552000)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	(-0.30370000)	(1.31552000)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	--	--

Генеральний директор

(підпис)

Шелуханський Віталій Федорович

Головний бухгалтер

(підпис)

Чайка Олена Олексіївна

Дата (рік, місяць, число)

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ЗАВОД за ЄДРПОУ МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"Територія ЗАПОРІЗЬКА ОБЛАСТЬ

за КОАТУУ

Організаційно-правова форма господарювання АКЦІОНЕРНЕ за КОПФГ ТОВАРИСТВОВид економічної діяльності Виробництво будівельних металевих

за КВЕД

конструкцій і частин конструкційСередня кількість працівників 216

Одиниця виміру : тис. грн.

Адреса 69008 Запорізька область ЗАВОДСЬКИЙ РАЙОН м. Запоріжжя д/н.т.061-289-79-85

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за

міжнародними стандартами фінансової звітності

V

**Баланс (Звіт про фінансовий стан) на "31" грудня
2019 р.**

Форма № 1

Код за ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	3	2
первісна вартість	1001	132	132
накопичена амортизація	1002	129	130
Незавершені капітальні інвестиції	1005	--	--
Основні засоби	1010	125689	121664
первісна вартість	1011	168870	168187
знос	1012	43181	46523
Інвестиційна нерухомість	1015	--	--
Довгострокові біологічні активи	1020	--	--
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	--	--
інші фінансові інвестиції	1035	--	--
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	--	--
Відстрочені податкові активи	1045	--	--

Інші необоротні активи	1090	--	--
Усього за розділом I	1095	125692	121666
II. Оборотні активи	1100	27358	9488
Запаси			
Виробничі запаси	1101	11394	6337
Незавершене виробництво	1102	8423	647
Готова продукція	1103	7515	2488
Товари	1104	26	16
Поточні біологічні активи	1110	--	--
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	4009	2447
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	201	296
з бюджетом	1135	8796	8549
у тому числі з податку на прибуток	1136	409	409
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	484	64
Поточні фінансові інвестиції	1160	--	--
Гроші та їх еквіваленти	1165	99	895
Готівка	1166	19	24
Рахунки в банках	1167	80	871
Витрати майбутніх періодів	1170	--	--
Інші оборотні активи	1190	249	193
Усього за розділом II	1195	41196	21932
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	--	--
Баланс	1300	166888	143598

Пасив	Код рядка	На початок звітнього року	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	320	137424
Капітал у дооцінках	1405	--	--
Додатковий капітал	1410	--	--
Резервний капітал	1415	80	80
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-87655	-39242
Неоплачений капітал	1425	--	--
Вилучений капітал	1430	--	--
Усього за розділом I	1495	-87255	98262
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	16962	18505
Довгострокові кредити банків	1510	--	--
Інші довгострокові зобов'язання	1515	--	--
Довгострокові забезпечення	1520	547	--
Цільове фінансування	1525	--	--

Усього за розділом II	1595	17509	18505
III. Поточні зобов'язання і забезпечення Короткострокові кредити банків	1600	--	--
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	141487	--
товари, роботи, послуги	1615	4732	3431
розрахунками з бюджетом	1620	480	405
у тому числі з податку на прибуток	1621	--	--
розрахунками зі страхування	1625	781	823
розрахунками з оплати праці	1630	1517	1252
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	12160	861
Поточні забезпечення	1660	781	586
Доходи майбутніх періодів	1665	--	--
Інші поточні зобов'язання	1690	74696	19473
Усього за розділом III	1695	236634	26831
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	--	--
Баланс	1900	166888	143598

Генеральний директор

(підпис)

Семенов Владислав Володимирович

Головний бухгалтер

(підпис)

Воробйова Олена Юрїївна

Дата (рік, місяць, число)

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО
"ЗАВОД МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"

за ЄДРПОУ

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний
дохід) за 2019 рік**

Форма № 2

Код за ДКУД

1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	69372	82799
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(70060)	(74446)
Валовий: прибуток	2090	--	8353
збиток	2095	(688)	(--)
Інші операційні доходи	2120	11977	18759
Адміністративні витрати	2130	(6952)	(6557)
Витрати на збут	2150	(3754)	(3705)
Інші операційні витрати	2180	(13705)	(12505)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	--	4345
збиток	2195	(13122)	(--)
Дохід від участі в капіталі	2200	--	--
Інші фінансові доходи	2220	50413	--
Інші доходи	2240	30574	20516
Фінансові витрати	2250	(6229)	(13614)
Втрати від участі в капіталі	2255	(--)	(--)
Інші витрати	2270	(11634)	(18011)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	50002	--
збиток	2295	(--)	(6764)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-1543	-2959
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	--	--
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	48459	--

збиток	2355	(--)	(9723)
--------	------	------	--------

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	--	--
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	--	--
Накопичені курсові різниці	2410	--	--
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	--	--
Інший сукупний дохід	2445	-46	--
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-46	--
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	--	--
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-46	--
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	48413	-9723

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	41390	50872
Витрати на оплату праці	2505	20692	21976
Відрахування на соціальні заходи	2510	3993	4277
Амортизація	2515	4493	4524
Інші операційні витрати	2520	12309	10325
Разом	2550	82877	91974

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4

Середньорічна кількість простих акцій	2600	7920164919	32015403
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	7920164919	32015403
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0.00612000	(-0.30370000)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0.00612000	(-0.30370000)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	--	--

Генеральний директор

(підпис)

Семенов Владислав Володимирович

Головний бухгалтер

(підпис)

Воробйова Олена Юрїївна

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "ЗАВОД
МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"
Територія ЗАПОРІЗЬКА ОБЛАСТЬ
Організаційно-правова форма господарювання АКЦІОНЕРНЕ
ТОВАРИСТВО
Вид економічної діяльності ВИРОБНИЦТВО БУДІВЕЛЬНИХ
МЕТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ І ЧАСТИН КОНСТРУКЦІЙ
Середня кількість працівників 191
Одиниця виміру : тис. грн.
Адреса 69008 Запорізька область м. Запоріжжя ЗАВОДСЬКИЙ РАЙОН,
т.061-289-79-85

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ
за КОАТУУ
за КОПФГ
за КВЕД

Коди		
2021	01	01
05402588		
2310136600		
230		
25.11		

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на "31" грудня 2020 р.

Форма № 1

Код за ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	2	2
первісна вартість	1001	132	132
накопичена амортизація	1002	130	130
Незавершені капітальні інвестиції	1005	--	--
Основні засоби	1010	121664	121491
первісна вартість	1011	168187	171587
знос	1012	46523	50096
Інвестиційна нерухомість	1015	--	--
Довгострокові біологічні активи	1020	--	--
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	--	--
інші фінансові інвестиції	1035	--	--
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	--	--
Відстрочені податкові активи	1045	--	--
Інші необоротні активи	1090	--	--
Усього за розділом I	1095	121666	121493
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	9488	20688
Виробничі запаси	1101	6337	13509
Незавершене виробництво	1102	647	5612
Готова продукція	1103	2488	1563
Товари	1104	16	4
Поточні біологічні активи	1110	--	--
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	2447	24403
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	296	302
з бюджетом	1135	8549	4516
у тому числі з податку на прибуток	1136	409	--

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	64	111
Поточні фінансові інвестиції	1160	--	--
Гроші та їх еквіваленти	1165	895	6293
Готівка	1166	24	7
Рахунки в банках	1167	871	6286
Витрати майбутніх періодів	1170	--	--
Інші оборотні активи	1190	193	1318
Усього за розділом II	1195	21932	57631
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	--	--
Баланс	1300	143598	179124

Пасив	Код рядка	На початок звітнього року	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	137424	137424
Капітал у дооцінках	1405	--	--
Додатковий капітал	1410	--	--
Резервний капітал	1415	80	80
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-39242	-39852
Неоплачений капітал	1425	--	--
Вилучений капітал	1430	--	--
Усього за розділом I	1495	98262	97652
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	18505	17963
Пенсійні зобов'язання	1505	--	4974
Довгострокові кредити банків	1510	--	--
Інші довгострокові зобов'язання	1515	--	--
Довгострокові забезпечення	1520	--	487
Цільове фінансування	1525	--	--
Усього за розділом II	1595	18505	23424
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	--	--
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	--	--
товари, роботи, послуги	1615	3431	21731
розрахунками з бюджетом	1620	405	3337
у тому числі з податку на прибуток	1621	--	--
розрахунками зі страхування	1625	823	2185
розрахунками з оплати праці	1630	1252	6869
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	861	284
Поточні забезпечення	1660	586	499
Доходи майбутніх періодів	1665	--	--
Інші поточні зобов'язання	1690	19473	23143
Усього за розділом III	1695	26831	58048
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	--	--
Баланс	1900	143598	179124

Генеральний директор

(підпис)

Семенов Владислав Володимирович

Додаток Р

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО
"ЗАВОД МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ УКРСТАЛЬ ЗАПОРІЖЖЯ"

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

Коди		
2021	01	01
05402588		

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2020 рік**

Форма № 2

Код за ДКУД

1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	81799	69372
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(65473)	(70060)
Валовий: прибуток	2090	16326	--
збиток	2095	(--)	(688)
Інші операційні доходи	2120	10407	11977
Адміністративні витрати	2130	(6572)	(6952)
Витрати на збут	2150	(1844)	(3754)
Інші операційні витрати	2180	(15553)	(13705)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	2764	--
збиток	2195	(--)	(13122)
Дохід від участі в капіталі	2200	--	--
Інші фінансові доходи	2220	--	50413
Інші доходи	2240	1571	30574
Фінансові витрати	2250	(554)	(6229)
Втрати від участі в капіталі	2255	(--)	(--)
Інші витрати	2270	(4933)	(11634)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	--	50002
збиток	2295	(1152)	(--)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	542	-1543
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	--	--
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	--	48459
збиток	2355	(610)	(--)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	--	--
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	--	--
Накопичені курсові різниці	2410	--	--
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	--	--
Інший сукупний дохід	2445	--	-46
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	--	-46

Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	--	--
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	--	-46
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	-610	48413

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	35105	41390
Витрати на оплату праці	2505	18402	20692
Відрахування на соціальні заходи	2510	3622	3993
Амортизація	2515	4216	4493
Інші операційні витрати	2520	15583	12309
Разом	2550	76928	82877

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	13742370514	7920164919
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	13742370514	7920164919
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	(0.00004000)	0.00612000
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	(0.00004000)	0.00612000
Дивіденди на одну просту акцію	2650	--	--

д/н

Генеральний директор

(підпис)

Семенов Владислав Володимирович

Головний бухгалтер

(підпис)

Воробйова Олена Юрївна